Нацыянальная
ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА
№ 25 (183)
19 чэрвеня 1996 года
Выходзіць са снежня 1992 г.
НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА ✲ NATIONAL ECONOMIC GAZETTE

НАКАНУНЕ СОБЫТИЯ

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ТОВАР: первая проба широкой продажи

Своеобразной ярмаркой, на которой будут предложены инвестиционные проекты белорусских предприятий, станет Международная конференция по инвестициям — ее намечено провести в Минске 25—26 июня.

Подготовка этого мероприятия началась еще в начале года, правда, тогда оно имело более высокий "титул" международного форума, к которому планировалось привлечь самые широкие круги зарубежных бизнесменов. Дальнейшие события показали, что на глобальное событие республика замахнулась рановато: интерес к нему был довольно вялым. Достаточно сказать, что в ответ на 1700 разосланных Министерством внешних экономических связей приглашений официальные подтверждения получены лишь от 130 белорусских и около двух десятков иностранных фирм и организаций, хотя в числе участников значатся весьма авторитетные международные и зарубежные учреждения: ЮНКТАД, МВФ, Мировой и Европейский банки реконструкции и развития, ТАСИС, ПРООН, Британский фонд ноу-хау, Институт Адама Смита.

Работа конференции после пленарного заседания, на котором намечены выступления вице-премьера Л.Синицына, министра внешних экономических связей М.Маринича, председателя постоянной комиссии Верховного Совета по экономической реформе В.Шлындикова, председателя правления Национального банка Т.Винниковой, будет проходить в трех секциях — по промышленности, сельскому хозяйству, торговле и услугам.

Под какие же проекты белорусские предприятия хотят получить инвестиции, насколько они в состоянии оживить экономику республики? Вот что рассказала обозревателю "НЭГ" член жюри конференции, заместитель председателя Комитета по инвестициям Министерства экономики Галина ХОТИНА.

— Для того чтобы сведения, предоставляемые предприятиями зарубежным инвесторам, соответствовали общепринятой мировой практике, мы разработали специальные формы документов — инвестиционное предложение. В нем необходимо было дать краткую общую информацию о проекте и паспорт инвестиционного проекта, который составляется на основе бизнес-плана и где должны быть уже более подробные сведения, касающиеся характера планирующейся к выпуску продукции, в том числе насколько она нова, маркетинговых исследований, включая характеристику рынка сбыта, степени готовности проекта и производства, финансово-экономических показателей проекта, а также гарантий возврата инвестиций и возможных рисков. Должна заметить, что большинство наших предприятий, особенно государственных, оказались не готовыми заполнить эти паспорта, поскольку у них не было бизнес-планов.

— Складывается впечатление, что подготовка к конференции похожа на процедуру "выколачивания" из бывшего Госплана фондов, как это было принято раньше...

— Такие аналогии есть, хотя их гораздо меньше: на предприятиях понимают, что в бюджете средств нет. Но довольно широко было распространено мнение: зачем вы требуете от нас бизнес-планы, которые стоят немалых денег, ведь вполне возможно, что результатов от конференции не будет и никаких инвестиций мы не получим. То есть, еще нет понимания, что бизнес-план — документ, который прежде всего нужен самим предприятиям, поскольку определяет их стратегию. До тех пор, пока производство работает "втемную", бессмысленно что-то выпускать, ведь продукция может не найти спроса. А у нас доходит до курьезов: некоторые предприятия в разделе паспорта "Характеристика рынка сбыта" писали — "не ограничен"...

— Был ли отбор инвестиционных проектов, и на основе каких критериев?

— Представлено около 100 проектов, из которых мы отобрали 80. Причем мы учитывали не правильность заполнения документов — многим помогали сами, а эффективность, которая включает в себя рентабельность, срок окупаемости, наличие рынков, а также заинтересованность республики в той или иной продукции.

— Насчет заинтересованности у меня есть сомнения. На конференции, например, будет представлен проект, прошедший через ваше жюри, АО "Новополоцкий завод белково-витаминных концентратов", которое предполагает освоить производство презервативов. Но ведь этого товара самых различных видов в республике достаточно...

— У них это от отчаяния. Мы пропустили этот проект только потому, что завод уже длительное время простаивает, поэтому его руководители хватаются за что угодно, лишь бы он заработал.

— В случае неудачи конференции не окажется ли напрасной вся подготовительная работа, проведенная в республике?

— Думаю, что нет. Во-первых, предприятия все же получили представление о том, как готовиться к инвестиционным конкурсам, какая для того требуется информация, что может сослужить службу при установлении двухсторонних отношений. Во-вторых, все инвестиционные проекты не будут "выброшены" сразу после окончания конференции. На основе заполненных паспортов планируется создать базу данных, которую можно передать создаваемому Агентству по содействию иностранным инвестициям: эта организация будет целенаправленно привлекать зарубежных партнеров к вложению средств в экономику республики.

Поскольку как член жюри Галина Хотина не имеет права оценивать конкретные представленные проекты, попытаемся дать характеристики некоторым из них мы. Действительно, большинство государственных предприятий не предложили принципиально новых видов продукции, которые позволили бы диверсифицировать производство, освоить новые рынки сбыта. ПО "Минский тракторных завод", например, не мудрствуя лукаво, в разделе "Цель проекта" записал — "Выпуск тракторов", хотя и сейчас испытывает громадные проблемы с продажей своих агрегатов. Нечто подобное предложил и "Гомсельмаш", намеревающийся за счет инвестиций создать и освоить энергосредство "Полесье", над которым предприятие работает уже около 10 лет. Более конкретные проекты предложили объединения "Белвар" и вычислительной техники: им средства нужны для начала выпуска автоматических телефонных станций, в которых так нуждается для замены устаревшего оборудования и развития коммуникаций отрасль связи Беларуси; кроме того, такую же потребность испытывают и другие республики бывшего СССР, в том числе Россия. А ВПО "Экран" предполагает освоить выпуск антиблокировочных систем торможения для автомобилей, что, вероятно, сможет заинтересовать создающееся под Минском совместное предприятие "Форд-Юнион".

Конкретные и довольно интересные проекты предложили частные фирмы, которые намечают начать производство энергосберегающего оборудования, техники для получения нетрадиционных видов энергии, строительство мотелей-кемпингов, многого другого, что может, хотя бы на шаг, продвинуть вперед экономику республики.

СОДРУЖЕСТВО

"Беларусь-96" — в Москве

26 июня в Москве, во Дворце культуры автозавода имени Лихачева, откроется многоотраслевая инвестиционная выставка "Беларусь-96". Организуют ее Белорусская научно-промышленная ассоциация и Российский союз промышленников и предпринимателей при участии мэрии Москвы, Мингорисполкома, ряда министерств и предпринимательских структур РБ.

Задачи выставки — углубление хозяйственных связей между предприятиями и финансовыми структурами Беларуси и России. В экспозиции выставки будут представлены машиностроение, химическая и перерабатывающая промышленность; новые технологии, ноу-хау, техника и оборудование для села; широкий спектр товаров народного потребления.

Программой предусмотрены организация переговоров, заключение контрактов между производителями, продавцами и оптовыми покупателями; обмен коммерческой информацией, розничная торговля; консалтинговые услуги по вопросам взаимодействия субъектов хозяйствования Беларуси и России.

В рамках выставки состоится семинар представителей промышленных, научных и финансовых кругов двух стран, на котором будут обсуждены наиболее актуальные проблемы выхода из кризиса, пути создания выгодных условий для производителей конкурентоспособной продукции.

Олег ЧЕРНОВ

ОТ СРЕДЫ ДО СРЕДЫ

СОБЫТИЯ

ФАКТЫ

МНЕНИЯ

Агентство создано. Пойдут инвестиции?

Распоряжением Кабинета Министров N 501р от 28.05.1996 г. создано ЗАО "Белорусское Агентство содействия иностранным инвестициям". Инициатором рождения нового общества выступило Министерство внешних экономических связей.

Агентство призвано обеспечивать комплексное информационно-аналитическое осуществление в Беларуси проектов с участием иностранного капитала, способствовать созданию благоприятного климата и положительного инвестиционного имиджа нашей страны в мире. В числе основных функций — информационные услуги, поиск и "связка" заинтересованных в осуществлении совместных проектов иностранных и отечественных субъектов хозяйствования. Для этого будет создаваться и вестись база данных предложений об осуществлении совместных инвестиционных проектов, а также проектов со 100-процентным участием иностранного капитала.

Специалисты ЗАО и привлеченные им консультанты будут разрабатывать программы содействия притоку прямых иностранных инвестиций в нашу страну, вести прогнозно-аналитические исследования в этом направлении, участвовать в независимых экспертизах по инвестиционным проектам...

Доля государства в учредительном фонде ЗАО "Белорусское Агентство содействия иностранным инвестициям" составит 51%. Остальные 49% — вклад предприятий, учреждений, организаций различных форм собственности.

СИМЕНС несет инвестиции

В ходе недавней встречи в МВЭС с представителями компании СИМЕНС обсуждены планы компании по участию в строительстве и эксплуатации Зельвинской ГРЭС, реконструкции Березовской ГРЭС и минской ТЭЦ-3.

Конкретный план действий по реконструкции Березовской ГРЭС уже подписан с Минтопэнерго, достигнута также договоренность по поставкам на бартерной основе Белорусскому металлургическому заводу в Жлобине оборудования на сумму от 3 до 5 млн. немецких марок.

О том, как в мире ведут закупки

Белорусские специалисты приняли участие в семинаре "Общие процедуры проведения закупок МБРР и ЕБРР", организованного консультационной службой по проведению закупок "Краун Эйджентс" и Министерством финансов РБ.

Об основных методах проведения закупок, ведении контракта, консультационных услугах рассказали руководитель проекта "Краун Эйджентс" г-жа Карен Харрис, постоянный представитель службы г-н Ричард Гаргрейв и другие.

Шведы обещают дешевое молоко

В МВЭС прошли переговоры с представителями всемирно известного шведского концерна Альфа Лаваль Агри (АЛА). Ее продукция — доильные аппараты и установки, оборудование для кормоприготовления и корморазадачи, для первичной переработки и охлаждения молока на фермах, для переработки молока на сыры, йогурты, мороженое, кефир, сметану, упаковочное оборудование типа "Тетра Пак" и т.д.

Компания планирует выбрать в Беларуси несколько хозяйств и сделать их фермы образцово-показательными, естественно, с помощью своего оборудования. Представители АЛА уверены, что белорусская молочная продукция, произведенная на их оборудовании, будет в 2—2,5 раза дешевле.

В Мингосимуществе

■ Прошли регистрацию в Минюсте два новых документа:

— Положение о порядке разработки проектов создания открытых акционерных обществ в процессе приватизации государственной собственности;

— Положение о порядке формирования уставных фондов открытых акционерных обществ, создаваемых в процессе приватизации государственной собственности.

* * *

■ В результате проведения майского аукциона в бюджет столицы поступило 1 млрд.325 млн.руб.

20 июня 1996г. Мингоримущество проводит конкурс по продаже и отчуждению объектов коммунальной собственности. На конкурс выставляются: магазин N 21 (ул.Октябрьская, 6); ГТП "Юнторг" (ул.Пулихова, 21) и здание бывшего детского сада по ул.Корженевского, 19.

* * *

■ По предложению Мингосимущества Квалификационный справочник должностей государственных служащих (утвержден постановлением Госкомтруда Республики Беларусь N 96 от 21.12.93г.) на основании постановления Минтруда N 25 от 28.03.96г. дополнен квалификационной характеристикой должности "Представитель государства в субъектах хозяйствования с государственной долей собственности".

Об индексе потребительских цен за май 1996 года

Министерство статистики и анализа сообщает, что в мае 1996 года по сравнению с апрелем 1996 года индекс потребительских цен составил 100,6%.

По сравнению с декабрем 1995 года индекс потребительских цен составил 114,4%.

Комментарий Министерства труда

В связи с опубликованием индекс потребительских цен за май 1996 года Министерство труда Республики Беларусь сообщает, что поскольку индекс потребительских цен в мае текущего года не превысил пятипроцентного порога (100,6%), денежные доходы населения за май, получаемые из бюджетных источников (социальные пенсии, пособия, стипендии, заработная плата и денежное довольствие), индексируются на 6,1 процента. Указанный индекс рассчитан нарастающим итогом к базовому месяцу (январь 1996г.) и сохраняется на весь период до очередного превышения пятипроцентного порога.

Индексация осуществляется с применением переменной шкалы нормативов индексации на каждый процент прироста потребительских цен для различных частей дохода:

в пределах 200000 рублей — 1%,

от 200001 до 400000 рублей — 0,5%.

Часть дохода, превышающая 400000 рублей, не индексируется.

Денежные компенсации, предусмотренные постановлениями Кабинета Министров Республики Беларусь от 5 января 1995 года N 7 "О повышении размера минимальной заработной платы и материальной поддержке отдельных категорий граждан" и от 28 февраля 1995 года N 106 "О мерах по социальной поддержке населения", не индексируются.

Населению, получающему доходы из других источников, возмещение потерь от инфляции осуществляется по основаниям, предусмотренным коллективными договорами (соглашениями). При этом выплаты компенсации ущерба, причиненного увечьем или иным повреждением здоровья, связанным с исполнением трудовых обязанностей, индексируются отдельно от других доходов независимо от того, предусмотрено или не предусмотрено такое положение в коллективном договоре (соглашении).

О размере удержания с нанимателей средств для обеспечения своевременной выплаты заработной платы

В связи с опубликованием за май 1996г. индекса потребительских цен Министерство труда и Министерство статистики и анализа сообщают.

В мае минимальный потребительский бюджет на одного члена семьи из четырех человек составил 1063907 (1057562 x 1,006) рублей в месяц.

Согласно постановлению Минтруда и Минстата от 22.02.1996г. N 13/4 для обеспечения своевременной выплаты заработной платы необходимо удерживать с нанимателей сумму в размере 60 процентов МПБ, то есть 638340 рублей на каждого работника (1063907 x 60 : 100).

Указанный норматив применяется со дня опубликования в печати при подаче заявки для получения средств на заработную плату и погашения по задолженности независимо от сроков образования.

Об индексе цен производителей продукции производственно-технического назначения за май 1996 года

Министерство статистики и анализа сообщает, что в мае 1996 года по сравнению с апрелем 1996 года индекс цен производителей продукции производственно-технического назначения составил 100,7%, по сравнению с декабрем 1994 года — 229,6, с декабрем 1995 года — 107,1%.

Магазин на Пушкинской, офис — окнами на Невский

Мэрия Санкт-Петербурга выделяет площади на престижной Пушкинской улице под белорусско-российский торговый дом и его офис — на Невском проспекте. Открываются большие перспективы для продвижения белорусских товаров в Россию.

Минторг обращается ко всем субъектам хозяйствования различных форм собственности, заинтересованным в сотрудничестве, с предложением принять участие в создании предприятия в городе на Неве. Предложения направлять по адресу: 220005, Минск, Кирова, 8/1, Минторг (с пометкой "Торговый дом "Санкт-Петербург").

В заявке указать организационно-правовую форму предприятия, характер деятельности и краткий перечень объемных показателей, не представляющих коммерческой тайны.

Людмила ЮРЧЕНКО,
заместитель начальника управления Минторга

Концепция — это только проект...

После публикации в "НЭГ" (N 24 от 12 июня 1996г.) "Концепции реформирования налоговой системы республики в 1997—1998 годах" в редакцию обращаются читатели с просьбой уточнить те или иные положения. Причем отдельные из них считают данный документ утвержденным и реально действующим. Редакция вынуждена еще раз обратить ваше внимание на то, что Концепция — только проект, который опубликован для широкого обсуждения, внесения конструктивных предложений и изменений.

Сообщение инспекции по ценным бумагам

В связи с приостановкой действия лицензий Мингосимущества на деятельность специализированных инвестиционных фондов, аккумулирующих именные приватизационные чеки "Имущество" (письмо Мингосимущества от 21.03.96г. N 23-05/1120) в Инспекции по ценным бумагам подписан приказ о приостановке действия и аннулировании лицензий на деятельность инвестиционных фондов, в том числе:

1. Приостановить действие лицензий на деятельность инвестиционных фондов, выданных Инспекцией по ценным бумагам Министерства финансов, до сформирования требуемой величины уставного фонда, установленного постановлением Кабинета Министров РБ от 24 августа 1995г. N 465:

СИФ "Беласко-Инвест" (г.Гомель),
СИФ "Генеральный" (г.Гомель),
СИФ "Горторгинвест" (г.Минск),
СИФ "Дайнова инВест" (г.Минск),
СИФ "Западный" (г.Минск),
СИФ "Недвижимость" (г.Минск),
СИФ "Основной" (г.Минск),
СИФ "Собственное достоинство" (г.Минск),
СИФ "Строительные материалы (г.Минск),
СИФ "Трастовый" (г.Минск),
СИФ "Гомельский Центральный фонд" (г.Гомель),
СИФ "Собственность народа" (г.Минск).

2. В связи с отсутствием лицензии Мингосимущества на деятельность специализированного инвестиционного фонда, аккумулирующего именные приватизационные чеки "Имущество", и до ее получения приостановить деятельность лицензий, выданных Инспекцией по ценным бумагам на деятельность инвестиционных фондов:

СИФ "Народный инвест.фонд" (г.Могилев),
СИФ "Брестмясомолпром" (г.Брест),
СИФ "Грантайм" (г.Минск),
СИФ "Достояние плюс" (г.Минск),
СИФ "Инвесткон" (г.Минск),
СИФ "Легкая промышленность" (г.Минск),
СИФ "Славянский" (г.Минск).

3. В связи с отказом Мингосимущества в выдаче лицензий на деятельность специализированного инвестиционного фонда, аккумулирующего именные приватизационные чеки "Имущество", аннулировать лицензии, выданные Инспекцией по ценным бумагам:

СИФ "АПК-Инвестфонд" (г.Минск),
СИФ "Автопроминвест" (г.Минск),
СИФ "Белгражданинвест" (г.Минск),
СИФ "Народное имущество" (г.Минск),
СИФ "Проминвестиндустрия" (г.Минск),
СИФ "Талака-Инвест" (г.Гомель).

Пресс-служба Инспекции по ценным бумагам

УТОЧНЕНИЯ

Государственный таможенный комитет Республики Беларусь в дополнение к нашему исходящему от 20.04.96г. N 09/3550 (см."НЭГ", N 23, с.4, "Вопрос — ответ". — Ред.) сообщает, что разъяснение по абзацу 2 касается только таможенных процедур.

Первый заместитель председателя комитета
В.МАКАРЕВИЧ

ОТ РЕДАКЦИИ. Иначе говоря, в развитие соглашения о ТС и других интеграционных соглашений ГТК РБ в рамках своей "епархии" перестал требовать "Паспорт сделки" у субъектов хозяйствования, торгующих с Россией. Но не отменял его (и не вправе) в качестве основного документа валютного контроля. Это уже прерогатива других ведомств.

* * *

В "НЭГ" N 23 (с.14) в рубрике "Спрашивайте — отвечаем" третий абзац ответа на вопрос Михаила Игнатовича следует читать в следующей редакции: "Минским ПО вычислительной техники подана заявка на включение в Государственный реестр кассовых суммирующих аппаратов и компьютерных систем новой модели кассового суммирующего аппарата "БелОКА-500.0.01", оснащенного фискальной памятью. Кассовый аппарат "БелОКА-500.0" имеет техническую возможность установки блока фискальной памяти. Изготовитель по желанию пользователя может произвести такую модернизацию".

Основные итоги работы народного хозяйства Республики Беларусь в январе–мае 1996 года

	Январь—май 1995г.	Январь—май 1996г.	Увеличение, уменьшение (-)	Январь—май 1996г. в % к январю—маю 1995г.	Май 1996г. в % к маю 1995г.
ПРОМЫШЛЕННОСТЬ					
Объем продукции, млрд.руб.					
в фактических ценах	47486	64301	16815	135,4	150,1
в сопоставимых ценах				100,7	109,0
Выпуск товаров народного потребления, млрд.руб.	24951	22706	-2245	91,0	100,3
продовольственных товаров	11695	10950	-745	93,6	97,0
непродовольственных товаров	9994	9229	-765	92,3	113,0
алкогольных напитков	3262	2527	-735	77,5	82,6
СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО					
Закупки (в хозяйствах всех категорий), тыс.т					
скот и птица (в живом весе)	239,0	205,5	-33,5	86	83
молоко	881,7	726,9	-154,8	82	85
яйца, млн.шт.	616,9	695,5	78,6	113	115
Производство (в колхозах, совхозах и межхозах), тыс.т					
реализация скота и птицы (в живом весе)	309,7	276,0	-33,7	89	88
молоко	1192,4	1027,0	-165,4	86	86
яйца, млн.шт.	814,0	842,5	28,5	104	112
Средний удой молока от одной коровы, кг	832	748	-84	90	90
ТРАНСПОРТ					
Перевезено грузов всеми видами транспорта, млн.т	55,0	38,4	-16,6	69,7	82,6
железнодорожным	18,9	18,1	-0,8	95,6	113,7
автомобильным	35,8	20,1	-15,7	56,2	69,5
речным	0,3	0,2	-0,1	55,5	88,3
СТРОИТЕЛЬСТВО					
Капитальные вложения, млрд.руб.					
в фактических ценах	5500,3	6727,9	1227,6	122	136
в сопоставимых ценах				81	107
Из общего объема капитальных вложений —строительно-монтажные работы					
в фактических ценах	3542,1	3642,4	100,3	103	99,2
в сопоставимых ценах				73	78
Ввод в действие жилых домов, тыс.кв.м общей площади	306,8	276,4	-30,4	90	134
ТОРГОВЛЯ И УСЛУГИ					
Общий объем розничного товарооборота, млрд.руб.					
в фактических ценах	14620,4	26784,8	12164,4	183	164
в сопоставимых ценах				108	114
Платные услуги, млрд.руб.					
в фактических ценах	2006,3	5013,9	3007,6	250	177
в сопоставимых ценах				123	106
Индекс потребительских цен				178,8	148,9

Индекс потребительских цен в мае 1996г. к апрелю 1996г. составил 100,6%.

Минстат Республики Беларусь

Сколько стоит "свое дело"?

В одном из материалов "НЭГ" прочел, что для открытия своего дела предпринимателю без образования юридического лица, в том числе и безработному, необходимо вложить только в чисто формальные процедуры регистрации значительные денежные средства. Нельзя ли конкретизировать перечень этих расходов?

Николай ЛАДУТЬКО, Минск

Постараемся ответить на этот вопрос более подробно, с учетом постановления Кабинета Министров РБ N 321 от 13.05.96 г. "О внесении изменений в ставки государственной пошлины", которое вступило в силу с 20 мая 1996 г. (Согласно ему значительно увеличены пошлины за нотариальные действия, совершаемые нотариальными конторами.)

Итак, упомянутые расходы составят:

1. Пошлина за регистрацию — 2 мин.зарплаты — 200 тыс.рублей.

2. Фотографии, общая тетрадь — 25 тыс.рублей.

3. Снятие на ксероксе 2 экз. регистрационных удостоверений — 3 тыс.рублей.

4. Получение дубликата извещения о присвоении учетного номера налогоплательщика — 3 мин.зарплаты — 300 тыс.рублей.

5. Пошлина за свидетельствование в нотариальной конторе:

подлинности подписей на карточках с их образцами для представления в учреждения банков — 2 мин.зарплаты за одну подпись, необходимо 2 карточки — 400 тыс.рублей (без открытия валютного счета);

верности копий регистрационных удостоверений предпринимателя. Как минимум 2 экз., каждый на 2-х страницах (с отметкой о регистрации в ГНИ) — 0,2 мин.зарплаты за страницу — 80 тыс.рублей.

6. За открытие расчетного счета в коммерческом банке. Здесь диапазон оплаты весьма широк — от 0 до 20 мин.зарплат. При этом в случае "бесплатного" открытия р/счета банки компенсируют свои "потери" путем взимания дополнительных оплат за проведение безналичных расчетов и выдачи наличных денежных средств. Но это уже вторая стадия предпринимательской деятельности — ведь деньги надо еще и заработать! Для расчета примем среднюю величину, чаще всего встречающуюся в жизни,— 6 мин.зарплат — 600 тыс.рублей.

Таким образом, задумав открыть свое дело надо иметь в кармане не менее 1,6—1,7 млн.рублей. А ведь наш безработный получает пособие в размере 141,7 тыс.рублей, а пенсионер — 473,1 тыс.рублей (средние величины).

И это при условии, что вы не будете выполнять лицензионные работы, ибо за получение лицензии надо платить отдельно, и что предусмотренные вами работы или услуги не попали в утвержденный постановлением КМ РБ N 228 от 27 апреля 1995 г. (в редакции постановления КМ РБ N 149 от 28 февраля 1996 г.) перечень видов предпринимательской деятельности, по которым облсоветы и Мингорсовет могут устанавливать ставки подоходного налога с граждан в твердых суммах. Т.е. по данным видам деятельности подоходный налог надо платить еще до начала работы, а не после получения дохода (!?).

Например, если займетесь в Минске ремонтом личных автомобилей, то необходимо предварительно уплатить 600 тыс.рублей за месяц (72 мин.зарплаты в год), эту же сумму надо заплатить за выполнение видеосъемок по заказам граждан; за ремонт мебели на дому у заказчиков — 300 тыс.рублей и 35 мин.зарплат и т.д.

В указанных примерах приведены тарифы, утвержденные решениями Мингорисполкома N 400 от 22.06.95 г. и N 601 от 5.10.95 г. В других районах республики ставки иные. Думается, в связи с ростом безработицы и с учетом того, что ее ряды в ближайшее время пополнят демобилизованные воины, выпускники школ и учебных заведений, правительству следовало бы принять все меры для расширения легальной самозанятости населения. Но для этого необходимо разрешить и упростить процесс регистрации предпринимателей, резко сократив при этом финансовые расходы на выполнение всех вышеуказанных формальных, но крайне необходимых для легальной деятельности процедур.

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК,
член экономического Совета БКПП

Кредит никому не вредит

Состоялось очередное заседание Валютно-кредитной комиссии, на котором обсуждались возможности финансирования за счет привлечения иностранных кредитов проектов фирмы "Фаратехнология" (г. Минск) по созданию фармацевтического производства и Белорусского металлургического завода по программе реконструкции производимой продукции до 1997 года.

Кроме того, рассматривался ряд вопросов по урегулированию задолженностей по кредитам Германии, Австрии и др. западных государств; о платежах в Организацию Объединенных Наций и др. международные организации; о финансировании загранучреждений Беларуси.

Комиссией одобрен порядок расчетов за иностранные кредиты, привлекаемые под гарантию правительства Беларуси, который будет представлен на рассмотрение в Кабинет Министров.

Коэффициенты изменения стоимости основных фондов по состоянию на 1 июня 1996г. (раз)

Применяются предприятиями и организациями при расчетах арендной платы, а также при проведении приватизации

Группы основных фондов	май 1996 года к: декабрю 1994г.	январю 1995г.	февралю 1995г.	марту 1995г.	апрелю 1995г.	маю 1995г.	июню 1995г.	июлю 1995г.	августу 1995г.	сентябрю 1995г.	октябрю 1995г.	ноябрю 1995г.	декабрю 1995г.	январю 1996г.	февралю 1996г.	марту 1996г.	апрелю 1996г.
1. Здания и сооружения	3.0097	2.0544	1.4782	1.3103	1.1738	1.1487	1.1585	1.1616	1.1567	1.1255	1.1073	1.0968	1.0936	1.0575	1.0545	1.0487	1.0477
2. Передаточные устройства	2.2960	1.5802	1.4880	1.4095	1.3143	1.2798	1.2615	1.2304	1.1625	1.1086	1.1023	1.0856	1.0704	1.0301	1.0324	1.0268	1.0079
3. Машины и оборудование:																	
электродвигатели	2.6680	1.9910	1.7381	1.5834	1.4290	1.3605	1.3536	1.2432	1.2579	1.2808	1.1451	1.0685	1.0516	0.9748	0.9681	1.0091	1.0129
тракторы, оборудование для животноводства и кормопроизводства и другие сельскохозяйственные машины	3.8880	2.0156	1.8185	1.8134	1.4840	1.4840	1.4840	1.4817	1.2292	1.2161	1.2161	1.1764	1.0776	1.0080	1.0080	1.0067	0.9949
металлорежущее оборудование, оборудование для литейного производства, кузнечно-прессовое оборудование	2.3920	2.2566	2.4284	1.9671	1.5883	1.6064	1.3363	1.2504	1.1115	1.2596	1.2432	1.2069	1.1556	1.1578	1.1572	1.0794	1.1304
машины и оборудование для дорожно-строительных работ	4.8500	3.6086	3.6411	2.3062	2.1681	1.9216	1.3841	1.3841	1.3038	1.2360	1.2335	1.0814	1.0814	1.1721	1.2113	1.0749	1.0592
оборудование для легкой промышленности	4.8611	3.5124	2.0502	2.2908	1.7098	1.5501	1.4902	1.7312	1.4911	1.2676	1.2826	1.0195	1.0223	1.1023	1.0667	0.9717	0.8992
оборудование для пищевой промышленности	2.2948	1.7748	1.7748	1.2298	1.2008	1.2008	1.1091	1.1091	0.8689	0.7987	0.7987	0.7987	0.7987	1.1175	1.1175	1.1175	1.1175
измерительные и регулирующие приборы и устройства и лабораторное оборудование, вычислительная техника	3.1810	1.8679	1.8303	1.0646	1.0743	1.0743	1.3091	1.3091	1.3091	1.2077	1.0969	1.0721	1.0721	1.0575	1.0079	0.9821	0.9692
прочие виды машин и оборудования	3.2280	2.0547	1.9295	1.7308	1.5098	1.4979	1.4482	1.4220	1.2468	1.2297	1.2058	1.1616	1.1013	1.0508	1.0464	1.0257	1.0157
4. Транспортные средства (кроме легковых)	2.1700	1.6194	1.6230	1.5556	1.5668	1.5816	1.4390	1.3596	1.2750	1.2478	1.2316	1.2123	1.1586	1.1077	1.0850	1.0606	1.0197
5. Легковые автомобили	2.2972	1.8891	1.7766	1.6527	1.5964	1.5843	1.5843	1.4898	1.3286	1.2587	1.2397	1.2187	1.2122	1.2116	1.1921	1.1892	1.0355
6. Инструмент. Производственный и хозяйственный инвентарь и другие виды основных фондов	2.2960	1.5802	1.4880	1.4095	1.3143	1.2798	1.2615	1.2304	1.1625	1.1086	1.1023	1.0856	1.0704	1.0301	1.0324	1.0268	1.0079

Минстат Республики Беларусь

ИНФОРМИРУЕТ МИНЭКОНОМИКИ

❑ Кабинет Министров утвердил Перечень государственных программ развития архитектуры и градостроительства на 1996—2000 годы и положение о них. Указанный перечень состоит из трех программ, которые вместе составляют единый блок.

Первая часть определяет государственную политику развития населенных пунктов и территорий Республики Беларусь.

Вторая — нормативно-правовую базу управления их развитием. О формировании полноценной среды обитания населенных пунктов и территорий говорится в заключительной части программы.

Реализацией программ руководит Минстройархитектуры.

❑ Начатое в прошлом году в Гомельской области строительство первой очереди комплекса по переработке и захоронению токсичных отходов предприятий испытывает столь острую нехватку средств, что ввод склада временного хранения промотходов отодвигается на неопределенный срок. Крайне недостаточное финансирование ведется за счет средств местного бюджета и внебюджетных фондов охраны природы.

Министерства экономики и природных ресурсов ищут пути решения проблемы финансирования полезного и нужного объекта. Из республиканского внебюджетного фонда охраны природы на первое полугодие выделено 4 млрд.рублей. Однако этого мало. Наверняка в Гомельской или других областях республики найдутся заинтересованные предприятия, организации или коммерческие структуры, которые захотят участвовать в выгодном деле. Справки в Гомеле по телефонам директора строящегося комплекса: Третьян Александр Иванович — 55-76-77, 55-76-47.

❑ В сфере внешней торговли и экспортного контроля в нашей стране постоянно проводятся мероприятия по дальнейшей либерализации регулирования внешнеторговой деятельности. Так, установлен новый порядок регулирования экспорта и импорта товаров, который распространяется в основном на сырьевые товары, неконтролируемый экспорт которых может привести к резкому ухудшению экологической обстановки, невосполнению их ресурсов или экспорт которых регулируется в соответствии с международными обязательствами Республики Беларусь. В перечень этих товаров внесены удобрения, отходы и лом черных и цветных металлов, драгоценные металлы и камни, в т.ч. изделия из них, лом и отходы.

Отменено лицензирование и квотирование древесины и изделий из нее. В целях обеспечения мониторинга за экспортом введена регистрация контрактов на экспорт этих товаров. Для наиболее полного использования экспортного потенциала и защиты окружающей среды установлена рентная плата за экспорт таких товаров.

Если в 1994 году подлежали лицензированию товары по 186 позициям, в 1995 году — уже только по 63, то нынче этот перечень сокращен еще больше.

Правильно оформляйте вексель, если не хотите понести убытки

СРЕДИ мер, позволяющих решить проблему неплатежей, называют и развитие вексельного обращения. Однако у субъектов хозяйствования республики необходимых знаний и опыта использования векселей недостаточно. Об этом, в частности, свидетельствуют иски, рассматриваемые в хозяйственных судах Республики Беларусь.

Весьма поучительным в этом плане является исковое заявление закрытого акционерного общества "Регент-Инвест" к открытому акционерному обществу "Ковры Бреста" об истребовании просроченной задолженности ОАО "Ковры Бреста", оформленной посредством векселей.

Суть иска такова. ПО "Полимир" переуступило ЗАО "Регент-Инвест" (на основании договора N 323 от 29 сентября 1995 года между этими хозяйствующими субъектами) право требования просроченной задолженности ОАО "Ковры Бреста". Согласно договору ПО "Полимир" выдало ЗАО "Регент-Инвест" два переводных векселя от 4 октября 1995 года со сроком платежа по предъявлении: N 015855 на 5032 млн.рублей включал платежные требования на различные суммы и сроки оплаты и N 015856 на 3926 млн.рублей — пеня за просрочку оплаты платежных требований, включенных в сумму векселя N 015855.

Заслушав доводы и возражения сторон, исследовав материалы дела, судья Высшего хозяйственного суда республики М.М.Раковец опроверг доводы ответчика в части недействительности сделки по уступке права требования долга по мотивам неправомерности подписания договора между ПО "Полимир" и ЗАО "Регент-Инвест" от 29 сентября 1995 года N 323 и векселей NN 015855 и 015856 заместителем генерального директора по экономике ПО "Полимир".

Высший хозяйственный суд установил, что такое право обусловлено пунктом 7.3.4 устава ПО "Полимир", утвержденного председателем Комитета по нефти и химии при Совете Министров РБ 16.07.93г. и зарегистрированного решением Новополоцкого горисполкома 12.08.93г.

Однако, признав сделку действительной, Высший хозяйственный суд отметил, что поскольку уступка права требования предусмотрена указанным договором путем выдачи векселей, то последние должны быть оформлены в соответствии с действующим законодательством Республики Беларусь. Оформление векселями просроченной задолженности за поставленные товары и оказанные услуги регулируется главой XII ("Расчеты посредством векселей") Положения о безналичных расчетах в Республике Беларусь, утвержденного правлением Национального банка 29 декабря 1993г. В соответствии с постановлением Совета Министров и Национального банка от 10.06.94 г. N 930/6 с учетом изменений и дополнений, внесенных постановлением Кабинета Министров РБ и Национального банка от 2.08.95 г. N 414/8, должник оформляет просроченную задолженность простым векселем. Простой вексель по просроченной задолженности оформляется на каждый этап (поставку), если его сумма превышает 100 млн.рублей применительно к одной сделке и задолженность не погашена в течение трех месяцев.

Должник ОАО "Ковры Бреста" указанные выше требования по оформлению просроченной задолженности простыми векселями не выполнил. Поэтому ПО "Полимир" получило право по истечении трех месяцев и 15 дней оформить образовавшуюся задолженность переводными векселями. То есть объединение должно было выписать переводной вексель на каждую поставку продукции.

Однако ПО "Полимир" выписало переводной вексель N 015855 от 4 октября 1995 года с нарушением действующих в Республике Беларусь нормативных документов по вексельному обращению.

Анализ задолженности ОАО "Ковры Бреста" "Полимиру" по 16 платежным требованиям показал, что из них только 9 соответствуют требованиям действующих нормативных документов по векселям и поставка продукции осуществлялась поэтапно с оформлением каждой поставки самостоятельным платежным требованием. Поэтому поставщик на момент оформления переводного векселя N 015855 от 4 октября 1995 года должен был выписать 9 самостоятельных переводных векселей. Фактически взамен 16 платежных требований с различными сроками их оплаты был выписан один вексель, что и повлекло нарушение действующего законодательства по вексельному обращению.

Векселедателем не соблюдено также требование пункта 5 Временных правил выпуска и обращения векселей в народном хозяйстве (утверждены постановлением Нацбанка от 12.05.92 г.) в части необходимости указания юридического адреса и банковских реквизитов плательщика. В соответствии с п.6 указанного документа такие векселя недействительны.

Пунктом 206 Положения о безналичных расчетах в Республике Беларусь предусмотрено, что при поступлении в банк плательщика векселя, выписанного взамен платежного требования, находящегося в картотеке N 2, платежное требование изымается из картотеки. На платежное требование, переоформленное векселем, за все дни его нахождения в картотеке неплатежей до момента изъятия платежного документа начисляется пеня. Сумма пени оформляется мемориальным ордером, который выписывается в трех экземплярах и помещается в картотеку N 2. Оплата его происходит по мере поступления средств. Пеня на данный документ не начисляется.

Однако ПО "Полимир", самостоятельно начислив пеню, выписало на эту сумму вексель на третье лицо — ЗАО "Регент-Инвест" N 015856 от 4 октября 1995 года, что противоречит пункту 3 Временных правил выпуска и обращения векселей в народном хозяйстве с последующим дополнением N 1, утвержденным Нацбанком 11.01.96г. Этими документами предусмотрено, что векселя имеют только товарный характер (выписываются в качестве оплаты за поставленный товар, выполненные работы, оказанные услуги). В этой связи Высший хозяйственный суд признал доводы ответчика о бестоварном характере векселя N 015856 обоснованными.

Таким образом, ЗАО "Регент-Инвест" заявило иск о взыскании сумм по переводным векселям, оформленным с нарушением установленного законодательством порядка, поэтому требования по ним не подлежат защите, а иск, соответственно, — удовлетворению.

Постановление Кабинета Министров и Национального банка РБ от 10.06.94г. N 430/6 (с дополнениями и изменениями от 2.08.95г. N 418/8) освобождает истцов от уплаты госпошлины за рассмотрение в судах дел о взыскании сумм задолженности по векселям, оформленным в соответствии с указанными постановлениями. Однако по данному делу госпошлина подлежит отнесению на истца со взысканием с него в пользу республиканского бюджета. Поэтому Высший хозяйственный суд принял решение: ЗАО "Регент-Инвест" в иске к ОАО "Ковры Бреста" отказать из-за его необоснованности, а с истца взыскать в пользу республиканского бюджета 219,8 млн.рублей расходов по госпошлине.

Такой исход дела не удовлетворил ЗАО "Регент-Инвест", которое 5 февраля 1996г. направило председателю Высшего хозяйственного суда заявление о пересмотре в порядке надзора данного решения суда. Истец просил отменить решение ВХС и вынести новое, взыскав с ОАО "Ковры Бреста" 5334 млн.рублей. Заметим, что в ходе рассмотрения дела задолженность ОАО "Ковры Бреста" ПО "Полимир" была погашена.

Надзорная коллегия Высшего хозяйственного суда оставила решение ВХС от 12 января 1996 года без изменения. Надзорная коллегия считает, что по каждому платежному требованию (а не по 16 вместе, как это сделал истец) в соответствии с Положением о безналичных расчетах в Республике Беларусь (п.203) должен быть выписан отдельный вексель, а на пеню векселя вообще не могут быть выписаны.

Истец получил хороший урок. Допущенные им нарушения нормативных документов по вексельному обращению не позволили ему защитить свои имущественные интересы в хозяйственном суде, и предприятие понесло материальный урон в виде уплаты госпошлины в размере 219,8 млн.рублей.

Василий ПРИЩЕПА,
экономический советник Высшего хозяйственного суда Республики Беларусь

Когда подпись не имеет юридической силы

В последнее время в гражданском обороте между субъектами хозяйствования, гражданами стали выявляться документы, удостоверенные лицами, не имеющими соответствующих полномочий и не являющимися нотариусами Республики Беларусь. В связи с этим Министерство юстиции разъясняет, что сделки, совершенные такими лицами, не имеют никакой юридической силы. Нотариальные действия в Республике Беларусь вправе совершать только государственные нотариусы и частные нотариусы (работающие в порядке эксперимента). В населенных пунктах, где нет государственных нотариальных контор и частных нотариусов, нотариальные действия вправе совершать должностные лица местных администраций.

К нотариально удостоверенным документам приравниваются завещания и доверенности, совершенные капитанами судов, начальниками разведочных экспедиций, главными и дежурными врачами лечебных учреждений, командирами воинских частей, начальниками мест лишения свободы.

Нотариальные действия, совершенные государственными и частными нотариусами, имеют равные правовые последствия. За совершенные нотариальные действия государственные и частные нотариусы взимают с граждан при совершении нотариальных действий одинаковую плату.

Частный нотариус обязан иметь лицензию на право занятия частной нотариальной деятельностью, выданную Министерством юстиции республики, и свидетельство о государственной регистрации частной нотариальной деятельности, выданное управлением юстиции облисполкома (Мингорисполкома). Указанные документы по просьбе граждан частный нотариус обязан предъявить.

Частный нотариус пользуется круглой гербовой печатью, которая содержит фамилию, имя, отчество нотариуса, надпись "натарыус" и наименование соответствующего города.

В случае возникновения сомнений в полномочиях частного нотариуса граждане за совершением нотариальных действий могут обратиться в ближайшую государственную нотариальную контору, а за разъяснениями — в соответствующее управление юстиции или Министерство юстиции Республики Беларусь.

Виктор ГОЛОВАНОВ,
заместитель министра юстиции

ЭНЕРГЕТИКА

Без АЭС все-таки не обойтись

Главная цель "Основных направлений энергетической политики Республики Беларусь на период до 2010 года", одобренных коллегией Кабинета Министров, — надежное энергоснабжение страны и эффективное использование ресурсов. В документе, положительно оцененном Институтом энергетических исследований Российской академии наук и Электроэнергетическим советом СНГ, изложены цели, задачи и возможные пути развития и функционирования отечественного топливно-энергетического комплекса (ТЭК).

Комментируя документ, начальник Управления перспективного развития Минтопэнерго Лариса Батян отметила насущную необходимость структурной перестройки энергоемких отраслей республики, повсеместного внедрения энергосберегающих технологий. Только применение материалов с высокими теплоизоляционными характеристиками могло бы на четверть уменьшить потребление энергетических ресурсов, отметила она.

Многое может дать восстановление малых ГЭС. Уже ведутся работы по изучению гидроресурса крупнейших рек Беларуси.

— Что касается атомной энергетики, то проведение работ по ее развитию в определенной мере сдерживается отсутствием основополагающего закона об использовании ядерной энергии и радиационной безопасности. Эта проблема усугубляется и в связи с чернобыльской катастрофой. Однако, учитывая, что запасы органического топлива постепенно уменьшаются, по-моему, целесообразно активизировать изучение возможности строительства в республике АЭС. Ведь эксплуатация атомной станции мощностью 2000 МВт ежегодно сберегает топлива на сумму около 200 млн.долл.США, а если учесть неизбежный рост цен на него, то эта цифра достигает 360 млн.долл.

По сведениям Белорусского радиологического центра, проводившего на этот счет опрос населения, оказалось, что сторонников АЭС сегодня больше, чем противников. И это не случайно. АЭС, если ее все-таки будут строить, должна сооружаться по последней технологии с более высоким уровнем безопасности. Но вопрос этот достаточно сложный. Он включает проведение большого объема изыскательских работ, решение проблем захоронения отработанного топлива, изучение экологической ситуации.

Тереза ХАЮТИНА

Денежная эмиссия Национального банка: итоги первого квартала

НАЦИОНАЛЬНЫЙ БАНК РБ подвел итоги денежной эмиссии за I квартал 1996 года. В сообщении, представленном Верховному Совету, отмечается, что за данный период совокупная рублевая эмиссия составила 832,0 млрд.рублей и она полностью осуществлена за счет прироста чистых кредитов Национального банка, составившего 887,3 млрд.рублей.

Общий объем эмиссии оказался меньше прироста чистых кредитов из-за изъятия 55,3 млрд.рублей в ходе проведения валютных операций по поддержанию курса белорусского рубля.

Кредитная эмиссия осуществлена главным образом путем кредитования коммерческих банков. Чистый прирост их задолженности Национальному банку в первом квартале т.г. составил 840,6 млрд.рублей, или 94,7% общего объема кредитной эмиссии.

Через кредитование органов государственного управления эмитировано 38,5 млрд.рублей, хотя выдано для покрытия дефицита бюджета 550 млрд.рублей. Это объясняется увеличением депозитов органов государственного управления в Национальном банке на сумму 511,5 млрд.рублей (средства республиканских органов управления возросли на 526,1 млрд.рублей, а местных органов — сократились на 14,6 млрд.рублей).

Эмиссия через кредиты прочей клиентуре, обслуживаемой Национальным банком, составила за истекший квартал 8,3 млрд.рублей.

Как уже было отмечено выше, почти вся эмиссия первого квартала т.г. осуществлена за счет увеличения на 840,6 млрд.рублей чистого кредита банкам. Данное увеличение произошло в результате изъятия банками 540,6 млрд.рублей депозитов, ранее размещенных ими в Национальном банке, а также прироста на 300 млрд.рублей задолженности банков по полученным от Национального банка кредитам. Всего же в истекшем квартале на валовой основе Национальный банк выдал банкам кредитных ресурсов на сумму 1170,9 млрд.рублей. За счет их банками предоставлено целевых кредитов на общую сумму 980,9 млрд.рублей, из них:

— на погашение просроченной задолженности по зарплате — 430,5 млрд.руб.;

— для авансирования сдатчиков зерна урожая текущего года — 300,0 млрд.руб.;

— для расчетов со сдатчиками сельхозпродукции — 100,0 млрд.руб.;

— членам жилищно-строительных кооперативов — 95,0 млрд.руб.;

— на закладку мобилизационных резервов — 33,3 млрд.руб.;

— на проведение внутриреспубликанского зачета взаимной задолженности предприятий — 20,0 млрд.руб.;

— фермерским хозяйствам — 2,1 млрд.руб.

Через кредитные аукционы для поддержания ликвидности банковской системы было размещено 190 млрд.рублей.

Осуществленная Нацбанком в первом квартале т.г. эмиссия позволила удержать рост потребительских цен за квартал в пределах 12%, увеличив совокупную денежную массу на 1337 млрд.рублей, или на 7,5%. Однако при этом рублевая денежная масса выросла на 1766 млрд.рублей, т.е. на 14,2%. Таким образом, каждый эмитированный Национальным банком рубль порождал в истекшем квартале 1,6 рубля совокупной денежной массы и 2,1 рубля рублевой денежной массы, что заметно меньше аналогичных показателей 1995 года, в котором среднеквартальные соотношения составляли соответственно 3,2 и 2,7 рубля. Резкое уменьшение соотношения между приростом совокупной денежной массы и эмиссией объясняется прежде всего значительным сокращением с начала т.г. инвалютных средств субъектов хозяйствования, составившим около 70 млн.долларов.

Истощение валютных средств предприятий в первом квартале т.г. подготовило всплеск спроса на валюту, потребовавший с начала второго квартала форсированно расходовать валютные резервы Национального банка.

В этих условиях, считают специалисты главного банка страны, уменьшение пропорции между приростом денежной массы и рублевой эмиссией не может рассматриваться как фактор, позволяющий при заданном объеме денежной массы допустить большую эмиссию. Учитывая данное обстоятельство, Национальный банк, продолжая линию на постепенное снижение темпов инфляции, намерен в текущем квартале сдерживать рублевую эмиссию. При выдаче кредитов на авансирование закупок зерна и жилищное строительство для изъятия из обращения рублей Нацбанк планирует использовать в качестве основного регулятора размеров эмиссии выпуск собственных ценных бумаг.

Рублевая эмиссия Национального банка за 1996г., *млрд.руб.*

	Январь	Фев-раль	Март	Итого за 1 кв.
СОВОКУПНАЯ РУБЛЕВАЯ ЭМИССИЯ	**130.0**	**242.5**	**459.5**	**832.0**
Кредитная эмиссия*)	**454.5**	**35.9**	**396.9**	**887.3**
через кредиты комбанкам	811.2	-231.2	260.6	840.6
через кредиты респ.правительству	-366.9	231.2	159.5	23.9
через кредиты местным органам управления	10.0	31.2	-26.6	14.6
через прочие кредиты	0.3	4.7	3.3	8.3
Покупка/продажа иностр.валюты)**	**-324.6**	**206.6**	**62.6**	**-55.3**

*) - кредитная эмиссия рассчитывается на чистой основе для всех видов кредита

**) - покупка иностранной валюты отражается с плюсом, продажа — с минусом

ФИНАНСЫ

Нужен ли Беларуси Экспортно-импортный банк?

В ПОСЛЕДНЕЕ время правительство республики активно изучает различные возможности стимулирования экспорта: отменой НДС и таможенных пошлин на импортируемое сырье, материалы, комплектующие; предоставлением предприятиям-экспортерам кредитов под гарантии Национального банка; разработкой маркетинговых мер по продвижению белорусских товаров на мировые рынки.

Довольно часто в перечне неотложных мер называется создание государственного Экспортно-импортного банка, который обеспечил бы льготное кредитование и гарантийное покрытие экспортных операций.

Действительно, для Беларуси, страны с достаточно ограниченным внутренним экономическим пространством, экспорт, а вместе с ним и гарантии от вытекающих отсюда сложных рисков на зарубежных рынках сбыта, а также финансирование экспортных сделок, приобретают особое значение. Экспортно-импортный банк мог бы стать фундаментом современной и эффективной системы экспортных гарантий, которая служит основой финансирования экспорта.

В условиях жесткой конкуренции на основных рынках сбыта производители вынуждены искать способы работы с покупателями, не имеющими достаточных финансовых средств для немедленной оплаты товаров, в том числе через различные формы коммерческого кредитования: оперативный и финансовый лизинг, продажа товара в рассрочку и т.д. Кроме того, для реализации экономически эффективных, самоокупаемых проектов широко применяется кредитование соответствующих экспортных коммерческих контрактов банками, инвестиционными фондами, другими финансовыми учреждениями страны экспортера.

Экспортные кредиты используются для финансирования поставок капитальных товаров, средств производства и услуг с использованием гарантий или иных видов покрытия рисков, приемлемых для внешней торговли.

Предоставлять экспортные кредиты могут как коммерческие, так и государственные финансовые институты. Общепринятой, однако, является практика, когда государственные органы обеспечивают лишь страховую поддержку экспортного кредитования. Для этих целей в большинстве стран созданы специализированные учреждения по содействию экспорту, предоставляющие покрытие рисков, возникающих при экспортных операциях.

Основной предпосылкой выделения коммерческим банком экспортного кредита является наличие гарантии национальной организации по экспортному страхованию. Данная гарантия является весьма надежным обеспечением кредитной операции, поскольку подтверждена государством.

Системы экспортного финансирования зарубежных стран

При построении национальной системы экспортного финансирования важно учитывать особенности функционирования подобных систем в различных странах.

Италия

В соответствии с законом о страховании и финансировании экспорта от 1977 года создан Межведомственный комитет по внешнеэкономической политике, состоящий из руководителей заинтересованных министерств и возглавляемый премьер-министром. Межведомственный комитет осуществляет координацию и контроль над деятельностью государственных органов, занимающихся экспортным финансированием.

В качестве государственного экспортного страховщика выступает SACE — специальная секция по экспортному страхованию Национального страхового агентства.

Обязательства, принятые на себя SACE, гарантируются государством. Общий лимит обязательств по экспортному страхованию ежегодно устанавливается парламентом при принятии бюджета.

Франция

Гарантом экспортного финансирования является страховое общество COFACE, созданное в 1946 году. Выступая страховщиком французского экспорта, COFACE действует от имени французского правительства.

Рефинансирование банков-кредиторов, т.е. стабилизацию экспортных процентных ставок, осуществляет государственный банк B.F.C.E.

Для определения государственной политики в области стимулирования экспорта и контроля над деятельностью COFACE и B.F.C.E. в структуре министерства финансов создан специальный департамент DREE — Direction des Relations Economiques Exterieures.

Соединенные Штаты Америки

Правительственным агентством, стимулирующим финансирование экспорта американских товаров и услуг, является Eximbank — Экспортно-импортный банк США. Экспортные гарантии Eximbank обеспечены государством.

Помимо стандартного страхования экспортных кредитов Eximbank предлагает широкий спектр различных страховых полисов, облегчающих проникновение американских фирм на зарубежные рынки: страховое покрытие для компаний, впервые выходящих на мировой рынок, гарантийная поддержка лизинговых операций и т.д.

Eximbank выступает и как банк-кредитор, предоставляя также средне- и долгосрочные кредиты.

Основное внимание в своей деятельности американский Eximbank уделяет поддержке экспорта высокотехнологичных промышленных товаров длительного пользования, особенно в страны Латинской Америки. Специальные предпочтения существуют для экспортеров экологических товаров и услуг и предприятий малого бизнеса.

Для стабилизации и поддержки агропромышленного сектора экономики страны в 1933 году в структуре Департамента сельского хозяйства США — USDA — была создана специализированная корпорация — Commodity Credit Corporation (CCC). Принадлежащая государству корпорация стимулирует экспорт сельскохозяйственных товаров посредством государственных закупок, кредитов и гарантий, причем в последние годы экспортные гарантии стали для CCC основным средством поддержки экспорта.

Япония

По объемам операций Экспортно-импортный банк Японии превосходит Мировой банк (соответственно 19,3 млрд.долларов США и 16,9 млрд.долларов США). Японский Эксимбанк отличается от других агентств по экспортному кредитованию более разнообразным набором предлагаемых финансовых услуг. Помимо собственно экспортных кредитов банк предлагает импортные кредиты, кредиты на инвестиции за рубежом и несвязанные кредиты.

В отличие от большинства стран, где приемлемой признается иностранная доля в проекте до 30%, японский Эксимбанк готов финансировать проекты лишь с 30-процентным участием японских фирм.

В последние годы возрастает роль импортного кредитования, что объясняется необходимостью уменьшения торгового дефицита крупнейших западных стран по отношению к Японии. Если ранее важнейшим был экспорт из страны, то сегодня государство вынуждено стимулировать и импорт товаров в Японию. Импортные кредиты предоставляются как японским покупателям, так и иностранным фирмам-производителям, работающим на японский рынок.

Кредиты на зарубежные инвестиции представляют собой рефинансирование вкладов японских корпораций в акционерный капитал зарубежных компаний.

Существенной особенностью деятельности Экспортно-импортного банка Японии в последние годы является постоянное увеличение доли так называемых несвязанных кредитов. В 1994 году они составили 46% всех активов Эксимбанка. По сути несвязанные кредиты представляют собой проектное финансирование высокоэффективных и окупаемых проектов в различных странах без привязки к наличию в проекте японского компонента.

Перспективы белорусского Эксимбанка

Важнейшим вопросом при создании Белорусского экспортно-импортного банка станет определение способа формирования фонда страхования экспортных кредитов и инвестиций.

В большинстве стран такие фонды пополняются за счет сбора страховой премии, что в перспективе должно стать основным источником формирования ресурсов и нашего Эксимбанка. На начальном этапе функционирования белорусской системы стимулирования экспортного кредитования для этих целей было бы целесообразно использовать средства государственного фонда поддержки экспортеров, куда в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь N 31 от 25 января 1996 года зачисляется 10-процентный сбор от суммы валютных средств, приобретаемых на Межбанковской валютной бирже.

При создании Экспортно-импортного банка важно предусмотреть не только порядок формирования финансовых ресурсов под программы стимулирования экспорта, но и льготы по налогообложению, особенности учета обязательств коммерческих банков, вытекающих из подобной деятельности, при расчете экономических нормативов.

Учитывая, что банковская система республики находится в глубоком кризисе и коммерческие банки испытывают острый недостаток кредитных ресурсов, маловероятна высокая активность банков в сфере экспортного кредитования. В связи с этим белорусский Экспортно-импортный банк должен будет подобно американскому Эксимбанку не только страховать экспортные кредиты, но и предоставлять их за счет собственных ресурсов.

Совершенно очевидно, что в нынешних условиях экспортное кредитование не позволит содействовать продвижению белорусских товаров на рынки западных стран. Для этого необходимо предложить западному покупателю "привычный" для него процент по кредиту — 5—10% годовых. В Беларуси сегодня просто нет таких дешевых ресурсов, чтобы банки могли предоставлять кредиты под такой процент. Это станет возможным лишь при значительном снижении инфляции и общем выздоровлении экономики республики.

Основным направлением деятельности будущего Эксимбанка должны стать прежде всего рынки стран бывшего Советского Союза. В них схожие с нашими экономические условия, близкие уровни процентных ставок по кредитам, множество потенциальных покупателей белорусской продукции. Если белорусский Экспортно-импортный банк позволит хотя бы частично восстановить разорванные хозяйственные связи, то его создание будет не напрасным.

Андрей ЖИШКЕВИЧ,
Евгения МАЛАШОНОК,
управление кредитования и проектного финансирования Белвнешэкономбанка

Хозяйство и Право

Учрежден
- редакцией "Нацыянальнай эканамічнай газеты"
- Высшим хозяйственным судом Республики Беларусь

Ежемесячный вестник — Июнь' 96

ПРИЕМНАЯ ЮРИСТА

Получил недавно долгожданное коммерческое предложение, но оно требует немедленной организации собственного дела. А зарегистрировать свою фирму пока не разрешают. Мне подсказали удачный, казалось бы, выход: купить фирму готовую. Однако для меня и, как выяснилось, для моих знакомых такая покупка — темный лес. Выручит она или, наоборот, станет новой головной болью?

Евгений БАРСУКОВ, г. Волковыск

Хочу купить готовую фирму...

Самым простым ответом на этот вопрос был бы, пожалуй, такой: "Не покупайте "готовых" фирм. Лучше зарегистрируйте свою". Но в жизни случается всякое: временное приостановление регистрации субъектов хозяйствования, необходимость срочно заключить контракт, получить кредит в банке (а регистрация предприятия, даже самая срочная, продлится, как минимум, 2—3 недели), отсутствие юридического адреса для регистрации предприятия и т.д. И тогда единственный выход — покупка готовой фирмы.

Что же из себя представляют готовые фирмы? Это, как правило, общество с ограниченной ответственностью или закрытое акционерное общество, зарегистрированное на домашний адрес одного из физических лиц (реже по гарантийному письму от организации или предприятия), учредителями которого выступают не более двух лиц (физических или юридических). Реже продаются частные предприятия (специфика покупки частного предприятия присутствует только в одном случае, который мы рассмотрим отдельно. За исключением этого случая все, что изложено далее, относится к продаваемым ООО, ЗАО и ЧП). Это юридические лица, в отношении которых выполнены все необходимые формальности, чтобы они могли приступить к осуществлению хозяйственной деятельности: они поставлены на учет в налоговой инспекции, для них изготовлены печати и штампы, присвоены коды ОКПО, получены необходимые документы на открытие счета в банке, либо счет уже открыт. Иногда продаются готовые фирмы с полученными лицензиями на отдельные виды деятельности, причем разнообразие их поражает. Это и розничная торговля, иностранный туризм, профессиональная деятельность на рынке ценных бумаг. Продаются даже специализированные инвестиционные фонды со всеми необходимыми лицензиями.

Кто продает фирмы? Продавцов можно разделить на две категории: профессионалы и случайные люди. Первые — это, как правило, юридические фирмы, в основном специализирующиеся на регистрации предприятий. Они могут предлагать как свои фирмы, специально зарегистрированные для продажи, так и выступать посредниками при продаже чужих. Вторые — это продавцы своих фирм, ставших им по разным причинам ненужными. Работавшая фирма особенно хороша для покупки, если вам необходимо получить кредит в банке, т.к. банк при выдаче кредита может попросить представить баланс фирмы.

Как продаются готовые фирмы? Самый простой и быстрый способ — купить ее без переоформления документов, т.е. что называется "по-черному" или иначе "заплатил деньги — получил документы". В этом случае не происходит смены юридического адреса и состава участников фирмы для обществ (учредителя — для частного предприятия) и ее государственной перерегистрации в связи с вносимыми изменениями в учредительные документы фирмы. Второй способ более сложный и предполагает смену юридического адреса фирмы, если на этом настаивает одна из сторон (покупатель или продавец), и состава участников (учредителя) фирмы. В этом случае проводится государственная перерегистрация фирмы исполнительным комитетом в связи с вносимыми изменениями в учредительные документы фирмы.

Рассмотрим случай, при котором меняется юридический адрес фирмы. Если "крышей" является домашний адрес одного из участников (учредителя) фирмы и при покупке фирмы меняется, то в этом случае, как правило, полностью меняется состав участников (учредитель) фирмы. Кроме того, изменение юридического адреса может изменить район регистрации фирмы, что влечет за собой необходимость перевода документов фирмы в другой район по новому ее местонахождению.

Теперь рассмотрим случаи, когда юридический адрес не меняется. Если фирма зарегистрирована по гарантийному письму на юридический адрес от организации или предприятия, то в этом случае нет необходимости менять адрес и в то же время можно полностью сменить состав участников (учредителя) фирмы. Если же юридический адрес является домашним адресом одного из участников (учредителя) и остается прежним, то в составе участников должно остаться лицо, предоставившее юридический адрес (для частных предприятий этот случай рассмотрен отдельно). Этот участник остается, как правило, на условиях владения 1% уставного фонда фирмы. Остальные 99% уставного фонда распределяются между вновь принятыми участниками, которыми в большинстве случаев выступают покупатель либо покупатели фирмы.

Реже встречается, когда продаются и соответственно покупаются частные предприятия. Специфика проявляется только в одном единственном случае. Если частное предприятие зарегистрировано по домашнему адресу учредителя и адрес не меняется, то в таком случае частное предприятие должно быть преобразовано в общество с ограниченной ответственностью либо закрытое акционерное общество (поскольку к учредителю частного предприятия добавляется покупатель или покупатели предприятия).

Итак, вы решили купить готовую фирму. Хотелось бы дать несколько советов на этот счет.

Что покупать? Покупайте общество с ограниченной ответственностью или закрытое акционерное общество. Во-первых, их больше предлагают для продажи и, во-вторых, меньше проблем с переоформлением документов (внесение изменений в учредительные документы общества в связи с изменением юридического адреса и состава участников общества редко вызывает вопросы у регистрирующих органов).

У кого покупать? Покупайте фирму у профессионалов, даже несмотря на то, что она будет стоить дороже, чем у случайных продавцов. И тогда вряд ли у вас возникнут какие-либо вопросы относительно фирмы, т.к. профессионалы в основном продают "нулевые" фирмы, специально зарегистрированные для продажи. А в случае возникновения каких-либо проблем вы всегда сможете обратиться к продавцу за помощью. Во-вторых, подготовку документов для перерегистрации и проведение самой перерегистрации в исполнительном комитете продавец в большинстве случаев берет на себя.

Как покупать? Во-первых, не покупайте фирму без переоформления документов. Не зная лично настоящих учредителей фирмы, вы не сможете даже выбрать директора фирмы, т.к. директор, как правило, выбирается или назначается высшим органом управления фирмы. Во-вторых, покупайте фирму с официальным переоформлением всех прав на нее, что подтверждается принятием вас в состав участников фирмы (либо тем, что вы становитесь учредителем частного предприятия) и соответствующей перерегистрацией фирмы исполнительным комитетом в связи с изменением состава участников (учредителя) фирмы. Покупая готовую фирму, зарегистрированную на домашний адрес одного из участников (учредителя), не настаивайте на изменении юридического адреса (если только на этом не будет настаивать продавец фирмы). Оставьте учредителя, предоставившего юридический адрес, в составе участников на условиях владения 1% уставного фонда фирмы. Правда, в этом случае есть необходимость, чтобы этот учредитель дал доверенность на третье лицо с вашей стороны на право представлять его интересы в высшем органе управления фирмы (для обществ это собрание участников). Поясню зачем: в компетенцию высшего органа управления входят вопросы, решения по которым принимаются при единогласии всех участников. В случае отсутствия этого учредителя и такой доверенности от его имени вы не сможете принять решения по некоторым вопросам деятельности фирмы, которые могут быть существенными для нее в дальнейшем.

Кроме того, покупая фирму, постарайтесь лично познакомиться с ее учредителями, поинтересуйтесь их документами, запишите координаты (домашний адрес, телефон), настаивайте на необходимости посещения банка, обслуживающего фирму, и налоговой инспекции, желательно в присутствии продавца. Проверьте, все ли документы отдал вам продавец фирмы, и не забудьте забрать у продавца новые документы после государственной перерегистрации фирмы исполнительным комитетом.

Светлана МУРАШКО,
юрист

ИЗ СУДЕБНОЙ ПРАКТИКИ

Иск к частному предпринимателю

Говорят, что голь на выдумку хитра. Однако и состоятельные люди тоже не лыком шиты! На какие только ухищрения и нарушения законодательства не идут некоторые частные предприниматели и коммерсанты, чтобы скрыть свое истинное финансовое положение и уклониться от уплаты налогов, взносов в фонд социальной защиты населения.

Немало и других случаев, когда предприниматели, оправдывая возникшую ситуацию, ссылаются на несовершенство и несогласованность законодательных и нормативных актов, допускают произвольную их трактовку и применение.

Так, в прошлом году в хозяйственный суд Гомельской области с иском к частному предпринимателю без образования юридического лица Александру Ковалеву обратилось Гомельское областное управление Фонда социальной защиты населения Республики Беларусь о взыскании с него 23252730 рублей. Решением хозяйственного суда от 31 июля 1995 года (судья Майина Будник) этот иск удовлетворен. С предпринимателя Александра Ковалева взыскано 2903533 рубля недоимки, 4218453 рубля пени и 16130744 рубля — финансовых санкций.

Такое решение суда предпринимателя не удовлетворило, и он обратился с заявлением о пересмотре дела в порядке надзора сначала к председателю хозяйственного суда Гомельской области, который своим постановлением от 30 октября 1995 года первоначальное решение суда оставил без изменения, а потом — в надзорную коллегию Высшего хозяйственного суда Республики Беларусь.

В заявлении ответчик просит ранее принятые решения отменить, так как, на его взгляд, они приняты с нарушением действующего законодательства.

Как видно из материалов дела, в мае 1995 года Государственная инспекция центрального отдела Гомельского облуправления Фонда социальной защиты населения провела проверку правильности начисления и перечисления страховых взносов в Фонд социальной защиты населения на начисленную заработную плату гражданам по найму и договорам подряда предпринимателем Александром Ковалевым. Было установлено, что в 1994 году ответчик выплатил работающим у него по найму и по договорам подряда заработной платы в сумме 8065372 рубля. А вот причитающиеся от этой суммы страховые взносы в размере 2903533 рубля в Фонд социального страхования внесены не были.

В соответствии с пунктом 10.5 Инструкции о порядке взимания и учета страховых взносов в Фонд социальной защиты населения, за сокрытие фонда оплаты труда хозяйственный суд Гомельской области взыскал с ответчика в пользу истца сумму сокрытого фонда оплаты труда в размере 8065372 рубля, штраф в размере 8065372 рубля, а также 4218453 рубля пени за просрочку платежа.

Чем руководствовались суды разных инстанций, принимая и подтверждая такое решение? Судом не были приняты во внимание доводы ответчика о том, что суд при вынесении решения должен был руководствоваться ст.7 Закона "О предпринимательстве в Республике Беларусь", а не постановлением Верховного Совета "О порядке уплаты страховых взносов нанимателями, лицами, занимающимися предпринимательской деятельностью, и гражданами в Фонд социальной защиты населения Республики Беларусь" от 17 июня 1993 года N 2367, так как указанное постановление не было отнесено к разряду законов. И поскольку постановление находится в противоречии с законом, то в силу ст.146 Конституции Республики Беларусь преимущественное право должно быть отдано Закону "О предпринимательстве в Республике Беларусь", в соответствии с которым ответчик не должен был вносить в Фонд социального страхования страховые взносы от денежных сумм, выплаченным по договорам подряда. Действительно, ст.7 Закона "О предпринимательстве в Республике Беларусь" обязывает предпринимателей вносить в государственный Фонд социального страхования отчисления по страхованию лиц, работающих по найму. Однако Верховный Совет постановлением от 10 июня 1993 года "О Фонде социальной защиты населения Республики Беларусь" в прядке толкования закона определил перечень видов оплаты труда, на которые начисляются страховые взносы. К этим видам оплаты труда отнесены также и вознаграждения за выполненные работы по договорам подряда и поручения. Ст.49 Закона "О Верховном Совете Республики Беларусь" предоставила Верховному Совету право принимать законы и давать их толкование. При таких обстоятельствах утверждение предпринимателя Александра Ковалева о противоречии постановления Верховного Совета от 10 июня 1993 года N 2367 Закону "О предпринимательстве в Республике Беларусь" несостоятельно.

Не могут быть приняты во внимание и требования ответчика об отмене решения в части взыскания пени за просрочку платежа в связи с пропуском шестимесячного срока исковой давности. В соответствии со ст.76 Гражданского кодекса Республики Беларусь отсчет срока исковой давности начинается со дня возникновения права на иск; право на иск возникает со дня, когда лицо узнало или должно было узнать о нарушении своего права.

В соответствии с пунктом 11.2 Инструкции о порядке взимания и учета страховых взносов в Фонд социальной защиты населения Республики Беларусь (утверждена постановлением правления Фонда социальной защиты населения от 12 апреля 1994 года N 1) контроль за уплатой взносов и расходованием средств Фондом осуществляется посредством проверок, которые охватывают документооборот за текущий год и за один календарный год, предшествующий году проверки.

Как видно из материалов дела, инспекция в мае 1995 года проверила правильность начисления страховых взносов за 1994 год, в результате которой были установлены нарушения. Следовательно, право на иск о взыскании штрафных санкций возникло у истца с момента составления акта проверки, то есть с 30 мая 1995 года.

Также судом обоснованно был принят расчет пени за просрочку платежа, предоставленный истцом. В соответствии с п.6.1 Инструкции о порядке взыскания и учета страховых взносов в Фонд социальной защиты населения (утверждена постановлением Правления Фонда от 12 апреля 1994 года N 7), граждане, которым законодательством предоставлено право заключения и прекращения трудового договора с работниками, уплачивают страховые взносы ежемесячно 5-го числа. В случае сокрытия, занижения при начислении страховых взносов суммы оплаты труда с плательщика взносов взыскивается в Фонд социальной защиты населения пеня в размере учетной ставки Национального банка на момент уплаты страховых взносов, их зачисления и перечисления (ст.6 Закона Республики Беларусь "О тарифах страховых взносов в Фонд социальной защиты населения на 1995 год").

Так как указанный выше закон введен в действие с 1 января 1995 года, то пеня по платежам, срок которых наступил в 1995 году, взыскивается в соответствии с законом о тарифах страховых взносов в Фонд социальной защиты населения, а не в соответствии с Инструкцией о порядке взимания и учета страховых взносов.

Надзорная коллегия Высшего хозяйственного суда страны в составе первого заместителя Председателя Александра Киселева, судей — Нелли Михаленок и Ларисы Черниковой, рассмотрев в феврале 1996 года заявление ответчика Александра Ковалева, считает, что оснований для отмены решений хозяйственного суда Гомельской области от 31 июля 1995 года и постановления председателя хозяйственного суда области от 31 октября 1995 года нет. Об этом принято соответствующее постановление.

Иосиф РОСЛИК

Материалы подготовил к печати обозреватель "НЭГ" Вячеслав СИВАКОВ



Консультации юриста

Получила на предприятии трудовое увечье, установлена II группа инвалидности пожизненно.

Меня уволили по п.2 ст.33 КЗоТ и выплатили двухнедельное выходное пособие, а я слышала, что оно должно быть большим.

Л.ХВОСТОВА, Минский р-н, п.Гатово

Для выяснения этого вопроса следует обратиться к ст.16 Закона о занятости населения. Этой статьей установлены особые гарантии лицам, получившим на предприятии (в учреждении, организации) трудовое увечье или профессиональное заболевание.

Таким работникам при расторжении трудового договора по любым основаниям, кроме вызванных виновными действиями самого работника (т.е. по основаниям, предусмотренным п.п.3, 4, 7 и 8 ст.33 и п.п.1—3 ст.254 КЗоТ), выплачивается выходное пособие в размере не менее трехкратного среднемесячного заработка.

Таким образом, при выплате вам выходного пособия была допущена ошибка, которую наниматель обязан исправить путем перерасчета и производства дополнительных выплат.

* * *

Можно ли не заключать на государственном предприятии колдоговор?

А.ГАВРИЛЕНКО, г.Мозырь

В части второй статьи I Закона “О коллективных договорах и соглашениях” сказано, что коллективные договоры могут заключаться на предприятиях, в учреждениях, организациях независимо от форм собственности и хозяйствования, а также у предпринимателей, осуществляющих свою деятельность без образования юридического лица.

Сторонами коллективного договора являются профсоюз (профсоюзы) или иной орган, представляющие интересы работников, и наниматель или уполномоченный им представитель.

Законодательство обязывает стороны вести коллективные переговоры, но при этом не требует обязательного заключения коллективного договора, т.к. это происходит только тогда, когда стороны придут к соглашению (договорятся) об этом.

* * *

Распространяется ли запрет на увольнение по инициативе нанимателя беременных и женщин, имеющих детей в возрасте до трех лет, принятых на работу вместо работниц, находящихся в отпуске по уходу за ребенком?

И.КАРПОВА, г.Докшицы

При разрешении таких ситуаций важное значение имеет вопрос о том, на каких условиях был заключен трудовой договор. Если при этом не было указано, что женщина принята на период отпуска по уходу за ребенком, то нет оснований считать, что заключен трудовой договор на определенный срок, и, следовательно, принятая на работу не может быть уволена по инициативе нанимателя, кроме случаев увольнения ввиду ликвидации предприятия (организации) (ст.170 КЗоТ). Когда же в приказе о приеме на работу было оговорено, что женщина принята на период отпуска работницы, то есть был заключен трудовой договор на определенный срок, то по истечении его договор подлежит прекращению по п.2 ст.29 КЗоТ (истечение срока договора), т.е. не по инициативе нанимателя, и, следовательно, работница может быть уволена в связи с истечением срока договора.

* * *

Возможно ли установление испытательного срока при приеме на работу по контракту, и какие периоды не засчитываются в срок испытания?

К.ЛИСАЙ, г.Марьина Горка

При заключении контракта по соглашению сторон может устанавливаться испытательный срок. Он законодательно определяется ст.22 КЗоТ: специальный для неквалифицированных работ — две недели и общий — 6 месяцев.

Предложение об установлении испытания и его конкретный срок исходит от нанимателя. Поступающий на работу либо соглашается с предлагаемыми условиями, либо нет. При несогласии его принимают без испытания или отказывают в заключении трудового договора.

В испытательный срок не засчитывается период болезни и другое время, в течение которого работник на работе отсутствовал (был в отпуске без сохранения заработной платы, находился на воинских сборах). На этот период срок испытания продлевается.

* * *

Какой должна быть запись в трудовой книжке работника, принятого на работу по контракту и по истечении срока его действия?

И.БУЛАЙ, г.Верхнедвинск

Законодательство предусматривает заключение контракта только в письменной форме. Он составляется в двух экземплярах (один выдается работнику) и вступает в силу с момента его подписания обеими сторонами (нанимателем и работником) или с даты, указанной в контракте.

На основании контракта наниматель издает приказ либо распоряжение о приеме работника на работу (ст.18 КЗоТ). Запись в трудовой книжке производится на основании приказа о приеме на работу и может быть примерно такого содержания: “Принят начальником механического цеха по контракту”. По истечении срока контракта в трудовой книжке производится запись: “Уволен в связи с истечением срока договора (п.2 ст.29 КЗоТ)”.

* * *

Со мной заключен контракт как с пенсионером сроком на два года. Но у нас на предприятии сокращение, и я буду уволен в мае по п.I ст.33 КЗоТ. Какое пособие мне выплатят при увольнении: двухнедельный или трехкратный среднемесячный заработок?

К.МОШКАРЕВ, г.Зельва

В соответствии с пунктом II Положения о порядке и условиях заключения контрактов с работниками, имеющими право на пенсию (утверждено постановлением Кабинета Министров 8 декабря 1995г.), контракт может быть расторгнут до истечения его срока по основаниям, предусмотренным законодательством о труде, а также по дополнительным основаниям, включенным в него по соглашению сторон. Ваше увольнение по сокращению численности является увольнением, предусмотренным законодательством о труде, а именно пунктом I ст.33 КЗоТ. При увольнении по данному основанию выходное пособие выплачивается в размере не менее трехкратного среднемесячного заработка.

Инесса ЧИСТЯКОВА,
начальник юридического управления Минтруда

Рабочее место, условия и оплата труда оператора ЭВМ

Мы — операторы ЭВМ, работаем на 6 компьютерах в помещении площадью 11 кв.м. Оплата труда низкая. Несмотря на то, что располагаемся в зоне радиационного загрязнения в химически неблагополучном районе (рядом заводы — нефтеперерабатывающий и кормовых дрожжей, теплоэлектроцентраль и другие не менее опасные производства), не получаем молоко.

Хотелось бы узнать, как устанавливается коэффициент тарифной ставки, ведь по штатному расписанию оператор ЭВМ не относится ни к рабочим, ни к ИТР. Каковы нормы размещения компьютеров в помещениях? Предусмотрены ли льготы для работников, которые проводят за компьютером не 4 часа, а полный рабочий день?

Операторы ЭВМ, г.Мозырь

К сожалению, в письме не указано конкретное место работы, что затрудняет ответы на поставленные вопросы. И в то же время сообщаем, что для обеспечения безопасных и здоровых условий труда при выполнении работ с использованием электронно-вычислительных машин, компьютерной техники “Временными санитарными нормами и правилами для работников вычислительных центров”, утвержденными заместителем Главного государственного санитарного врача СССР 2 марта 1988г. N 4559-88, предусмотрены следующие требования к планировке и размещению оборудования. В машинных залах ЭВМ, а также в других помещениях вычислительных центров (ВЦ) постоянные рабочие места операторов ЭВМ необходимо размещать в изолированных кабинах, площадь которых должна составлять не менее 6 кв.м и кубатура не менее 20 куб.м из расчета на одного человека. Площадь кабинетов информатики и вычислительной техники учебных помещений должна быть равной 6 кв.м на одно рабочее место у дисплея (Строительные нормы и правила “Общественные здания и сооружения”, СНиП 2, 08.02-89, п.2.8).

Временными методическими указаниями по проектированию зданий и помещений отделений и филиалов Сберегательного банка (утверждены правлением Сберегательного банка Республики Беларусь, протоколом от 27 октября 1994г. N 13) устанавливается площадь общих рабочих комнат для учетно-операционных работников из расчета 5,7 кв.м на одного сотрудника (п.3.19). Снижение воздействия вредных и опасных факторов обеспечивается выполнением определенных требований и за счет внедрения комплекса оздоровительных мер при организации труда на ЭВМ. Режим труда и отдыха при 8-часовом рабочем дне с учетом психофизиологической разгрузки предусматривает 3 регламентированных перерыва: основной — на обед и через каждый час работы на 5—10 минут, а через 2 часа — на 15 минут. Для устранения или снижения нервно-психического, зрительного и мышечного напряжения, предупреждения переутомления необходимо проводить сеансы психофизиологической разгрузки и снятия усталости во время перерывов и после рабочего дня. Непрерывная продолжительность работы с видеотерминалом не должна превышать 4-х часов.

Списком производств, цехов, профессий и должностей с вредными условиями труда, работа в которых дает право на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск, утвержденным постановлением Госкомтруда N 89 от 29 июля 1994г., работникам, постоянно работающим на вычислительных машинах, предоставляется дополнительный отпуск продолжительностью 6 рабочих дней при условии занятости их на работах, связанных с ЭВМ, не менее 80% рабочего времени. Продолжительность ежегодного оплачиваемого отпуска специалистов, работающих на вычислительных машинах в зонах радиоактивного загрязнения и имеющих согласно Списку право на дополнительный отпуск за работу с вредными условиями продолжительностью 6 рабочих дней, определяется суммированием основного отпуска, предусмотренного статьями 23 (п.12), 24 (п.2), 25 (п.5) Закона “О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС”, соответственно 44, 37 и 30 календарных дней и указанного дополнительного отпуска (6 рабочих дней). При этом другие дополнительные отпуска не предоставляются.

Что касается выдачи молока или других равноценных пищевых продуктов, то она производится в соответствии со ст.151 КЗоТ, постановлением Государственного комитета СССР по труду и социальным вопросам и Президиума ВЦСПС от 16 декабря 1987г. N 731/П-13 “О порядке бесплатной выдачи молока или других равноценных пищевых продуктов рабочим и служащим, занятым на работах с вредными условиями труда”. В постановлении, в частности, сказано, что предприятия самостоятельно решают все вопросы, связанные с бесплатной выдачей работникам молока или других равноценных пищевых продуктов, на основе Перечня химических веществ, утвержденного Министерством здравоохранения СССР 4 ноября 1987г. N 4430-87. Лицам, работающим на электронно-вычислительных машинах, бесплатная выдача молока не предусмотрена.

По результатам аттестации рабочих мест в зависимости от степени вредности условий труда устанавливаются доплаты к тарифным ставкам и должностным окладам в соответствии с “Методикой проведения аттестации рабочих мест по условиям труда”, утвержденной постановлением Министерства труда от 4 сентября 1995г. N 74 (опубликована в N 42 “НЭГ” за 1995 год).

Так как “Оператор электронно-вычислительных машин” относится к профессиям рабочих, не тарифицируемых по разрядам, то для определения размера тарифной ставки для них применяются кратные коэффициенты тарифной ставки первого разряда. Они приведены в таблице 3 Рекомендаций по применению Единой тарифной сетки работников Республики Беларусь, утвержденных постановлением Минтруда Республики Беларусь от 30 января 1996г. N 7.

Отнесение профессий рабочих к соответствующему разряду осуществляется по признаку сложности выполняемых работ. Исходя из сложившейся практики тарификации рабочих по Единому тарифно-квалификационному справочнику работ и профессий рабочих и необходимости приведения в соответствие разрядов работ и рабочих с их сложностью и квалификацией, тарификация рабочих производится по восьми разрядам.

В указанной таблице 3 Рекомендаций по применению Единой тарифной сетки (раздел 13) приведен кратный коэффициент ставки первого разряда для расчета тарифной ставки (оклада) оператора электронно-вычислительных машин — 2,89. Этот коэффициент соответствует 6-му тарифному разряду по Единой тарифной сетке работников Республики Беларусь.

При этом отнесение работников к категориям (профессии рабочих и должности служащих) осуществляется в соответствии с Классификатором профессий рабочих, должностей служащих и тарифных разрядов, который является составной частью единой системы классификации и кодирования технико-экономической информации. Код профессии “Оператор электронно-вычислительных машин” — 16199, где первое число 1 — профессия.

Иван СКУРАТОВИЧ,
зам.начальника управления Минтруда
Николай ВОЙСТРИК,
начальник отдела Минтруда

Доказательство ответственности

— Что может служить доказательством ответственности нанимателя за причиненный вред?

— Доказательством ответственности нанимателя за причиненный вред и его вины могут служить:

акт о несчастном случае на производстве;

приговор, решение суда, постановление прокурора, органа дознания или предварительного следствия;

заключение органов государственного надзора и контроля о причинах повреждения работником здоровья;

решение о наложении административного или дисциплинарного взыскания на должностных лиц;

медицинское заключение о профессиональном заболевании работника;

другие документы, а также показания свидетелей.

Эти документы помогают установить следующие обстоятельства, обусловливающие ответственность нанимателя за повреждение здоровья потерпевшего:

наличие факта несчастного случая и утраты работником трудоспособности;

причинную связь между несчастным случаем и утратой работником трудоспособности;

вину нанимателя-ответчика;

связь повреждения здоровья или смерти работника с исполнением им трудовых обязанностей.

При рассмотрении конкретных заявлений о возмещении вреда нанимателю и суду бывают нужны не все эти документы. Доказательная сила каждого из них различна.

Петр ДУБАТОВКА,
главный специалист Минтруда

Звяртайцеся па тэлефоне

Надрукуйце, калі ласка, Спіс работ у сельскай гаспадарцы, на якіх забараняецца прымяненне працы асоб маладзейшых за васемнаццаць гадоў. Дзе можна набыць гэты Спіс?

А.І.НАВІЦКІ, саўгас “Бараўляны”

Улічваючы, што Спіс работ, на якіх забараняецца прымяненне працы асоб маладзейшых за васемнаццаць гадоў (зацверджаны пастановай Мінпрацы N 13 ад 2.02.95г.) значны па аб’ёму (141 аркуш), газета не можа яго надрукаваць.

Для яго набыцця вы можаце звярнуцца па тэл. 278-42-26 у г.Мінску у арганізацыю, якая выдала гэты Спіс тыпаграфскім выданнем.

Іван СЕКАЧ,
начальнік упраўлення Мінпрацы

Инвестиционный климат — необходимость?

Эффективная экономика не возникает сама по себе, а является результатом последовательной государственной политики, реализуемой с помощью разумного законодательства. Для успеха реформ необходимо компетентное, твердое и одновременно весьма осторожное управление сложными процессами, протекающими в экономике и социально-политической сфере.

С НЕОБХОДИМОСТЬЮ структурной перестройки собственной экономики периодически сталкиваются все государства мира. В этом плане Республика Беларусь не исключение и ее проблемы вызваны не происками мифических внешних и внутренних врагов, а результатом несоответствия основной массы нашей продукции требованиям, предъявляемым мировым рынком, несоответствия структуры народнохозяйственного комплекса реальным ресурсам, высокой инерционностью действующей экономической системы. Можно сожалеть о развале СССР, скорбеть о судьбе промышленности, десятилетиями создаваемой под определенные военно-политические цели и дешевые энергоносители, но в нынешних условиях реанимировать ее в былом виде невозможно да и не нужно.

Структурная перестройка хозяйственного комплекса республики объективно необходима, а следовательно, неизбежна и требует более осмысленных и направленных действий со стороны властей: реальной оценки традиций; духовных, интеллектуальных, сырьевых, технических ресурсов; выработки экономически обоснованной модели развития страны, определения приоритетов; предполагает в соответствии с требованиями сегодняшнего дня упорядочение отношений между гражданами, субъектами хозяйствования, государственными органами власти, изменение методов государственного управления (законодательства, систем поддержки и контроля).

При реализации конкретных крупномасштабных проектов государство во избежание распыления средств, направляемых на их финансирование, вправе усилить непосредственный контроль за данным объектом, однако это не должно превратиться в единственный метод воздействия на ситуацию в целом, потому что чем больше контролируемых объектов и параметров, тем менее эффективен сам контроль. Кроме того, следует помнить, что все государства, централизовавшие управление экономическими субъектами, не справились с задачей постоянного повышения конкурентоспособности продукции и услуг, проблемой снижения издержек. **Чрезмерная централизация управления всегда и везде влекла за собой экономически необоснованное укрупнение хозяйствующих субъектов,** так как правительству значительно легче контролировать деятельность нескольких крупных объединений, чем большое количество мелких предприятий. Ликвидация негосударственного сектора также снижает эффективность экономики. Об этом свидетельствует опыт многих стран: Чехословакии, лидировавшей в 50-е годы в области промышленных технологий и уступившей лидерство в советский период; ГДР, которая после полной ликвидации частного сектора экономики в 1972 году стала сдавать передовые позиции в ряде отраслей и т.д. Это говорит о том, что эффективность управления и его централизация — далеко не одно и то же. В наших условиях следует учитывать это обстоятельство и более активно использовать свойства, присущие негосударственному сектору экономики: мобильность, рационализм, тенденцию к развитию энергетически и экономически сбалансированных небольших предприятий. Это совпадает с задачами, которые ставит перед собой государство.

Перестройке экономики нужны источники финансирования. Сегодня всем очевидно, что кризис на финансовом рынке затрудняет деятельность существующих предприятий и, тем более, не позволяет осуществлять финансирование крупномасштабных перспективных программ. Средств государственного бюджета и кредитных возможностей собственной банковской системы явно недостаточно, следовательно, **необходимо всерьез задуматься над тем, что называется благоприятным инвестиционным климатом** для привлечения в республику иных источников капиталовложений.

На отсутствие такого климата указывает тот факт, что капитал не ввозится, а по-прежнему вывозится за пределы республики, и деньги, если вкладываются, то только в краткосрочные (как правило, торговые) проекты. Кредитные линии, предоставляемые зарубежными партнерами, в том числе МВФ, столь незначительны, что носят скорее политический характер. В сложившейся ситуации банки республики, будучи неуверенными в завтрашнем дне, часто не используют зарубежные кредитные линии в полном объеме. Кроме того, за последние полтора года объем инвестиций резко сократился. Это далеко не случайно.

ПО МЕЖДУНАРОДНЫМ стандартам инвестиционный климат любой страны оценивается более чем 60-ю параметрами, в том числе: политической ситуацией внутри страны, проводимой финансовой политикой, обменным курсом, уровнем цен и заработной платы, либерализацией внешней и внутренней торговли, **но определяющими являются институт частной собственности, законодательная система, инфраструктура.**

Нельзя не заметить особенности, свойственной нашему обществу в восприятии института частной собственности. До сих пор многие специалисты, политики и граждане относятся к данному понятию с позиций личной собственности, а не как к инструменту правовой защиты интересов и прав хозяйствующих субъектов и граждан. Но именно наличие и полноценная защита прав негосударственной собственности в наших условиях, где ранее господствовало государство, формирует доверие к стране как внешних, так и внутренних потенциальных инвесторов прежде всего. К сожалению, несмотря на то, что мы продекларировали в законодательстве данное право, проводимая политика не добавляет уверенности в том, что государственные органы власти будут последовательно выполнять закон. Однако инвесторы станут рисковать своим капиталом лишь в том случае, когда будут уверены, что прибыль достанется собственнику, что государство не будет вмешиваться в оперативное управление и что произвольная конфискация частной собственности невозможна. Это очевидно.

Состояние законодательства, его соответствие международным требованиям, стабильность, обязательность для всех позволяют оценить общие условия данной страны. Когда отношения субъектов и реформы закрепляются законом, появляется большая вероятность их стабильности и долговечности, у инвесторов формируется уверенность в устойчивости происходящих процессов и такая страна становится более привлекательной для капиталовложений. В странах, где преобразования проводятся при помощи указов исполнительной власти, процессы носят менее предсказуемый характер, так как новые представители исполнительной власти могут издавать постановления, подрывающие или аннулирующие реализованное ранее.

В настоящее время наше законодательство далеко не совершенно, в нем много "белых пятен", связанных с вопросами собственности и защиты прав собственника. Имеется ряд противоречий в законах о собственности, о предприятиях, об обществах, между законодательством о приватизации и нормативными документами, разработанными Министерством по управлению государственным имуществом; не конкретизирована процедура и гарантии для инвесторов, арендующих землю под инвестиционные проекты; многие процедуры в законодательстве неоправданно усложнены. Но все это исправимо. **Главное выполнять закон и цивилизованно его совершенствовать, ибо в противном случае мы непредсказуемы, а следовательно, нестабильны в глазах потенциальных партнеров.**

ИНФРАСТРУКТУРА способствует успешной реализации инвестиционных проектов. Материальная инфраструктура республики — это связь и телекоммуникации, транспортная сеть, энергоносители. Однако их состояние не соответствует современным требованиям. На это следует обратить внимание в первую очередь. Программы и проекты, связанные с совершенствованием материальной инфраструктуры, должны быть предметом постоянной заботы и активно поддерживаться государством. Материальная инфраструктура с учетом геополитического положения республики — один из серьезных и перспективных источников формирования бюджета. Что касается прочих аспектов инфраструктуры — доступность информации, наличие квалифицированных консультативных служб, служб поддержки, соответствие системы бухгалтерского учета и отчетности международным стандартам, страхование риска, а главное, доступность финансов, — то над этими вопросами предстоит много работать как в законодательном, так и практическом плане.

Инфраструктура — это наличие общих условий и средств, необходимых любым хозяйствующим субъектам независимо от собственности и источников финансирования их деятельности.

Упрощенный подход стимулирования инвестиций, проводившийся ранее путем освобождения совместных предприятий от налогов на некоторое время, предоставление государственных гарантий под некоторые проекты, провозглашение приватизации, не даст существенных результатов без более широкого понимания этой проблемы. Экономическое стимулирование инвестиций — это упрощение таможенных процедур, смягчение налогового пресса в приоритетных (нам необходимых) отраслях и прочее, т.е. меры, приводящие к снижению издержек и повышению эффективности производства. Что же касается приватизации, с помощью которой правительство пытается сбросить с себя финансовое бремя покрытия убытков неэффективно работающих государственных предприятий, то анализ хозяйственной деятельности приватизированных предприятий подтверждает тот факт, что одной приватизации недостаточно для повышения жизнеспособности хозяйствующих субъектов. Как правило, предприятия, изменив форму собственности, а часто всего лишь организационно-правовую форму (что далеко не одно и то же) без привлечения капиталовложений на техническое перевооружение, без четкого понимания собственных задач и целей (повышение конкурентоспособности, увеличение объема продаж и рынков сбыта, финансовое оздоровление), продолжают работать также малоэффективно, как и до приватизации. Их неустойчивая работа — такой же источник головной боли для государства, как и плохо работающие госпредприятия, ибо в этом случае перед государством встает очередная проблема занятости населения и потери источников формирования бюджета.

Тем не менее приватизацию следует использовать как средство, способное ускорить формирование конкурентной среды, сократить размеры неэффективно работающего государственного сектора, создать полнокровный рынок услуг, привлечь дополнительные капвложения и обеспечить их рациональное использование, но только при создании общих условий и наличии средств на рынке капиталов.

Необходимость структурной перестройки хозяйственного комплекса и восстановления многоукладности экономики признаны еще далеко не всеми. Попытки исполнительной власти удержать ситуацию, а не направлять процессы на создание новой экономической структуры, способствуют дезориентации населения, неуправляемому развалу целых объединений и отраслей промышленности, обострению проблемы занятости и резкому падению уровня жизни практически всех жителей республики.

Без появления новых налогоплательщиков безнадежно рассчитывать на полноценный бюджет и общую стабильность. Необходимо способствовать их формированию, и прежде всего ликвидировать недостаток средств на финансовом рынке. Наличие инвестиций и достаточных источников финансирования предполагает снижение процентных ставок и вложение средств в долгосрочные (в том числе производственные) проекты становится экономически целесообразным.

Реальная структурная перестройка народнохозяйственного комплекса начинается с создания инвестиционного климата как для "своих", так и для "чужих" инвесторов. Иного пути не существует.

Владимир ТЕЛЕЖНИКОВ,
главный специалист
Белорусского института
государственного
строительства
и законодательства

Может ли простой человек купить ГКО?

Был момент, когда население республики стало понимать выгоду хранения своих сбережений не в СКВ, а в гораздо более доходных инструментах (в основном на депозитах, причем рублевых). Правда, не обошлось без "проколов". В погоне за большими процентами и доходами люди понесли деньги куда и кому угодно... Возник бум, который позднее раскрыл глаза населению на опасность таких вложений. Оставался достаточно надежный способ сохранения и приумножения своих средств — положить их на депозит в банк. Однако и здесь люди попадали в "сети" "Дукатов" и "Европейских", что не могло не сказаться на общем настроении населения.

В прошлом году началось бурное развитие рынка государственных долговых обязательств. Поднимались рейтинг и популярность государственных краткосрочных облигаций, они становились своеобразной данью моде.

Возможности для развития рынка ГКО в направлении привлечения средств населения вроде бы были. Взять хотя бы "Основные условия выпуска государственных краткосрочных облигаций Республики Беларусь", где во втором пункте прямо говорится, что выпуск облигаций осуществляется с целью привлечения временно свободных средств юридических и физических лиц для возмещения дефицита республиканского бюджета. Однако Национальный банк РБ в телеграммах о проведении аукционов по размещению ГКО сообщил, что покупателями облигаций могут быть только юридические лица. К тому же система проведения расчетов и регистрации прав собственности на облигации для участия на рынке ГКО непригодна для мелких инвесторов, коими являются физические лица.

Ряд других субъективных причин не способствует "повороту" рынка ГКО лицом к мелким инвесторам. Этими причинами являются и незаинтересованность первичных инвесторов в приеме заявок на покупку облигаций от физических лиц (кому охота работать с мелкими суммами), и отсутствие практики работы с физическими лицами именно на данном рынке, и сложности с чисто технической точки зрения, связанные с необходимостью проведения больших объемов подготовительных работ.

Словом, получается, что граждане Беларуси формально являются участниками рынка госбумаг, а фактически превратились в его безучастных свидетелей. А жаль. Ведь население республики обладает значительным денежным потенциалом.

По большому счету остается лишь один вариант для привлечения средств населения на государственный рынок ценных бумаг. Им могут стать облигации государственного сберегательного займа — аналог российских ОГСЗ.

В России ОГСЗ существуют в бумажной форме, ведь население обычно больше доверяет "осязаемой" ценной бумаге, чем какой-то непонятной записи на счетах. Этим упрощается и процесс куплипродажи таких ценных бумаг, по сравнению с теми же ГКО, где этот процесс требует проведения значительного объема работ, связанных с регистрацией сделки, и который наверняка может отпугнуть частного инвестора, непосвященного во все тонкости.

ОГСЗ являются цениными бумагами на предъявителя и предоставляют право их владельцам на получение процентного купона, начисляемого ежеквартально. Размещаются ОГСЗ следующим образом: на первом этапе Минфин РФ на конкурсной основе проводит подписку на облигации между профучастниками рынка ценных бумаг. Победившие в конкурсе профучастники (банки и финкомпании) должны продать населению по рыночной цене в течение 60 дней со дня начала выпуска не менее 90% купленных облигаций.

Почему бы этот вариант не использовать в Беларуси? В Беларуси ОГСЗ могут распространяться через разветвленные филиальные сети АСБ "Беларусбанка", Белагропромбанка по всей территории республики.

Антон ЧУГУНОВ





документы
комментарии
реклама

В ВЫПУСКЕ:

О внесении изменения и дополнений в постановление Кабинета Министров Республики Беларусь и Национального банка Республики Беларусь от 18 марта 1996г. N 192/1*

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь и Национального банка Республики Беларусь N 376/4 от 10 июня 1996г.

Кабинет Министров Республики Беларусь и Национальный банк Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЮТ:**

Внести в постановление Кабинета Министров Республики Беларусь и Национального банка Республики Беларусь от 18 марта 1996г. N 192/1 "О некоторых мерах по сокращению задолженности юридических лиц Республики Беларусь за газ и другие энергоносители, а также по платежам в бюджет" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1996г., N 8, ст.214) следующие изменение и дополнения:

в абзаце пятом пункта 1 и абзаце втором пункта 2 слова: "трех месяцев" заменить словами: "пяти месяцев";

пункт 1 дополнить абзацем следующего содержания:

"Юридические лица в соответствии с Гражданским кодексом Республики Беларусь могут осуществлять перевод долга, сложившегося на 1 января 1996г., за потребленные газ и другие энергоносители на других юридических лиц Республики Беларусь";

пункт 2 дополнить абзацем следующего содержания:

"Предоставить Министерству финансов право давать разрешение на переуступку долга по платежам в бюджет по состоянию на 1 апреля 1996г. одним юридическим лицом другому юридическому лицу Республики Беларусь".

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

Председатель Правления Национального банка Республики Беларусь Т.ВИННИКОВА

* См."НЭГ" N 13 за 1996г., стр.19

О внесении изменения в Положение об отставке служащих государственного аппарата

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 343 от 23 мая 1996г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

Абзац первый пункта 12 Положения об отставке служащих государственного аппарата, утвержденного постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 13 июня 1994г. N 438 (СП Республики Беларусь, 1994г., N 17-18, ст.335), изложить в следующей редакции:

"12. Служащий имеет право выходить в отставку только один раз. Пенсия в связи с выходом в отставку назначается вместо пенсии, назначаемой по другим основаниям".

Премьер-министр Республики Беларусь М.ЧИГИРЬ

Производственный календарь на июль 1996 г.

Дни недели	Июль				
Понедельник	1	8	15	22	29
Вторник	2	9	16	23	30
Среда	3	10	17	24	31
Четверг	4	11	18	25	
Пятница	5	12	19	26	
Суббота	6	13	20	27	
Воскресенье	7	14	21	28	

Плановый фонд рабочего времени на июль 1996 года рассчитывается по календарю шестидневной рабочей недели с выходным днем в воскресенье, исходя из продолжительности ежедневной работы: при 40-часовой рабочей неделе — 7 часов, при сокращенной 36-часовой — 6 часов. Продолжительность рабочего времени накануне праздничных дней составляет 6 часов, а накануне выходных — 5, что по дням недели распределяется следующим образом:

Дни недели	Часы				
Понедельник	7	7	7	7	7
Вторник	7	7	7	7	7
Среда	7	7	7	7	7
Четверг	7	7	7	7	
Пятница	7	7	7	6	
Суббота	5	5	5	П	
Воскресенье	В	В	В	В	

В июле 31 календарный день, в том числе 26 — рабочих (из них 3 — предвыходных и 1 — предпраздничный), 4 — выходных и 1 — праздничный: 27 июля — День Независимости.

Плановый фонд рабочего времени в июле составит 175 часов при 40-часовой рабочей неделе и 156 — при 36-часовой.

Графики работы при пятидневной рабочей неделе с двумя выходными днями, составляемые на предприятиях с учетом конкретных организационно-технических условий, должны обеспечивать соблюдение месячного фонда рабочего времени, рассчитанного по календарю шестидневной рабочей недели (если учетным периодом на предприятии является месяц).

Что касается планового фонда рабочего времени для бюджетных организаций и учреждений, рассчитанного по календарю пятидневной рабочей недели с продолжительностью рабочего времени 40 часов, ежедневной работой 8 часов и двумя выходными днями в неделю, которые приходятся на субботу и воскресенье, то в июле 1996 года он составит 183 часа, а количество рабочих дней — 23.

Людмила ЛОБАЧ, главный экономист Минтруда

Аб памерах дапамог і даплат насельніцтву, пацярпеўшаму з прычыны катастрофы на Чарнобыльскай АЭС

Пастанова Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь N 327 ад 21 мая 1996г.

У мэтах узмацнення сацыяльнай абароны грамадзян, пацярпеўшых з прычыны катастрофы на Чарнобыльскай АЭС, Кабінет Міністраў Рэспублікі Беларусь **ПАСТАНАЎЛЯЕ:**

1. Устанавіць памеры дапамог і даплат, прадугледжаных артыкуламі 30, 33, 37 Закона Рэспублікі Беларусь "Аб сацыяльнай абароне грамадзян, пацярпеўшых ад катастрофы на Чарнобыльскай АЭС", згодна з дадаткам.

2. Прызнаць страціўшымі сілу:

пастанову Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 13 лютага 1995г. N 85 "Аб памерах дапамог і даплат насельніцтву, пацярпеўшаму з прычыны катастрофы на Чарнобыльскай АЭС" (Збор указаў Прэзідэнта і пастаноў Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь, 1995г., N 5, арт.116);

пастанову Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь ад 30 сакавіка 1995г. N 167 "Аб памерах дапамог і даплат насельніцтву, пацярпеўшаму з прычыны катастрофы на Чарнобыльскай АЭС" (Збор указаў Прэзідэнта і пастаноў Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь, 1995г., N 10, арт.224).

3. Дадзеную пастанову ўвесці ў дзеянне з 1 студзеня 1996г.

Прэм'ер-міністр Рэспублікі Беларусь М.ЧЫГІР

Памеры дапамог і даплат, прадугледжаных артыкуламі 30, 33, 37 Закона Рэспублікі Беларусь "Аб сацыяльнай абароне грамадзян, пацярпеўшых ад катастрофы на Чарнобыльскай АЭС"

1. Штомесячная грашовая дапамога на кожнага члена сям'і (артыкул 30):

у зоне пражывання з перыядычным радыяцыйным кантролем — 11200 рублёў;

у зоне з правам на адсяленне — 14600 рублёў;

у зоне далейшага адсялення і ў зоне першачарговага адсялення — 22400 рублёў.

2. Штомесячная фіксаваная даплата працуючым, непрацуючым пенсіянерам, насельніцтву, якое атрымлівае дапамогі, студэнтам вышэйшых навучальных устаноў і навучэнцам сярэдніх спецыяльных і прафесійна-тэхнічных навучальных устаноў (артыкул 33):

Зона радыеактыўнага забруджання	Памер даплат у месяц (рублёў)				
	працуючым	непрацуючым пенсіянерам	атрымальнікам дапамог	студэнтам	навучэнцам
Зона пражывання з перыядычным радыяцыйным кантролем	11200—14600	9200	7800	10500	9200
Зона з правам на адсяленне:					
па цэзію-137 — ад 5 да 10 Кі/кв.км, па стронцыю-90 — ад 0,5 да 1,25 Кі/кв.км	18000—29600	16700	9200	14600	11200
па цэзію-137 — ад 10 да 15 Кі/кв.км, па стронцыю-90 — ад 1,25 да 2 Кі/кв.км	29600—47600	25800	11200	22400	18000
Зона далейшага адсялення	47600—73400	44200	18000	33000	25800
Зона першачарговага адсялення	73400—99600	70000	27900	-	37100
Зона эвакуацыі (адчужэння)	110800				

3. Штомесячная фіксаваная даплата работнікам, занятым у зоне пражывання з перыядычным радыяцыйным кантролем і на тэрыторыях, не забруджаных радыенуклідамі, пры пастаяннай магутнасці дозы знешняга выпраменьвання на рабочым месцы больш за 50 мікрарэнтгенаў у гадзіну (артыкул 37), складае 25800 рублёў.

Об утверждении Инструкции о порядке продажи товаров в кредит

Приказ Министерства торговли Республики Беларусь N 36 от 29.04.96г.

С целью активизации продажи товаров длительного пользования в кредит и в связи с изменившимися условиями хозяйствования

ПРИКАЗЫВАЮ:

1. Утвердить и ввести в действие Инструкцию о порядке продажи товаров в кредит (приложение 1).

2. Органам управления торговли облисполкомов и Мингорисполкома, Белкоопсоюзу, министерствам и ведомствам, имеющим торговую сеть:

2.1. Довести Инструкцию о порядке продажи товаров в кредит до всех субъектов хозяйствования, осуществляющих розничную торговлю и обеспечить контроль за ее соблюдением.

2.2. Определить перечень предприятий государственной формы собственности и потребительской кооперации, осуществляющих продажу товаров в кредит.

2.3. Обеспечить информацию населения о порядке продажи товаров в кредит.

2.4. Рекомендовать провести организационную работу по использованию субъектами хозяйствования всех форм собственности опыта работы торговых предприятий г.Минска (универмаг "Беларусь", АТП "Мебель, стройматериалы", магазин "Радиотехника" и др.) с коммерческими банками по предоставлению покупателям кредита на приобретение товаров в конкретном торговом предприятии (приложение 2).

3. Управлению бухгалтерского учета, контроля, финансов и цен (Куриленкова) совместно с управлением организации торговли и защиты прав потребителей (Мельник), Управлением торговли Мингорисполкома (Володько) до 1 августа 1996г. провести семинар по обобщению указанного опыта с практическими работниками органов управления торговли.

4. Признать утратившим силу приказ Министерства торговли от 1 июня 1992г. N 28 "Об утверждении Инструкции о порядке продажи товаров в кредит и индивидуального пошива одежды на условиях оплаты в кредит материалов ателье и мастерских".

5. Контроль за выполнением настоящего приказа возложить на управление бухгалтерского учета, контроля, финансов и цен (Куриленкова) и управление организации торговли и защиты прав потребителей (Мельник).

Министр П.А.КОЗЛОВ

ПРИЛОЖЕНИЕ 2
к приказу Министерства торговли N 36 от 29.04.96 г.

Информация об опыте работы торговых предприятий г.Минска по продаже товаров в кредит

С целью активизации продажи товаров ряд предприятий торговли г.Минска (универмаг "Беларусь", АТП "Мебель, стройматериалы", магазины "Радиотехника", "Техника в быту" и ряд других) заключили договоры с АКБ "МинскКомплексБанк", который предоставляет кредиты физическим лицам на покупку товаров у данного торгового предприятия.

Продажа товаров осуществляется следующим образом. Предприятие торговли выписывает счет покупателю и не продает отобранные товары в течение пяти рабочих дней. Банк предоставляет кредит покупателю путем оплаты счета, выписанного торговым предприятием, в безналичной форме на расчетный счет торгового предприятия. Торговое предприятие в свою очередь обязуется не продавать товар, отобранный покупателем, в течение пяти рабочих дней, считая первым днем день выдачи счета покупателю.

Условия предоставления кредита следующие: кредит предоставляется на сумму не менее $300 по курсу покупки наличных долларов США в АКБ "МинскКомплексБанк", процентные ставки за пользование кредитом — 45% при погашении в валюте, 90% при погашении в рублях.

Управление организации торговли и защиты прав потребителей

ПРИЛОЖЕНИЕ 1
к приказу Министерства торговли Республики Беларусь N 36 от 29.04.96г.

ИНСТРУКЦИЯ о порядке продажи товаров в кредит

Зарегистрирована в Реестре Государственной регистрации 13 мая 1996г., рег.N 1416/12

1. Инструкция о порядке продажи товаров в кредит (далее — Инструкция) регулирует порядок продажи гражданам Республики Беларусь товаров длительного пользования в кредит в предприятиях розничной торговли всех форм собственности.

2. Продажа товаров в кредит производится гражданам Республики Беларусь в предприятиях торговли города или другого населенного пункта, где они постоянно проживают.

3. Перечень предприятий государственной и кооперативной торговли, осуществляющих продажу товаров в кредит, устанавливается органами управления торговли.

Перечень товаров, подлежащих продаже в кредит, устанавливается собственником торгового предприятия (приложение 1). Указанный перечень должен быть вывешен в торговом зале для информации покупателей.

Продажа товаров в кредит производится по ценам, действующим на момент продажи. Последующее изменение цен на проданные в кредит товары не влечет за собой перерасчета.

4. Покупатель, приобретающий товар в кредит, пользуется теми же правами, что и при покупке товаров за наличный расчет, в соответствии с Законом Республики Беларусь "О защите прав потребителей".

5. Товары продают в кредит на срок от 3 до 12 месяцев. Инвалидам Великой Отечественной войны и приравненным к ним по льготам другим категориям граждан, многодетным семьям, имеющим и воспитывающим пять и более несовершеннолетних детей, срок предоставления кредита может быть увеличен, но не более чем до 18 месяцев.

6. Сумма предоставляемого кредита не должна превышать: при продаже товаров с рассрочкой платежа на 3 месяца — двухмесячного дохода гражданина (заработная плата, пенсия, стипендия, доходы от предпринимательской деятельности и т.п.), на 6 месяцев — трехмесячного дохода, на 12 месяцев — шестимесячного дохода.

7. Торговые предприятия взимают с покупателей плату за пользование кредитом, которую устанавливают самостоятельно, исходя из того, что она не должна превышать более чем на 2 процента уровень процентных ставок, применяемых банками при кредитовании указанных предприятий. Последующее изменение ставок за банковские кредиты не влечет за собой перерасчета по этим процентам.

8. Передача покупателю приобретаемого в кредит товара производится при оплате им не менее 25—50% его стоимости (по усмотрению торгового предприятия в зависимости от стоимости товара и платежеспособности покупателя), а в случае, если оставшаяся часть стоимости товара превышает предельную сумму кредита (п.6), также разницы между стоимостью товара и суммой предоставляемого кредита. Сумма кредита и плата за пользование кредитом должны погашаться покупателем равными частями в пределах срока, на который предоставлен кредит.

9. При приобретении товаров в кредит покупатель представляет следующие документы (торговое предприятие вправе сократить число представляемых документов в зависимости от платежеспособности покупателя):

9.1. Граждане, имеющие постоянное место работы:

— справка с места работы установленной формы (приложение 2)* о полученных доходах и производимых удержаниях;

— гарантийное письмо предприятия (учреждения, организации) (приложение 3)*;

— нотариально удостоверенное поручительство одного совершеннолетнего гражданина (приложение 4)*;

9.2. Граждане, занимающиеся предпринимательской деятельностью:

— нотариально удостоверенное поручительство двух совершеннолетних граждан (приложение 4);

— справка установленной формы (приложение 2) городской (районной) налоговой инспекции о полученных доходах и производимых удержаниях;

— нотариально удостоверенный договор о залоге имущества;

9.3. Неработающие граждане, пенсионеры:

— справка установленной формы (приложение 2) отдела соцобеспечения (для пенсионеров);

— нотариально удостоверенное поручительство двух совершеннолетних граждан (приложение 4);

— нотариально удостоверенный договор о залоге имущества.

10. Бланками справок и гарантийных писем обеспечивают покупателей предприятия торговли.

Срок действия справки для приобретения товаров в кредит — 10 календарных дней.

Указанные справки не выдаются лицам, у которых удержания по исполнительным листам и другим исполнительным документам составляют 50% заработной платы, других доходов, а также лицам, подлежащим увольнению по различным причинам.

Покупателям, удержания с которых по исполнительным листам и другим документам составляют менее 50% от заработной платы, других доходов, сумма предоставляемого кредита уменьшается по сравнению с размерами, указанными в п.6 настоящей Инструкции, с таким расчетом, чтобы общая сумма удержаний по исполнительным документам и погашения предоставляемого кредита не превышала 50% их заработной платы, других доходов.

11. Повторная справка для приобретения товаров в кредит может быть выдана только после полного расчета за приобретенные в кредит товары по ранее полученной справке.

Руководители и главные (старшие) бухгалтеры предприятий несут персональную ответственность за соблюдение и порядок выдачи и учета справок для приобретения товаров в кредит.

12. При покупке товаров в кредит покупателем оформляются два экземпляра обязательства (поручения-обязательства) установленной формы (приложение 5, 6)*.

При осуществлении расчетов в безналичном порядке первый экземпляр поручения-обязательства покупателя предприятие торговли пересылает предприятию (учреждению, организации), выдавшему гражданину справку для приобретения товаров в кредит, либо банковскому учреждению, которому покупатель поручил производить выплаты со своего счета за товары, приобретенные в кредит. Второй экземпляр поручения-обязательства остается в торговом предприятии.

При осуществлении расчетов наличными деньгами первый экземпляр обязательства остается в торговом предприятии, а второй — выдается покупателю.

13. Расчеты за товары, проданные в кредит, производятся на основании письменного обязательства (приложение 5), поручения-обязательства (приложение 6) покупателя и осуществляются путем ежемесячного взноса покупателями наличных денег в кассу торгового предприятия либо в безналичном порядке путем удержаний из заработной платы, перечислений с банковского счета покупателя в установленные обязательством (поручением-обязательством) сроки.

При наличии договоренности предприятия могут производить расчеты с торговыми предприятиями путем перечисления полной стоимости приобретенных их работниками в кредит товаров.

14. При увольнении покупателя, расчеты с которым за приобретенные в кредит товары производятся в безналичном порядке, наниматель обязан удержать с него всю оставшуюся сумму и перечислить ее торговому предприятию под выданные гарантии.

15. В случае неполного удержания с покупателей очередных платежей или несвоевременного перечисления торговым предприятиям удержанных в погашение кредита денег предприятие-плательщик уплачивает соответствующим торговым предприятиям пеню в установленном законодательством порядке, если это предусмотрено договором.

За несвоевременное внесение очередных платежей в кассу торгового предприятия покупатели уплачивают торговому предприятию пеню в установленном законодательством порядке, если это предусмотрено договором.

При просрочке покупателем уплаты двух очередных взносов вся сумма задолженности и пеня от просроченной суммы за каждый день просрочки взыскиваются независимо от наступления сроков очередных платежей, если это предусмотрено договором. Взыскание этих сумм производится в принудительном порядке по исполнительной надписи органа, совершающего нотариальные действия.

16. При неплатежеспособности покупателя задолженность по кредиту взыскивается с предприятия, выдавшего гарантию, либо поручителя по исполнительной надписи органа, совершающего нотариальные действия.

17. В случаях, когда покупатель выехал с постоянного места жительства, не погасив задолженности за купленные в кредит товары и не сообщив своего нового адреса, и предпринятыми действиями оказалось невозможным установить новое место жительства покупателя, руководитель торгового предприятия передает материалы с исполнительной надписью органа, совершающего нотариальные действия, в районный суд по последнему месту жительства покупателя или месту нахождения его имущества.

18. Настоящая Инструкция должна быть вывешена в торговом зале в доступном для ознакомления покупателями месте.

19. Бухгалтерский учет операций и расчетов, по продаже товаров в кредит ведется предприятиями торговли в установленном порядке (приложение 7).

Управление организации торговли и защиты прав потребителей

* Приложения 2—6, представляющие формы названных документов, в целях экономии газетной площади в "НЭГ" не публикуются. Ознакомиться с ними можно в управлении организации торговли и защиты прав потребителей Минторга

ПРИЛОЖЕНИЕ 1
к Инструкции о порядке продажи товаров в кредит

Примерный перечень товаров длительного пользования, рекомендуемых для продажи гражданам в кредит

Бытовая телевизионная аппаратура
Бытовые радиоприемные устройства
Бытовая видеоаппаратура
Магнитофоны
Кино- и фотоаппаратура
Музыкальные инструменты
Сложные электробытовые приборы, машины, электроинструмент хозяйственный
Мебель
Строительные материалы
Ткани
Одежда
Обувь
Ковровые изделия
Тюлегардинные изделия
Изделия из хрусталя, фарфора, фаянса
Меховые изделия
Транспортные средства
Средства малой механизации сельхозработ

ПРИМЕЧАНИЕ: конкретный перечень товаров длительного пользования, продаваемых в кредит, по наименованиям, стоимости, маркам и другим товарным признакам определяется и утверждается торговым предприятием самостоятельно.

ПРИЛОЖЕНИЕ 7
к Инструкции о порядке продажи товаров в кредит

УКАЗАНИЯ о ведении бухгалтерского учета операций и расчетов по продаже товаров в кредит

I. Общие указания

1. Для оформления операций по продаже товаров в кредит приказом директора торгового предприятия выделяются один или несколько (в зависимости от объема этих операций) работников, на которых возлагается ответственность за

проверку достоверности представленных покупателем документов;

правильность оформления поручений-обязательств (обязательств) работающих, пенсионеров, предпринимателей и соответствие указываемых в них сведений предъявленным документам, удостоверяющим личность покупателя и своевременную их сдачу в бухгалтерию;

нумерация (механическим или ручным способом) и регистрация поручений-обязательств (обязательств) порядковыми номерами в течение 4-х лет в специальной книге (приложение 1), которая после полного заполнения сдается в бухгалтерию;

выписку и регистрацию приходных ордеров на получение наличных денег, чеков от покупателей за товары, проданные в кредит.

2. Для подписания поручений-обязательств (обязательств) вместо руководителя и главного бухгалтера могут быть уполномочены другие должностные лица (заведующий магазином, отделом, секцией, контролер). Список лиц, которым предоставлено право подписания поручений-обязательств (обязательств) и образцы подписей должны находиться во всех секциях (отделах) магазина, осуществляющих продажу товаров в кредит.

II. Оформление операций по продаже товаров в кредит

3. На отобранный для покупки товар продавец выписывает товарный чек с пометкой "в кредит". С этим чеком покупатель направляется к работнику, оформляющему продажу товаров в кредит.

4. При оформлении продажи товаров в кредит работник предприятия торговли обязан:

проверить достоверность представленных покупателем документов (п.2 настоящих указаний);

определить сумму первоначального взноса, подлежащего оплате при покупке товаров, а также срок (по стоимости набора товаров) и размер ежемесячного платежа, заполнить и пронумеровать поручение-обязательство (обязательство), оформить оба экземпляра этого документа подписью покупателя и сличить эту подпись с образцом подписи в паспорте;

знать, что сумма предоставляемого кредита по справкам покупателей, с которых производятся удержания по исполнительным листам и другим исполнительным документам, определяется в таком размере, чтобы общая сумма удержания (по исполнительным листам и другим исполнительным документам) не превышала 50% доходов, а в случаях, когда стоимость товаров превышает предельную сумму кредита, разница между стоимостью товаров и суммой предоставляемого кредита должна быть оплачена покупателем при получении товаров;

предоставить для проверки директору и главному бухгалтеру магазина или уполномоченным на то лицам все документы по оформлению продажи товаров в кредит и получить их подписи на поручении-обязательстве (обязательстве), разрешающие отпуск товаров в кредит;

возвратить покупателю товарный чек, выдать второй экземпляр поручения-обязательства (оба экземпляра обязательства) и накладные (в случаях, предусмотренных п.6 настоящих указаний) для оплаты суммы первоначального взноса;

передать в бухгалтерию торгового предприятия первые экземпляры поручений-обязательств покупателей вместе с представленными ими справками.

5. В случаях приобретения покупателем двух и более наименований товаров в разных отделах (секциях) магазина оформляется одно поручение-обязательство (обязательство) и к нему выписывается накладная (приложение 2) на отобранный покупателем товар по каждой секции в отдельности.

III. Отпуск товаров в кредит и отчетность материально-ответственных лиц

6. Отпуск товаров в кредит производится в соответствующих отделах (секциях) магазина. При этом работник, производящий отпуск товаров, обязан:

получить от покупателей второй экземпляр поручения-обязательства (оба экземпляра обязательства) и накладные (в случаях, предусмотренных п.8 настоящих указаний), товарный чек — на первоначальный взнос в размере не менее 50% стоимости товара;

проверить соответствие сумм по предъявленным кассовым чекам суммам, указанным в поручении-обязательстве (обязательстве) или наличии штампа кассы и подписи кассира на накладной об уплате первоначального взноса;

сличить подписи уполномоченных лиц магазина на поручении-обязательстве (обязательстве) и накладной с имеющимися в отделе (секции) образцами;

отпустить товар, подписать поручение-обязательство (обязательство) или накладную и вручить второй экземпляр обязательства покупателю, который будет погашать очередные платежи путем внесения наличных денег, чеков в кассу магазина.

7. Руководитель (его заместитель) бригады материально ответственных лиц отдела (секции) в конце каждого рабочего дня составляет опись поручений-обязательств (обязательств) и накладных к ним по прилагаемой форме (приложение 3) в 2-х экземплярах. В сроки, установленные для представления товарных отчетов в бухгалтерию, указанная опись закрывается.

8. В товарном отчете стоимость проданных в кредит товаров показывается по итоговым данным описи в следующем порядке:

суммы первоначальных взносов включаются в общую сумму торговой выручки магазина;

суммы предоставленного кредита показываются отдельной строкой и учитываются в бухгалтерии торгового предприятия как задолженность за проданные товары в кредит.

9. Бухгалтерия торгового предприятия одновременно с проверкой товарных отчетов обязана сверить сумму первоначальных взносов, указанную в описи, с фактическим оприходованием этих сумм по кассе.

После проверки товарных отчетов первый экземпляр описи с приложенными к ней поручениями-обязательствами (обязательствами) и накладными к ним изымается из отчета и передается под роспись во втором экземпляре описи работнику, ответственному за учет расчетов с покупателями за товары, проданные в кредит. К поручениям-обязательствам (обязательствам) приобщаются представленные покупателями справки на приобретение товаров в кредит.

IV. Расчеты с покупателями по суммам предоставленного кредита

10. Расчеты по суммам предоставленного кредита с покупателями на основании поручений-обязательств производятся через предприятия, учреждения, организации, выдавшие им справки для приобретения товаров в кредит, путем удержания очередных платежей из их доходов, для чего в их адрес высылается первый экземпляр поручения-обязательства не позднее чем в десятидневный срок.

11. Прием предприятиями торговли от покупателей денег (чеков) в уплату очередных платежей по обязательствам производится через кассовый аппарат или один из его суммирующих денежных счетчиков.

12. Бланки приходных ордеров (форма N КО-1) выдаются работникам, оформляющим продажу товаров в кредит, бухгалтерией торгового предприятия пронумерованными. Указанные работники отчитываются перед бухгалтерией реестром об использовании приходных ордеров не реже одного раза в месяц для проверки полноты их сдачи.

13. Работник, на которого возложена обязанность по приему наличных денег, чеков от покупателей в уплату очередных платежей, принимает от них деньги (чеки) на основании приходного ордера, выписанного лицом, ответственным за оформление товаров в кредит и подписанного главным бухгалтером или лицом, на то уполномоченным, оформляет своей подписью приходный ордер и квитанцию к нему и погашает их штампом кассы. Квитанция выдается на руки покупателю, а приходный ордер и кассовый чек остается у кассира.

В тех случаях, когда покупатель кроме основного долга уплачивает также пеню за просрочку платежа, приходный ордер выписывается отдельно на сумму очередного платежа и на сумму причитающейся пени.

14. Запрещается принимать деньги в погашение задолженности работникам, на которых возложены обязанности по оформлению товаров в кредит и ведению учета расчетов.

15. Контроль за соблюдением установленных правил приема денег (чеков) от покупателей и оформлением кассовых операций возлагается на руководителей и главных бухгалтеров соответствующих торговых предприятий.

V. Учет расчетов с покупателями

16. Учет расчетов с покупателями ведется в "Книге учета полученных поручений-обязательств (обязательств) и расчетов с покупателями за проданные им товары в кредит" (приложение 4).

17. Записи в книгу сумм, поступивших в уплату за проданные в кредит товары, производятся на основании приложенных к банковским выпискам или к авизо копии платежных поручений и приходных кассовых ордеров (при погашении покупателем суммы предоставленного кредита наличными деньгами, чеками непосредственно в кассу магазина).

18. Записи в книгах аналитического учета должны ежемесячно сверяться главным бухгалтером с записями в главной книге торговой организации (предприятия).

19. Расчеты с покупателями за отпущенные им в кредит товары учитываются на счете 62 "Расчеты за товары, проданные в кредит" на отдельном субсчете N 4. Сальдо по данному субсчету показывается в отчетном балансе (без составления бухгалтерских проводок) тремя строками: расчеты за товары, проданные в кредит, сроки оплаты которых не наступили;

расчеты за товары, проданные в кредит, не оплаченные в срок;

расчеты за товары, проданные в кредит, не оплаченные в срок и оформленные нотариальными надписями.

При механизированной обработке расчетов за товары, проданные в кредит, выдаются машинограммы по объектам аналитического учета и срокам задолженности.

VI. Учет товарооборота и схемы бухгалтерских проводок

20. Полная стоимость проданных в кредит товаров отражается в товарообороте при совершении операции по продаже этих товаров.

21. По операциям, связанным с продажей товаров в кредит, устанавливается следующая схема бухгалтерских проводок:

Содержание операций	N балансовых счетов	
	дебет	кредит
1. На сумму первоначального взноса за товар, внесенного при оформлении покупки	50 51	46
2. На сумму процентов за пользование кредитом, внесенных покупателем	50 51	44-3
3. На сумму предоставленного кредита согласно поручению-обязательству (обязательству)	62-4	46
4. На сумму очередных платежей, поступающих в погашение предоставленного кредита при зачислении на спецссудный счет при зачислении на расчетный счет при взносе в кассу магазина	90 51 50	62-4
5. На сумму взысканной с покупателей пени за просрочку уплаты очередных платежей	90 51 или 50	80
6. На сумму уплаченной госпошлины при оформлении нотариальных надписей	62-4	50, 51
7. Списание с материально-ответственных лиц стоимости товаров, проданных в кредит:		
на стоимость товаров по розничным ценам	46	41-2
на сумму реализованных торговых скидок (красное сторно)	46	42-1

Управление финансов, цен, бухгалтерского учета и контроля

ПРИЛОЖЕНИЕ 1
к Указаниям о порядке ведения бухгалтерского учета операций и расчетов по продаже товаров в кредит

Торговое предприятие____________________
Торговый объект____________________

Книга регистрации поручений-обязательств (обязательств) за ______19 __г.

Поручение-обязательство (обязательство)		Фамилия, имя, отчество покупателя	Домашний адрес	Домашний телефон	Телефон бухгалтерии организации, выдавшей справку	Первоначальный взнос	Сумма предоставле-нного кредита	Полное наименование товара
дата	N							
1	2	3	4	5	6	7	8	9

ПРИЛОЖЕНИЕ 3
к Указаниям о порядке ведения бухгалтерского учета операций и расчетов по продаже товаров в кредит

Торговое предприятие____________________
Торговый объект (магазин)____________________

Опись N_______ поручений-обязательств (обязательств), полученных от покупателей за отпущенные им товары в кредит

по________________ за "___" ________ 19__ г. ____________________
(отделу, секции) расчеты с покупателями

Поручение-обязательство	Фамилия, инициалы	Наименование товара	Стоимость товара, руб.	Внесено в кассу, руб.	Получено поручение-обязательство (обязательство) на оставшуюся сумму неоплаченных товаров	Срок погашения (месяцев)
1	2	3	4	5	6	7

Приложение____ поручений-обязательств (обязательств) или накладных к ним на сумму ___ руб.
Материально-ответственное лицо______________________(подпись, фамилия, и.о.)
Опись проверил и документы принял бухгалтер________________(подпись, фамилия, и.о.)
"____" ______________ 19 __ г.
Печатается с оборотом без верхнего заголовка, итог и подписи печатаются на обороте.

ПРИЛОЖЕНИЕ 2
к Указаниям о порядке ведения бухгалтерского учета операций и расчетов по продаже товаров в кредит

Накладная к поручению-обязательству (обязательству) N____ от _____ ______ 19__г.

______________________________отдел (секция) N_____
(наименование торгового предприятия, принадлежность)
Выдать гр.______________________________
(фамилия, и.о.)
оформленный в кредит товар______________________

Наименование товара	кол-во	артикул, заводской номер	размер	цена, руб.	сумма, руб.

Первоначальный взнос ____% от стоимости товара x
К оплате при отпуске товара (5) x
Отпуск разрешил____________ ____________
подпись фамилия, и.о.
Кассир____________ ____________
подпись фамилия, и.о.
Контролер____________ ____________
подпись фамилия, и.о.
Продавец____________ ____________
подпись фамилия, и.о.
Товар получил____________ ____________
подпись фамилия, и.о.

Последняя страница книги регистрации поручений-обязательств (обязательств)
В этой книге пронумеровано и прошнуровано _______ страниц
Руководитель____________ ____________
(подпись, фамилия, и.о.)
Главный бухгалтер____________ ____________
(подпись, фамилия, и.о.)
Печать на последней странице книги в правом нижнем углу
"___" ___________ 19__г.

ПРИЛОЖЕНИЕ 4
к Указаниям о порядке ведения бухгалтерского учета операций и расчетов по продаже товаров в кредит

Книга учета полученных поручений-обязательств (обязательств) и расчетов с покупателями за проданные в кредит товары

начата ____________ 19__г. окончена ____________ 19__г.

Поручение-обязательство (обязательство)		Фамилия и инициалы покупателя	Срок погашения месяцев	Размер ежемесячного платежа	Сумма предоставленного кредита	Отметки о погашении задолженности						
						за ____		остаток задолженности на ___	за ___		остаток задолженности на ___	и т.д.
Дата	N					дата и N документов	Сумма		дата и N документов	Сумма		
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13

Торговое предприятие ____________________
Торговый объект ____________________

В этой книге пронумеровано и прошнуровано ___ страниц
Руководитель ____________________
(подпись, фамилия, и.о.)
Гл.бухгалтер ____________________
(подпись, фамилия, и.о.)

КОММЕНТАРИЙ

Данная инструкция разработана с целью активизации продажи товаров в кредит и применительно к новым рыночным условиям хозяйствования. Она предназначена для предприятий торговли всех форм собственности. Предприятиям торговли предоставлено право самостоятельно определять перечень товаров, предназначенных для продажи в кредит и устанавливать плату за пользование им. Следует обратить внимание, что установлен только верхний предел платы: предприятие торговли не вправе превысить более чем на 2% уровень процентных ставок, применяемых банками при кредитовании указанных предприятий (постановление Совета Министров РБ N 247 от 30.04.92г. "О порядке определения ставок оплаты за продажу товаров в кредит").

Предприятиям торговли предложены достаточно широкие рамки при определении суммы первоначального взноса оплаты (25 — 50%) в зависимости от стоимости товара и платежеспособности покупателя. Заложены гарантии возврата кредита в виде поручительства и залога имущества.

Продажа товаров в кредит производится по ценам, действующим на момент продажи. Последующее изменение цен на проданные в кредит товары не влечет за собой перерасчета.

Покупатель, приобретающий товар в кредит, пользуется теми же правами, что и при покупке за наличный расчет. В соответствии с Законом "О защите прав потребителей" пункт 13 ст.10 "Потребителям, которым товар был продан в кредит, в случае расторжения договора купли-продажи денежная сумма возвращается в размере погашенного кредита к моменту возврата товара с учетом изменения цен по удельному весу выплаченной суммы в общей стоимости товара, а также возмещаются расходы за предоставление кредита".

Все это позволяет надеяться, что предлагаемые условия продажи товаров в кредит будут стимулировать эту форму торговли.

Лариса МИРОНОВА,
ведущий инспектор Управления организации торговли и защиты прав потребителей Минторга

ДОПОЛНЕНИЕ

к инструкциям Минстата по заполнению товарно-транспортной и товарной накладных, утвержденных приказом министра статистики и анализа 5 февраля 1996 года N 32 N 01-03-18/1397 от 22.05.96г.

Согласовано с Министерством финансов 22.05.96г. N 15-4/228 и ГПНИ 22.05.96г. 05-01/4027

В связи с поступающими запросами от предприятий и организаций республики о заполнении товарно-транспортных накладных с использованием персональных ЭВМ Министерство статистики и анализа по согласованию с Министерством финансов и Главной государственной налоговой инспекцией в дополнение к инструкциям по заполнению товарно-транспортной и товарной накладных, утвержденных приказом министра статистики и анализа 5 февраля 1996 года N 32, разрешает выписки этих накладных с применением компьютерной техники на бланках строгой отчетности, на которых типографским способом указаны серия и номер накладной. При этом строго должны соблюдаться все реквизиты утвержденных товарно-транспортной или товарной накладных.

При большом перечне отпускаемых грузов, который не представляется возможным поместить в стандартных бланках, на типовых бланках накладной с типографскими серией и номером заполняется только итоговая часть, а перечень отправляемых товаров прилагается к этим типовым товарно-транспортной или товарной накладным с информацией по всем графам оригинала, а также с указанием серии и номера накладной, к которой дается это приложение.

Министр В.Н.НИЧИПОРОВИЧ

ДОПОЛНЕНИЕ

к инструкциям по заполнению товарно-транспортной и товарной накладной, утвержденным приказом министра статистики и анализа 5 февраля 1996 года N 32

Утверждено приказом министра статистики и анализа Республики Беларусь N 159 от 22 мая 1996г.
Согласовано с Министерством финансов Республики Беларусь N 15-4/228 от 22 мая 1996г. и Главной государственной налоговой инспекцией при Кабинете Министров Республики Беларусь N 05-01/4027 от 22 мая 1996г.

Для выписки товарно-транспортной (товарной) накладной с применением персональных ЭВМ используются бланки строгой отчетности, на которых типографским способом указаны серия и номер накладной. Все остальные реквизиты распечатываются с помощью компьютера при условии их строгого соответствия реквизитам типового бланка.

При большом перечне отпускаемых грузов, который не представляется возможным поместить на стандартном бланке, разрешается заполнять на бланке накладной с типографскими серией и номером итоговую часть, а перечень отправляемых товаров прилагать к товарно-транспортной или товарной накладной с информацией по всем графам оригинала, а также с указанием серии и номера накладной, к которой дается это приложение.

Типовая форма N ТН-2
УТВЕРЖДЕНО
Приказ министра статистики и анализа Республики Беларусь от 5 февраля 1996г. N 32
СОГЛАСОВАНО
Министерство финансов Республики Беларусь N 15-6/241 от 2 октября 1995г. Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь N 05-01/5497 от 7 сентября 1995г.

Для выписки на ПЭВМ с соблюдением всех реквизитов типовой формы N ТН-2
1-й экз. — отправителю
2-й экз. — получателю
3-й, 4-й экз. и т.д. — по требованию

Коды	Отправителя	Получателя
УНН		
ОКПО		

Серия

Товарная накладная N______
на отпуск и оприходование товарно-материальных ценностей

О некоторых вопросах осуществления рекламной деятельности

Указ Президента Республики Беларусь N 210 от 3 июня 1996 г.

В целях недопущения распространения недобросовестной рекламы и усиления защиты интересов потребителей **ПОСТАНОВЛЯЮ:**

1. Установить, что:

недобросовестной считается реклама, содержащая ложные и иные недостоверные сведения о продукции (работах, услугах), виде деятельности рекламодателя (лица, деятельность или продукция (работы, услуги) которого рекламируется), распространение которых может привести к нарушению либо нарушает права и охраняемые законом интересы юридических и физических лиц;

реклама видов деятельности, подлежащих лицензированию или (и) осуществляемых с согласия государственного органа, допускается только при наличии у рекламодателя соответствующей лицензии или (и) согласия на осуществление этой деятельности;

за нарушение порядка рекламирования видов деятельности, подлежащих лицензированию, действие выданной рекламодателю лицензии может быть приостановлено либо он может быть лишен такой лицензии по решению органа, выдавшего лицензию, или Министерства по антимонопольной политике;

убытки, причиненные потребителю товаров, приобретенных в результате недобросовестной рекламы, подлежат возмещению рекламодателем в полном объеме в соответствии с Законом Республики Беларусь "О защите прав потребителей".

2. Запретить:

рекламу, признанную в соответствии с настоящим Указом по решению Министерства по антимонопольной политике недобросовестной:

рекламу не прошедших государственной регистрации акций и облигаций конкретных эмитентов или рекламу ценных бумаг, предлагаемых к открытой продаже, без опубликования краткой информации о такой продаже, заверенной Инспекцией по ценным бумагам Министерства финансов;

рекламу алкогольных и табачных изделий, а также других видов продукции в случаях, предусмотренных законодательством;

рекламу, дискредитирующую конкурента либо содержащую информацию, вводящую в обман потребителя;

рекламу порнографических сочинений, печатных изданий или других предметов порнографического характера, а также рекламу иных видов деятельности или продукции (работ, услуг), осуществление либо реализация (производство, оказание) которых противоречит законодательству;

рекламу методов профилактики, диагностики и лечения болезней, а также медицинских технологий и лекарственных средств, не разрешенных Министерством здравоохранения;

рекламу продукции, подлежащей обязательной сертификации, но не имеющей сертификата, подтверждающего ее надлежащее качество;

употребление рекламодателями, не являющимися биржами, фондовыми биржами или банками, в своих наименованиях соответственно слов: "биржа", "фондовая биржа", "банк", а также использование товарных знаков, эмблем и иной символики общественных объединений лицами, не имеющими на это права;

размещение рекламных панно и транспарантов в полосе отвода автомобильных дорог;

распространение и иное использование рекламных материалов, ввезенных на территорию Республики Беларусь с нарушением таможенного законодательства, в том числе без уплаты таможенных платежей;

обещание либо гарантию в рекламе предстоящей эффективности (доходности) рекламируемого вида деятельности;

помещение в рекламе сведений об эффективности (доходности) рекламируемого вида деятельности за предшествующий период, не подтвержденных данными статистической отчетности или бухгалтерского баланса, заверенного аудитором;

сравнение рекламируемой продукции (работ, услуг) с продукцией (работами, услугами) иных конкретных производителей;

распространение посредством рекламы негативной оценки качества продукции (работ, услуг) юридических и физических лиц;

использование в рекламе имен лиц без их согласия или согласия их законных представителей.

3. Коммерческие банки, финансовые, страховые и инвестиционные предприятия, организации и учреждения, иные юридические лица, привлекающие средства граждан и юридических лиц либо реализующие товары (услуги), обязаны:

при распространении рекламы ценных бумаг указывать размеры дивидендов, выплаченных по таким бумагам в течение последнего финансового года, дату и номер регистрации выпуска рекламируемых ценных бумаг, место их регистрации и место ознакомления с условиями выпуска;

при распространении рекламы о привлечении денежных средств под проценты указывать проценты, выплаченные по различным видам вкладов в течение последнего финансового года с разбивкой по месяцам (кварталам), если выплаты производились ежемесячно (ежеквартально).

4. Предусмотреть, что:

рекламодатели, чья реклама признана недобросовестной, обязаны в трехдневный срок прекратить распространение такой рекламы. В отсутствие рекламодателя, а также при невыполнении им данного требования распространение недобросовестной рекламы прекращается городским или районным исполнительным комитетом. При этом исполнительный комитет вправе возместить понесенные расходы за счет рекламодателя;

в случае распространения рекламодателем недобросовестной рекламы о ценных бумагах Инспекция по ценным бумагам Министерства финансов вправе приостановить либо запретить выпуск соответствующих ценных бумаг. При этом все убытки, причиненные таким запретом, возмещаются за счет рекламодателя;

средства массовой информации, разместившие недобросовестную рекламу, обязаны опубликовать за свой счет в срок, установленный Министерством по антимонопольной политике, решение о признании ее недобросовестной;

сделки по распространению (размещению) рекламы, произведенные с нарушением требований настоящего Указа, противоречат интересам государства и влекут последствия, предусмотренные статьей 51 Гражданского кодекса Республики Беларусь.

5. Возложить на Министерство по антимонопольной политике контроль за осуществлением рекламной деятельности, а также рассмотрение жалоб и иных материалов о нарушении законодательства о рекламной деятельности на территории Республики Беларусь.

Решения Министерства по антимонопольной политике по вопросам признания рекламы недобросовестной являются обязательными для всех министерств, других центральных органов управления, юридических и физических лиц.

6. Кабинету Министров Республики Беларусь:

в месячный срок представить Президенту Республики Беларусь предложения об установлении ответственности за нарушение законодательства о рекламной деятельности, предусмотрев, что такую ответственность несут рекламодатели, а также лица, распространяющие (размещающие) рекламу;

в двухмесячный срок обеспечить приведение решений правительства и подведомственных ему органов в соответствие с настоящим Указом;

в трехмесячный срок внести Президенту Республики Беларусь предложения о законодательной защите права граждан на охрану здоровья при распространении рекламы;

до 1 июля 1996 г. утвердить временное положение о порядке осуществления рекламной деятельности на территории Республики Беларусь, включив в него требование об ограничении объема рекламы в средствах массовой информации, а также правила регулирования отдельных видов рекламной деятельности.

7. Настоящий Указ ввести в действие через 10 дней после его опубликования.

Президент
Республики Беларусь
А.ЛУКАШЕНКО

SAMSUNG	3/8-24/96, сертиф., поставка, монтаж, обслуживание, 1 г.г.		ДИЭЙС	20-16-21 22-67-35
SIEMENS	1/3-24/180, сертиф., поставка, монтаж, обслуживание, 1 г.г.			
SIEMENS, Gold Star	от 1/3 до 36/112 и более, сертификат РБ, установка		СЭНТЭКС	75-63-34
ZODIAC	12/32—48/480, поставка, монтаж, гар.18 мес. тыс.руб.	от 33150	Ксения	21-01-78

ТЕЛЕФАКСЫ

Daewoo DF 50	ЖКИ, автодозвон, гр.связь, память, инстр.рус.яз., 1г.г.	270	Твинстрон	29-35-11
Oli OFX 100/TK	сертификат, 1г.г.	310	Климук	29-36-49
Panasonic	б/у, гарантия	от 180	ДУМИ	68-58-75
Panasonic KX-F550	инстр.рус.яз., сертификат РБ, 1г.г.	368	Белтрансфер	29-54-12
Panasonic KX-F750	инстр.рус.яз., сертификат РБ, 1г.г.	430		
Panasonic KX-F1000	обычная бумага, 1г.г.	600		
Panasonic KX-F1100	обычная бумага, а/о, 1г.г.	670		
Panasonic KX-F130BX	ЖКИ,автоответчик,Japan,инстр.рус.яз.,1г.г. тыс.руб.	4800	Алина Инт.	20-39-82
Panasonic KX-F130BX		339	Белинтерстандарт	36-93-54
Panasonic KX-F130BX	а.о.,пам.12+20,ЖКИ,16 полутон.,инстр.рус.яз.1 г.г..	365	ЭЛЕКТРОН	24-36-24
Panasonic KX-F500B/700B	а.о.,пам.12+28,ЖКИ,64 полутона,а/обрезка,инстр.рус.яз.1 г.г.	380/435		
Panasonic KX-F700	сертификат РБ, инстр.рус.яз., 1г.г.	450	В.К.Л.	68-52-89
XEROX	все модели, гарантия		СКАНЭКС	20-62-06
XEROX 7238	ЖКИ, а/обр., память, 1г.г.	510	Ксорекс-сервис	26-08-30 23-32-29
XEROX 7239	ЖКИ, а/обр., автоответчик, память, 1г.г.	630		
XEROX 3006	ЖКИ, а/обр., память, принтер, копир, сканер, 1г.г.	1825		

ПЕРЕГОВОРНЫЕ УСТРОЙСТВА

"Диалог 1-15"	Широкий выбор устройств громкой связи.Монтаж,обслуживание. 1г.г.		Дайлок	78-85-14 78-85-15
"Диалог-24"	Заменит устарев. ПСКОВ-25 и подобные устр-ва внутр.связи. 24 аб.1г.г.			

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ, РАСХОДНЫЕ

Любава	305 мм, мех., 1г.г. тыс.руб.	2000	ВЭЙТО	63-44-21
Любава ПП-305	механическая, 305мм тыс.руб.	2000	V&K	78-24-10
Ятрань	А3, электромеханическая тыс.руб.	4800		
Ятрань	435 мм, эл.-мех., 1г.г. тыс.руб.	4200	ВЭЙТО	63-11-07 63-44-21
Brother AX-300	305 мм, эл., рус./лат., коррекция, 1г.г.	125		
Contessa	А4, мех., в футл., 1г.г. тыс.руб.	1700		
OPTIMA SP 50	рус., г.12 м.	214	Дженти	68-42-33
Olivetti 510	рус./лат., коррекция, инстр.рус.яз., 1г.г.	175	Твинстрон	29-35-11
Samsung SQ 1030	рус./лат., коррекция, инстр.рус.яз., скидки, 1 г.г.	135		
Samsung	305 мм, эл., корр., 1г.г.	138	ВЭЙТО	63-11-07
Samsung SQ 1030	А4, рус./лат., коррекция	от 115	Белинтерстандарт	36-86-35
XEROX	все модели, гарантия		СКАНЭКС	20-62-06
XEROX 6003	16cps, память, рус./лат., 1г.г.	250	Ксорекс-сервис	26-08-30
Картриджи	к Samsung, Olivetti, Optima, Smith Corona опт./розн.	от 2.1/2.5	Презенспак	71-87-15
Красящие ленты	в т.ч. в катушках	от 0.2	Квазар	20-88-25

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

CASIO DM-1600/1200	16-,12-разр.,дв.питание,бухгалтер.,1г.г. + ПОДАРОК! тыс.руб.	295/191	ССМ 499103	
CITIZEN SDC-888	12-разр.,дв.питание,бухгалтерский,1г.г. тыс.руб.	200		
CITIZEN SDC-435/428	16-разр.,дв.питание,бухгалтерский,1г.г. НОВИНКА! тыс.руб.	300/310		
CITIZEN SDC-888	12-разр., дв.питание	от 14.85	Белинтер-стандарт	36-86-35 36-52-34
CITIZEN SDC-435	16-разр., дв.питание	от 21		
CITIZEN SDC 888	12 разр., двойное пит., бух.,банк.карман.	14.9	ДЖЕНТИ 68-42-33 68-53-97	
CITIZEN SDC 435	16 разр.	21.9		
CITIZEN SDC 428	16 разр.	22.4		
CITIZEN SDC 414	14 разр.	18.1		

БУМАГА

Бумага	для копировальных аппаратов, 500 листов тыс.руб.	60	Торис	26-25-19
Бумага	А3, Россия тыс.руб.	34	Климук	29-36-46
Бумага офисная	А3/А4, 70.75,80 г/м², Финляндия, Швеция	от 5.3	НТЦ	26-24-15 26-24-06
Бумага офисная	А3/А4, 70, 80 г/м2, Чехия, Польша, СНГ	от 4.3		
Бумага	для принтеров, кассовых аппаратов			
Бумага KRPA	самокоп.2, 3-7 слоев, белая/цветная		ГРЕНАДА	36-59-36 36-86-41
Бумага KRPA	для платежек 3 слоя, белая, 750 компл.			
Бумага DATA COPY	А4/А3, белая, цветная			
Бумага офсетная N 1	А4, 65 г/м2, 200/500 л тыс.руб.	23.9/52	Нарада	222-77-52
Бумага офсетная	N1	950/т	ВИЛАТ	34-71-89 28-61-66 28-61-67 28-69-21
Бумага газетная		720/т		
Бумага писчая	А3, А4	1.4/кг		
Бумага офисная	"Vilatpaper COPY", 500л. 80г/м²	3.7		
Бумага DATA COPY	80 г/м²		Р.Т.С.	36-33-32
Бумага DATA COPY	А4,500л.,70-100 г/м²,белая,KASKAD А4,500 л.,80 г/м²,цветная		ЭЛПАЙ НПП Химремонт	33-02-18
Бумага KYMCOPY LASER	А4, 500л, 80г/м², белая, Финляндия		ИГЕЛЛА	22-38-05
Бумага MULTI COPY	А3, А4, 500 л., 80 г/м², Швеция	от 4.9	Белкантон	21-76-62
Бумага COPY PAPER	А4, 500 л., 80 г/м², Австрия, скидки	4.6	СЗ	236-82-07
Термобумага	216 мм х 30 м, пр-во США тыс.руб.	28	Белтрансфер	29-54-12
Термобумага	для факсов 210х30х12, 216х30х12		НТЦ	26-24-15
Термобумага	210 мм х 30 м	от 1.55	Белинтерстандарт	36-86-35
Картон мелованный		от 2493/т	БЕРЕГ	29-24-55, 29-24-56
Картон немелованный		от 4236/т		
Бумага мелованная		от 2151/т		
Бумага этикеточная		от 2936/т		
Бумага для копировальной техники, А4/А3		от 6.1/12.2		
Самоклеющаяся "РАФЛАТАК"		от 0.48		
Лента бумажная компьютерная в стопе			Леко г. БРЕСТ	г.Брест (0162) 41-64-07 22-30-41 г.Гомель (0232) 49-76-04 г.Минск (0172) 30-78-15 г.Могилев (0222) 234438
ЛБК-1-210х12"	Финляндия, 2000 листов	20.5		
ЛБК-1-240х12"	Финляндия, 2000 листов	26		
ЛБК-n-240х12"	2, 3, 4 слоя самокопировальная			
ЛБК-1-420х12"	Финляндия, 2000 листов	36		
ЛБК-n-420х12"	2, 3, 4 слоя, с копиркой/самокопировальная			
Лента бумажная компьютерная в рулонах				
Рулон 210	Беларусь, 120 м	3		
Рулон 420	Беларусь, 120 м	6		
Лента кассовая и для калькуляторов				
ЛК-40-70-18 мм	Беларусь, 1 слой	0.3		
ЛК-44-60-18 мм	Беларусь, 1 слой	0.27		
ЛК-55-60-18 мм	Беларусь, 1 слой	0.47		
ЛК-69-70-12 мм	Латвия, 1 слой	0.57		
ЛК-76-70-12 мм	Латвия, 1 слой	0.63		
Термобумага				
210мм-15м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая	1		
210мм-30м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая	1.6		
216мм-30м-12мм	Финляндия, для телефаксов, оптовая	1.65		
По заказу, шириной 40,44,56,57,63,80,92,110,125,145,185,210,216мм, длиной 15,25,30,40,50,60,85,100 метров				

ООО "МЕДХОР" ПРЕДЛАГАЕТ

Картриджи	LAMBDA для матр.принтеров Epson, Oki, Star, Fujitsy, доставка	от 3.0	МЕДХОР 220-23-56 (8-0172) 10-43-16
	для струйных принтеров HP DJ, Canon, Epson, доставка	от 27	
	для лазерных принтеров HP LJ, доставка	от 93	
Бумага	KYMNOVA, А4, 500 л, 75 г/м², Финляндия, доставка	5.1	
	KYMCOPY, А4, 500 л, 80 г/м², Финляндия, доставка	5.3	
	KYMCOPY LUX, А4/А3, 500 л, 80 г/м², Финляндия, доставка	5.5/10.4	
	KYMULTRA COPY, А4, 500 л, 80/90 г/м², Финляндия, доставка	5.6/5.7	
	ЛБК-1-210/420х12", 2000 л, перфорация, стопа, доставка	15.3/30.6	
	DRESCHER 240х12"/6", 2, 3, 4, 5 слоев, самокопировальная, доставка	от 55	
	лента для кассовых аппаратов 38, 40, 44, 57, 69, 76 мм, доставка	от 0.19	

КОНВЕРТЫ

110х220	6 видов, Германия, Чехия руб.	от 390	НТЦ	26-24-15 26-24-06
114х162	6 видов, Германия, Чехия руб.	от 320		
162х229	4 вида, Германия, Чехия руб.	от 900		
176х250	белые самоклеющиеся, Чехия руб.	от 1180		
229х324	белые смачиваемые, формат А4, Германия руб.	от 1680		
250х353	белые самоклеющиеся, Чехия, формат А4 руб	от 2180		

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, РАСХОДНЫЕ

Кассовые аппараты	госреестр, документы для налоговой инспекции, гар.18 мес.	570	ДэнимЭкс	33-91-32
БелОКА-500.0	тыс.руб.	6800	V&K	78-24-10
Прима	тыс.руб.	7900		
Olibel CRF-1000	госреестр, докум.для налог.инспекции, гар.18 м.	565	Климук	29-36-49
Olibel CRF-1000	госреестр, обучение, доставка по РБ, гар.18 м.	низкая	ЧП	70-13-30
Olibel CRF-1000	тыс.руб.	7900	V&K	78-24-10
Денежный ящик	для кассовых аппаратов тыс.руб.	8000		
Красящие ленты	для БелОКА-500, Ока 500, Прима, Ока-4600 и др.	от 0.08	Квазар	20-88-25
Лента чековая для кассовых аппаратов 38, 40, 44, 57, 69, 76 мм			Климук	29-36-49
Лента чековая	от 38 до 76 мм для кассовых аппаратов,доставка по РБ тыс.руб.	от 3.5	ЧП	70-13-30

МАШИНЫ СЧЕТА ДЕНЕГ

МСК-3	1г.г. тыс.руб.	3800	Дисанс	63-11-26
МСК-3	предторг.обслуживание тыс.руб.	4000	V&K	78-24-10

БАНКОВСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Инкассаторские сумки, мешки, пломбиры, пломбы, шпагат, сургуч, сургучницы		Конверсум	64-33-50
Справочники СКВ, счетчики, детекторы банкнот			
Электронное световое табло курсов валют		КОКХЕЙ	233-99-46

ОХРАННЫЕ, ЗАЩИТНЫЕ СИСТЕМЫ И СРЕДСТВА

C&K Systems	системы охранной и пожарной сигнализации, 1г.г.		Сатурн-Инфо	23-48-03 26-77-57
C&K Systems, Burle	системы охранного видеонаблюдения, 1г.г.			
Garrett	металлоискатели, 1г.г.			
GPE	системы ограничения/регистрации доступа, 1г.г.			
Scanmatic	системы выявления краж в магазинах, 1г.г.			

ОФИСНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ, РАСХОДНЫЕ

Резаки и гильотины, уничтожители DAHLE, 1г.г.	от 99	БИСПРИС	26-38-58

ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Весы	механич., электронные, гири (5, 10, 15, 20, 30, 60, 100,1000 кг)		Климук	29-36-49
Весы	ВЭ-15Т, электронные, Россия, 1г.г. тыс.руб.	4830	Командор	65-61-68
Весы	ВТНт-10Д14, электронные, РБ, 1г.г. тыс.руб.	4628		
Весы	торговые, пром., 2; 5; 6; 10; 15; 20; 50; 100; 500; 1000 кг		ВЭЙТО	63-11-07 63-44-21
Весы автомобильные	15 т, 30 т, 40 т тыс.руб.	от 130000		
Весы торговые	ВЭ-15Т, электронные, 15 кг. тыс.руб.	4200	V&K	78-24-10
Весы торговые	механические, 2; 5; 6; 10; 15; 20;100 кг тыс.руб.	от 1100		
Зонт	диаметр 1,8 м	25	ВЭЙТО	63-11-07
Манекены	пластик, женские	15	Командор	65-61-68
Палатка торговая	Польша, 2х2	150	ВЭЙТО	63-44-21
Скотч упаковочный 3М	55 мм х 66 м	1.58	Нестор-пресс	34-54-27
Универсальная система стеклянных кубов "Командор"			КОМАНДОР 265-61-68 265-38-92	
Торговые прилавки		от 100		
Витрины, стеллажи		от 70		
Пристенные горки		от 80		
Универсальная система стальных труб "Командор"				
Вешала для одежды		от 150		
Примерочные кабины, трубчатый металлический каркас		от 200		
Оборудование для выставок, размещение рекламы		от 100		

ОРГТЕХНИКА И ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ ОТ ЦТИ

Кассовые аппараты	ПРИМА,10 отд.,4 кассира,встроенный аккумулятор,гар.18 м.	580	ЦТИ ул.Платонова 38, 5 этаж 68-40-48 68-43-07 68-52-19 Центр Технологических Исследований
	Olibel CRF-1000,8 отд.,9 валют,автон.питание,гар.18 м.	580	
	денежные ящики к кассовым аппаратам, 2 модели	56—70	
	картриджи, ролики, чековая лента и др.расходные материалы	от 0.8	
Весы торговые	электронные, механические, 3/6/10/15 кг, гар.18м.	от 100	
Пишущие машинки	PRINCESSA/SUPRA,рус.,механич.,2-цветная лента,футляр,1г.г.	100	
	Samsung SQ-1030, рус./лат., коррекция, 1г.г.	140	
	Ромашка У1.07, А4, рус./лат./бел., память 1 лист, 2г.г.	150	
	CITIZEN RS-150, рус.-лат., коррекция, 1г.г.	145	
	BROTHER AX-300, рус., коррекция, 1г.г.	115	
	картриджи, коррект.лента и др. расходные материалы	от 4	
	заправка картриджей красящей лентой		
Счетчики банкнот	МСК-3, счет/фасовка/выдача, 1г.г.	300	
Телефонные аппараты	FeTap 791/751, дисковые, кнопочные, 8 моделей, 1г.г.	15—16	
Бытовая техника	MOULINEX,кухонные комбайны, 2 модели, 1г.г.	90—210	

ИП "ИОРГ" РЕАЛИЗУЕТ

Офисное оборудование	ламинаторы, термобинд., перфобинд. "IBICO" (Швейцария) и расх.	от 150	ИОРГ 32-34-76
	гильотины (резаки для бумаги) "IDEAL" (Германия) и расх. к ним	от 200	
Оснастка	для штампов и печатей "COLOP" (Австрия)		
	самонаборные штампы с русским и латинским шрифтами		
Расходные материалы	сырье для производства штампов и печатей, мастика, штемп. подушки		

ФИРМА "НОВЫЙ ВЕК" ПРЕДЛАГАЕТ

Кассовый аппарат	PRIMA, 10 отд., 2 ленты, аккумулятор, госреестр, 1г.г. тыс.руб.	8700	66-84-82 66-01-22 66-44-04 Минск, Чернышевского, 10А, офис 511
	Olibel CRF 1000, 8 отд., 2 ленты, аккум., госреестр, 1г.г. тыс.руб.	8785	
Морозильное оборудование	GRAM IG 220,ларь-морозильник,темп. от -18°С до -25°С,склад тыс.руб.	11400	
	GRAM IG 330,ларь-морозильник,темп. от -18°С до -25°С,склад тыс.руб.	12000	
	GRAM IG 440,ларь-морозильник,темп. от -18°С до -25°С,склад тыс.руб.	13500	
	SNAIGE, шкаф для напитков,темп. от -0°С до -10°С,склад тыс.руб.	8550	
Денежный ящик	для любых кассовых аппаратов тыс.руб.	945	
Лента чековая	38,44,57,69 мм,для кас. аппаратов,в т.ч. самокопирующая тыс.руб.	4.5-28.9	
Лента красящая, картридж	для кассовых аппаратов в ассортименте тыс.руб.	7.5—60	
Устройства определения подлинности	CashScan, для определения долл.США тыс.руб.	2100	
	Regula 4003,4 контр.: линза,магнит,подсветка,ультрафиолет тыс.руб.	4200	

РАБОЧАЯ ОДЕЖДА

Каска строительная	Россия		Вудив	56-52-42
Костюм сварщика	тыс.руб.	360		
Маска защитная	для сварщика			
Наушники	шумозащитные, Россия тыс.руб.	49		
Очки защитные				
Плащ защитный				
Респираторы	для защиты от паров и пыли			

БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

Весы бытовые	НБЭ-3-01, электронные, 1г.г. тыс.руб.	326.2	Командор	65-61-68

ГРУЗОПЕРЕВОЗКИ

Грузоперевозки	СНГ, РБ, а/м МАЗ, ЗИЛ-130, 1—24 т, до 82 м³, тент	от 0.25	ЭкоСистема	227-08-79

УСЛУГИ, РЕМОНТ, СЕРВИС

Все виды швейных работ (фирменная, форменная, рабочая одежда)			Бен-Цви	237-09-05
Визитки, торговые ярлыки, вывески, офисные таблички			Визит-сервис, Минск, ул.Красная, 2 (0172) 36-69-84 36-78-04	
Дипломы, грамоты, поздравительные адреса, листовки (лазерное фольгирование)				
Полимерные и металлические печати, пломбираторы				
Представительская атрибутика (нанесение информации на любые изделия)				
Печати, штампы, оснастка, изготовление			Нестор-пресс	34-54-27
Реклама по Беларуси, СНГ, Прибалтике, Украине				
Визитки, фирменные бланки, наклейки, этикетки			ИНДАР	66-48-18 66-13-43
Буклетки, приглашения, рекламные листовки и др.виды полиграф.продукции				
Визитки, фирменные бланки, наклейки (мелкография)			Твайс	20-24-38
Жалюзи	обмер, доставка, установка		Малми-М	33-11-48
Жалюзи горизонтальные		14.5/м²	Ветразь	68-80-09 64-23-54
Жалюзи вертикальные		22—24/м²		
Роллеты защитные		от 150/м²		
Маркизы		от 230		
Окна, двери, перегородки		от 120		
Весь комплекс рекламных услуг. Изготовление и размещение			БИСПРИНТ	26-24-25 26-34-69
Все виды печатных работ — от макета до готовой продукции				
Полноцветное и черно-белое копирование, ламинирование, переплет				
Запись и копирование компакт-дисков всех форматов		15	ЛИС	20-67-78
Авторизированный сервис-центр Epson. Гарантийный и послегаран.ремонт принтеров Epson и др.			Дикад	54-64-94
Заправка картриджа	CANON FC/PC 2, 3, 5, 6, 7, 10, 11, 200, 210, 230, 310, 320, 330	11	ТОРИС	226-25-19 226-24-12
Заправка картриджа	MITA CC-10/CC-20, UTAX C88/C89	17		
Заправка картриджей	любые картриджи для лазерных принтеров Hewlett Packard	от 15		
Заправка картриджей	для копировальных аппаратов SHARP, RANK XEROX	15		
Ремонт	копировальных аппаратов CANON			
Ремонт	копировальных аппаратов SHARP			
Ремонт	копировальных аппаратов RICOH, INFOTEC, NASHUA			
Ремонт факсов "Toshiba", "Panasonic", компьютеров и другой техники			ДУМИ	68-58-75
Ремонт, ТО, заправка копиров. техники, принтеров, UPGRADE компьютеров			ЭЛПАЙ НПП Химремонт	33-02-18
Восстановление и заправка картриджей, ремонт копировальных аппаратов, принтеров, факсов			Р.Т.С.	36-33-32
Изготовление и ремонт тентов, каркасов			Реддавей и К	75-87-53
Услуги по таможенному оформлению, ул.Комсомольская, 15а			ЭкоСистема	227-08-79
Фирменные бланки, этикетки, буклеты, плакаты, ежедневники			БОФФ	68-59-24

(Окончание на стр. 25)

ПОРЯДОК формирования и использования средств на закупку тракторов, сельскохозяйственных машин и оборудования и передачи их субъектам хозяйствования Республики Беларусь на условиях долгосрочной аренды

Утвержден Министерством экономики, Министерством финансов, Министерством сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь

Зарегистрирован в Реестре Государственной регистрации 20.04.96г., рег.N 1399/12

В целях улучшения обеспечения субъектов хозяйствования Республики Беларусь продукцией машиностроения, стабилизации производства и переработки продукции сельского хозяйства и в соответствии с постановлениями Кабинета Министров Республики Беларусь от 2 августа 1995 года N 415 "Об обеспечении тракторами, сельскохозяйственными машинами и оборудованием субъектов хозяйствования Республики Беларусь" (собрание указов президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995г., N 22, ст.530) и от 28 марта 1996 года N 222 "Об организации работы по обеспечению тракторами, сельскохозяйственными машинами и оборудованием субъектов хозяйствования Республики Беларусь" устанавливается следующий порядок использования средств на закупку Республиканским объединением "Белагроснаб" (в дальнейшем — арендодатель) тракторов, сельскохозяйственных машин и оборудования (в дальнейшем — продукция машиностроения) для передачи этой техники на условиях долгосрочной аренды субъектам хозяйствования Республики Беларусь, основным или доминирующим видом деятельности которых является сельскохозяйственная деятельность (в дальнейшем — арендатор).

Настоящий документ определяет порядок формирования и использования финансовых средств для закупки продукции машиностроения, регулирует отношения, возникающие при передаче арендодателем в долгосрочную аренду и с выкупом продукции машиностроения арендаторами.

В Порядке вводятся термины: арендная плата — плата в размере 3% от неоплаченной стоимости продукции машиностроения, выплачиваемая арендатором один раз в год, которая имеет строго целевое направление в использовании, определяемое данным Порядком; возвратные платежи — доля выплат, производимых на протяжении срока аренды арендаторами, по возмещению стоимости продукции машиностроения, а также уплата ими единовременного взноса в размере 2,5% от первоначальной стоимости продукции машиностроения, используемого арендодателем для возмещения непредвиденных расходов, возникающих в процессе транспортировки, хранения и эксплуатации арендуемой продукции машиностроения (пожар, удар молнии, стихийное бедствие и т.п.).

1. Формирование финансовых средств для закупки продукции машиностроения, формирование арендного фонда

Средства на закупку продукции машиностроения для передачи ее на условиях долгосрочной аренды предусматриваются Министерством финансов в прогнозных расчетах проектов бюджета или в плане доходов и расходов республиканского внебюджетного фонда поддержки производителей сельскохозяйственной продукции и продовольствия на 1996—1998 годы и, в пределах утвержденных в установленном порядке сумм, выделяются Министерству сельского хозяйства и продовольствия с последующим перечислением арендодателю для формирования арендного фонда.

Предусмотренные ассигнования в установленном порядке перечисляются арендодателю на специальный счет в банке. Эти средства являются основой арендного фонда, пополнение которого осуществляется за счет возвратных платежей, части арендной платы и других разрешенных законом источников, а также процентов банка за хранение указанных средств.

Средства, поступающие для формирования арендного фонда на специальный счет арендодателя, расходуются строго по целевому назначению.

2. Определение номенклатуры и объемов закупки продукции машиностроения, передаваемой на условиях долгосрочной аренды субъектам хозяйствования

Номенклатура закупаемой за счет средств арендного фонда продукции машиностроения, передачу которой целесообразно осуществлять субъектам хозяйствования на условиях долгосрочной аренды, формируется арендодателем на основе договоров-заявок арендаторов, а также исходя из следующих основных положений:

— спроса со стороны арендаторов;

— минимальной цены конкретных видов продукции машиностроения при наличии в республике нескольких производителей аналогичных машин;

— уровня обеспеченности (по сравнению с нормативными) машинами и оборудованием данного вида. Импортная продукция машиностроения приобретается при отсутствии аналогов отечественного производства (на условиях тендера);

— качества продукции машиностроения и ее соответствия передовым научно-техническим достижениям.

3. Проведение операций закупки продукции машиностроения и ее передача на условиях долгосрочной аренды арендаторам

3.1. Министерство сельского хозяйства и продовольствия утверждает суммарный объем передачи продукции машиностроения на условиях долгосрочной аренды по областям, исходя из обрабатываемой площади и объема поставок продукции для государственных нужд.

3.2. Арендодатель на основе утвержденной Министерством сельского хозяйства и продовольствия номенклатуры продукции машиностроения и в пределах средств, имеющихся в арендном фонде, заключает договоры поставки с поставщиками ее, организует и контролирует отгрузку этой продукции. Продукция, отгруженная поставщиками по прямым соглашениям или договорам с потребителями без документов арендодателя, не оплачивается из арендного фонда.

3.3. Арендодатель оплачивает поставщикам стоимость продукции машиностроения после того как арендаторы подтвердили их фактическое получение и соответствие по качеству и комплектности требованиям ГОСТа и ТУ. Транспортные расходы по доставке продукции машиностроения оплачиваются арендатором. Предоплата отечественной продукции, закупаемой для передачи ее на условиях долгосрочной аренды, не допускается, за исключением закупки по импорту.

3.4. Передача арендодателем продукции машиностроения арендатору осуществляется по акту и в соответствии с заключенным договором долгосрочной аренды.

3.5. Арендатор в установленном порядке приходует переданную продукцию машиностроения на условиях долгосрочной аренды на свой баланс, начисляет по ней износ, перечисляет арендную плату и возвратные платежи в сроки, определенные арендным договором.

3.6. Ежегодно в течение срока действия договора с арендаторов взимается арендная плата в размере 3% от невозмещенной (остаточной) стоимости принятой в долгосрочную аренду продукции машиностроения, которая относится арендатором на себестоимость продукции. Арендная плата зачисляется на расчетный счет арендодателя с налогообложением в общеустановленном порядке, расходуется по смете, согласованной с Министерством сельского хозяйства и продовольствия, на содержание структурных подразделений в аппарате арендодателя, облагроснабов, межрайагроснабов и райагроснабов, а также на проведение работ по передаче в долгосрочную аренду продукции машиностроения. Неиспользованный остаток средств по арендной плате направляется на пополнение арендного фонда. Первый взнос арендной платы производится арендатором в момент передачи продукции в аренду.

3.7. При получении в аренду продукции машиностроения арендатор в обязательном порядке уплачивает единовременный взнос в размере 2,5% от первоначальной стоимости продукции машиностроения, который используется арендодателем для возмещения непредвиденных расходов, возникающих у арендатора в процессе транспортировки, хранения и эксплуатации арендуемой продукции машиностроения (пожар, удар молнии, стихийное бедствие и т.п.).

3.8. Возвратные платежи рассчитываются от стоимости продукции машиностроения без учета транспортных расходов. Источником возвратных платежей у арендатора являются средства, используемые для финансирования капитальных вложений. Индексация стоимости продукции машиностроения для расчета возвратных платежей не производится в течение всего срока действия арендного договора.

3.9. В обусловленные договором аренды сроки арендодатель организует ежемесячно сбор возвратных платежей и направляет их на пополнение арендного фонда.

3.10. Рекомендуется при заключении договора аренды с арендаторами продукции машиностроения предусматривать:

3.10.1. при стоимости продукции машиностроения до 100 млн.руб. срок аренды устанавливается до 1 года, стоимостью от 101 до 200 млн.руб. — до 2 лет, от 201 до 300 млн.руб. — до 3 лет, от 301 до 500 млн.руб. — до 4 лет, более 501 млн.руб. — на 5 лет;

3.10.2. переход продукции машиностроения в собственность арендатора по истечении срока действия арендного договора и после внесения арендатором всех обусловленных договором платежей. В случае досрочной выплаты стоимости арендуемой продукции машиностроения, обусловленной договором арендной платы, эта продукция становится собственностью арендатора с момента выплаты всех платежей;

3.10.3. проведение совместно с поставщиками на договорной основе технического обслуживания, ремонта переданной в аренду продукции машиностроения в гарантийный и послегарантийный периоды;

3.10.4. уплату арендатором в момент передачи объекта в аренду первоначального возвратного платежа в размере 20% при стоимости продукции машиностроения до 500 млн.руб. и свыше 500 млн.руб. — 10%, единовременного взноса для возмещения непредвиденных расходов, а также арендной платы.

По каждому арендатору определять сроки внесения возвратных платежей исходя из его финансовых возможностей, которые оговариваются при заключении договора аренды.

При просрочке уплаты возвратных платежей арендаторами начислять пеню на сумму платежа в размере учетной ставки Национального банка на день исполнения платежного обязательства и зачислять ее на пополнение арендного фонда;

3.10.5. гарантии уплаты платежей, предусмотренных договором, которые должны включать в себя следующие требования:

представление банковских гарантий;

передача в счет возвратных платежей произведенной арендатором продукции по согласованным ценам (при согласии арендодателя);

залоговые обязательства.

Расходы по компенсации ущерба, возникшего у арендатора в результате непредвиденных обстоятельств, осуществляет арендодатель за счет средств арендного фонда на основании документов, представленных и оформленных в соответствии с действующим законодательством и заключенным между арендодателем и арендатором договором долгосрочной аренды.

3.11. Транспортные средства (автомобильные прицепы, специальные седельные прицепы) подлежат постановке арендатором на временный учет в органах ГАИ, а тракторы и сельскохозяйственная техника — в органах Гостехнадзора, Проматомнадзора на срок действия аренды. Регистрация и перерегистрация транспортных средств, тракторов, сельскохозяйственной техники и оборудования при передаче в аренду (субаренду) и после окончания срока действия аренды, а также проведение любых регистрационных операций в период ее действия производятся в соответствии с действующими Правилами по предоставлению ходатайства арендодателя.

4. Контроль за использованием средств арендного фонда

4.1. Министерство сельского хозяйства и продовольствия, Министерство финансов осуществляют контроль за целевым использованием арендного фонда.

В случаях нецелевого использования средств арендного фонда применяются штрафные санкции в соответствии с действующим законодательством.

4.2. Арендодатель не позднее 10 числа месяца, следующего за полугодием, представляет Министерству сельского хозяйства и продовольствия отчет об использовании средств, выделяемых на закупку продукции машиностроения и передаче ее на условиях долгосрочной аренды, поступлении арендной платы и возвратных платежей. Министерство сельского хозяйства и продовольствия не позднее 15 числа месяца, следующего за полугодием, представляет указанный отчет Министерству финансов.

5. Порядок формирования и использования средств на закупку тракторов, сельскохозяйственных машин и оборудования и передачи их субъектам хозяйствования Республики Беларусь на условиях долгосрочной аренды, зарегистрированный Министерством юстиции Республики Беларусь 8 декабря 1995 года N 1176/12, считать утратившим силу.

О внесении изменений в ставки рентной платы за экспорт древесины и изделий из нее

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 322 от 16 мая 1996 г.

В целях стабилизации внешнеторговой деятельности Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

В ставках рентной платы за экспорт древесины и изделий из нее, утвержденных постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 21 августа 1995г. N 458 (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995 г., N 24, ст.592; N 30, ст.761) позиции:

"Из 440310990, 440399900	лесоматериалы необработанные березовые для лущения	20
440310100, 440310910, 440320000	лесоматериалы необработанные из хвойных пород	20
	кроме:	
Из 440320000	лесоматериалы необработанные из хвойных пород (рудничная стойка и балансы диаметром в верхнем срезе от 14 до 22 см)	6
440391000	лесоматериалы необработанные дубовые	200
440610000	шпалы деревянные непропитанные	100
440690000	шпалы деревянные прочие	100
440710100 — 440710500, 440710910, 440710930	лесоматериалы продольно распиленные хвойные	5
440791	лесоматериалы продольно распиленные дубовые	250"
заменить позициями:		
"Из 440310990, 440399900	лесоматериалы необработанные березовые для лущения диаметром в верхнем срезе 24 см и более	20
440310100, 440310910, 440320000	лесоматериалы необработанные из хвойных пород	20
	кроме:	
Из 440320000	лесоматериалы необработанные из хвойных пород (рудничная стойка и балансы диаметром в верхнем срезе от 14 до 22 см)	2
440391000	лесоматериалы необработанные дубовые	150
440610000	шпалы деревянные непропитанные	80
440690000	шпалы деревянные прочие	80
440710100 — 440710500, 440710910, 440710930	лесоматериалы продольно распиленные хвойные	3
440791	лесоматериалы продольно распиленные дубовые	150"

Премьер-министр Республики Беларусь
М.ЧИГИРЬ



ТАМОЖЕННЫЙ ВЕСТНИК

Выпуск 10

Издается редакцией "НЭГ" и Государственным таможенным комитетом Республики Беларусь

Что надо знать, отправляясь "на дело" в Молдову

Естественно, вступая в деловые отношения с партнерами по бизнесу из другого государства, прежде всего необходимо поинтересоваться "правилами игры", в нем принятыми. В данном случае в Молдове. В этом выпуске "ТВ" мы постарались познакомить читателей с наиболее насущными из них.

Публикуя таможенные тарифы на ввоз в Молдову различных изделий, редакция ограничилась лишь беспошлинными товарами (полный их перечень можно приобрести в электронном варианте в редакции "НЭГ"). Но они информируют потенциальных поставщиков из Беларуси о тех товарах, в которых РМ наиболее заинтересована.

В Молдове введены некоторые ценовые ограничения

Они касаются цен на отдельные виды товаров и сырья, поставляемых на экспорт из Республики Молдова. Как сообщили нашему корреспонденту в Торгово-промышленной палате республики, цены эти (некоторые из них приводятся в таблице) являются ориентировочными, но ниже их ни одно из предприятий, организаций, фирм Молдовы не должно опускаться при заключении следок с внешнеторговыми партнерами. Так решила правительственная комиссия, где посчитали, что цены эти приведены в целях поддержки экспортной деятельности предприятий страны и соответствуют уровню цен, практикуемых на международном рынке для обычных торговых операций.

Указанные цены, конечно же, относятся лишь к качественным товарам, поставляемым на условиях франко-завод (Exworks в соответствии с incoterms-90). В случае, когда экспортер частично или полностью несет риск и расходы по отправке товара, рекомендуется увеличение указанных цен.

Таможенные службы Молдовы приняли эти ориентировочные цены к сведению и руководству.

Код товара	Наименование товаров	Ед.изм.	Цена в долл. США
100100000	Продовольственная пшеница (содержание клейковины не менее 23%)	т	180
100100000	Пшеница фуражная	т	140
100200000	Рожь	т	150
100300000	Ячмень	т	130
100400000	Овес	т	160
100500000	Кукуруза	т	120
100600000	Рис	т	400
100800000	Гречка	т	400
110100000	Пшеничная мука	т	330
110300000	Манная крупа	т	300
110311000	Пшеничные крупы	т	230
110313000	Кукурузные крупы	т	195
190200000	Макаронные изделия	т	550
230240000	Комбикорм	т	100
151200000	Рафинированное растительное масло	т	800
151200000	Нерафинированное растительное масло	т	700
170300000	Патока (меласса)	т	95
220700000	Спирт	дал	12
220400000	Вино крепостью 9,0% об.	дал	2,1
220400000	Вино крепостью 9,1—10,0% об.	дал	2,7
220400000	Вино крепостью более 10,0% об.	дал	3,2
220410000	Шампанские виноматериалы	дал	3,4

ТАМОЖЕННЫЙ ТАРИФ
на импортируемые товары и предметы, ввозимые в Республику Молдова

ПРИЛОЖЕНИЕ 11 к Закону о государственном бюджете РМ на 1996г. (Выдержки)

Код товара	Импортируемые товары и предметы	Беспошлинно
01011100	Чистопородные племенные производители	
0301—0305	Живая рыба. Рыба свежая или охлажденная. Рыба мороженая. Филе рыбное и мясо рыб. Рыба сушеная, соленая или в рассоле, рыба копченая	
0402	Молоко и сливки, сгущенные или с добавлением сахара или других подслащивающих веществ	
0407—0411	Яйца индюшачьи или гусиные, куриные для племенных целей	
0502	Щетина для производства щеточных изделий	
0701	Картофель свежий и охлажденный	
0905	Ваниль	
0908	Мускатный орех, мацис и кардамон	
0909	Семена аниса, бадьяна, фенхеля, кориандра, кмина или тмина; ягоды можжевельника	
10	Зерновые хлеба	
100510	Кукуруза семенная	
11	Продукция мукомольно-крупяной промышленности; солод; крахмал; инулин; пшеничная клейковина	
12	Масличные семена и плоды; прочие семена и плоды; лекарственные растения и растения для технических целей; солома и фураж	
1206	Семена подсолнечника дробленые или недробленые	
130220	Пектиновые вещества, пектинаты и пектаты	
130231	Агар-агар	
1513	Масло кокосовое (копровое), пальмоядровое или бабасу и их фракции, нерафинированные или рафинированные, но без изменения их химического состава	
1517	Маргарин	
220110	Воды минеральные лечебные	
220710	Спирт этиловый неденатурированный с содержанием спирта по объему не менее 80%	
2208	Спирт этиловый неденатурированный, крепостью менее 80 об.%	
23	Остатки и отходы пищевкусовой промышленности; готовые корма для животных	
2501	Соль (включая соль столовую и денатурированную) и хлорид натрия чистый; вода морская	
27	Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки; битуминозные вещества; воск минеральный	
280120	Йод	
2936	Провитамины и витамины, природные и синтезированные	
2937	Гормоны природные и синтезированные	
2939	Алкалоиды растительного происхождения, природные или синтезированные, их соли, простые и сложные эфиры, прочие производные	
2941	Антибиотики	
30	Фармацевтические продукты	
31	Удобрения	
32	Экстракты дубильные или красильные; танины и их производные; красители, пигменты и прочие красящие вещества; краски и лаки; шпатлевки и прочие мастики; чернила	
3301, 3302	Масла эфирные, включая конкреты и резиноиды. Смеси душистых веществ	
3306	Средства гигиены полости рта и зубов	
3402, 3403	Вещества поверхностно-активные органические, моющие препараты. Материалы смазочные и средства, используемые для жировой обработки текстильных материалов, кож, мехов и прочих материалов	
3503, 3505	Желатин и его производные. Декстрины и прочие модифицированные крахмалы; клеи	
3507	Ферменты	
370110	Фотопластинки и фотопленки рентгеновские	
370210	Фотопленки в рулонах рентгеновские	
380210	Уголь активированный	
38081000	Инсектициды	
380820	Фунгициды	
380830	Гербициды, тормозящие зарождение, и стимуляторы роста растений	
38083010	Гербициды	
380840	Средства дезинфицирующие	
3822	Реагенты сложные диагностические или лабораторные, кроме указанных в товарных позициях 3002 или 3006	
38239091	Продукты и составы, применяющиеся в фармакологии и хирургии	
39	Пластмассы и изделия из них	
40	Каучук и резиновые изделия	
41	Кожевенное сырье (кроме меха) и кожа	
420610	Кетгут	
44	Древесина и изделия из нее; древесный уголь	
45	Пробка и изделия из нее	
47	Бумажная масса из древесины или из других волокнистых растительных материалов; бумажные и картонные отходы	
48	Бумага и картон; изделия из бумажной массы, бумаги и картона	
481840	Гигиенические полотенца и тампоны, детские пеленки и аналогичные санитарно-гигиенические изделия	
50	Шелк	
51	Шерсть, тонкий и грубый волос животных; пряжа из конского волоса и ткань	
52	Хлопок	
53	Прочие растительные текстильные волокна; бумажная пряжа и ткани из нее	
54	Химические нити	
55	Химические штапельные волокна	
5601	Вата из текстильного сырья и изделия из нее	
5603	Нетканые изделия	
5801—5803	Ткани ворсовые и из синели. Ткани махровые полотенечные. Ткани перевивочного переплетения	
60	Трикотажное полотно машинной и ручной вязки	
6205, 6212	Сорочки и рубашки мужские и мальчиковые. Бюстгальтеры, пояса, корсеты, подтяжки, подвязки и аналогичные изделия	
6206	Блузки, рубашки и батники женские и для девочек	
6305	Мешки и пакеты упаковочные	
6401, 6406	Водонепроницаемая обувь на подошве и с верхом из резины или полимерного материала. Части обуви	
6603	Части, принадлежности и отделка изделий, классифицируемых в товарных позициях 6601 и 6602	
70190000	Стеклоткань	
72	Черные металлы	
73	Изделия из черных металлов	
74	Медь и изделия из нее	
75	Никель и изделия из него	
76	Алюминий и изделия из него	
78	Свинец и изделия из него	
70	Цинк и изделия из него	
80	Олово и изделия из него	
8101, 8102, 8104	Вольфрам и изделия из него; молибден и изделия из него; магний и изделия из него, включая их отходы и лом	
84	Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические приспособления; их части	
85	Электрические машины и оборудование, их части, аппаратура для записи и воспроизведения звука и телевизионного изображения; их части и принадлежности	
86	Локомотивы железнодорожные и подвижной состав, их части и принадлежности, сигнализационное оборудование, механическое и электромеханическое	
8701	тракторы, кроме классифицируемых в товарной позиции 8709	
8703	Автомобили легковые и прочие моторные транспортные средства, предназначенные для перевозки людей, включая пассажирские автомобили-фургоны и гоночные автомобили	в соответ. с п. 3 примеч.
8704	Грузовые автомобили для перевозки товаров	-"-
87059090	Автомобили, специально оборудованные для медицинских целей	
8713	Коляски инвалидные и другие аналогичные передвижные средства для инвалидов	
87142000	Части и принадлежности к инвалидным коляскам и другим аналогичным передвижным средствам для инвалидов	
88	Летательные аппараты, космические аппараты, их части	
89	Суда, лодки и другие плавучие средства	
90	Приборы и аппараты оптические, фотографические, кинематографические, измерительные, контрольные, прецизионные, медицинские и хирургические; их части и принадлежности	
9402	Мебель медицинская, хирургическая, стоматологическая или ветеринарная	
9506	Снаряды и инвентарь для занятий физкультурой, гимнастикой, легкой атлетикой, прочими видами спорта	

ПРИМЕЧАНИЯ:

1. Таможенная пошлина по импорту не взимается с товаров и предметов, произведенных и импортируемых их стран СНГ, которые ратифицировали Соглашение о создании зоны свободной торговли или с которыми Республика Молдова заключила двусторонние межгосударственные соглашения о свободной торговле, а также из стран, квалифицированных ООН как наименее развитые.

2. Физические лица, не являющиеся субъектами предпринимательства, могут ввозить в республику без взимания таможенной пошлины товары и предметы, за исключением транспортных средств, на сумму 600 долларов США в течение года. В остальных случаях независимо от страны происхождения они уплачивают таможенную пошлину в соответствии со ставками, установленными настоящим положением, а по товарам и предметам, по которым ставки не установлены,— в пределах 10% от их таможенной стоимости, за исключением товаров и предметов, предназначенных для личного пользования, спиртных напитков в количестве до одного литра, пива до 5 литров, сигарет до 200 штук.

3. Юридические и физические лица, ввозящие в республику транспортные средства, за исключением средств специального назначения, уплачивают при их регистрации таможенную пошлину в следующих размерах: на транспортные средства со сроком эксплуатации до 3 лет — 1%, от 3 до 7 — 3%, от 7 до 10 — 5%, свыше 10 лет — 10% минимальной заработной платы за каждый кубический сантиметр объема двигателя.

4. В случае отчуждения импортированного транспортного средства в течение двух лет с момента его регистрации физические лица вносят таможенную пошлину в следующих размерах: 3% минимальной заработной платы на момент оплаты за каждый кубический сантиметр объема двигателя и 10 минимальных заработных плат на момент оплаты за прицеп и полуприцеп. Установленные пошлины вносятся также юридическими лицами при отчуждении транспортных средств с учетом степени износа.

5. Для расчета налога на добавленную стоимость по импортируемым транспортным средствам применяется таможенная стоимость, фактически декларированная импортером, но не ниже условного уровня, определяемого в зависимости от срока эксплуатации и объема двигателя в следующих размерах: до 7 лет — 20%, от 7 до 10 — 10%, свыше 10 лет — 5% минимальной заработной платы за каждый кубический сантиметр объема двигателя.

На конец мая МЗП в РМ составляла 18 лей (примерно $4).

СОТРУДНИЧЕСТВО

У транспортников планов громадье

На состоявшейся недавно в Москве встрече транспортников России и Беларуси обсуждались вопросы, связанные с формированием общей транспортной системы, создание которой предусмотрено договором об образовании Сообщества между двумя нашими республиками.

В ходе встречи стороны договорились подготовить проект межправительственного соглашения о принципах сотрудничества и условиях взаимоотношений в области транспорта исходя из принципа формирования общей системы. Признано также необходимым подготовить проекты межведомственных соглашений по отдельным направлениям деятельности в сфере транспорта, проработать вопрос создания совместных предприятий по транспортно-экспедиторской деятельности, сервисному обслуживанию перевозчиков и так далее.

Принятый рабочий план совместных действий включает девять основных пунктов. В частности, до августа решено внести предложения по созданию органа межгосударственного регулирования деятельности транспортного комплекса в рамках Исполнительного комитета Сообщества. Будет проведен анализ нормативных правовых документов двух республик в области транспорта, а затем их взаимоувязка их и подготовка для принятия в установленном порядке ряда новых законов, кодексов, правил...

Планируется формирование единой межгосударственной системы сервисного обслуживания транспортных средств, осуществляющих международные автомобильные перевозки, модернизация инфраструктуры проходящих через территории стран общеевропейских транспортных коридоров для того, чтобы обеспечить интеграцию транспортных коммуникаций Беларуси и России в европейскую систему.

В частности, и со стороны Сообщества будет стимулироваться развитие автомобильной дороги Москва—Минск—Варшава—Берлин на участке Брест—Минск—Москва, продолжатся работы с польской стороной по развитию транспортной инфраструктуры, отвечающей общеевропейским требованиям, по маршруту Москва—Минск—Калининград транзитом через Польшу. Будут разработаны и совместные предложения по развитию соответствующей инфраструктуры второго Критского коридора (Берлин—Варшава—Минск—Москва), чтобы продлить его в направлении Юго-Восточной Азии по программе ЭСКАТО.

В соответствии с рабочим планом должна быть реализована совместная программа развития комбинированных перевозок грузов по территории государств Сообщества, а также уже в третьем квартале текущего года увидят свет предложения по обустройству общей западной границы, обеспечивающей увеличение мощности пропускных пунктов. До конца года должен быть организован контроль на внешней границе Сообщества за въездом и выездом автотранспортных средств иностранных и национальных автоперевозчиков.

Предусмотрен также ряд мероприятий, связанных с единой системой информационного обеспечения рынка транспортных услуг, разработкой унифицированной системы статучета и отчетности, разработкой и реализацией совместных научно-технических программ, взаимным обменом научно-технической и экономической информации, формированием единой тарифной политики и т.д.

Для организации и контроля исполнения рабочего плана совместных действий стороны договорились создать координационную группу из представителей министерств транспорта России и Беларуси. Она будет ежеквартально проводить встречи по подведению итогов и вносить на рассмотрение руководителей министерств соответствующие предложения. Очередное заседание координационной группы решено провести в Минске в июле 1996 года.

Татьяна ЛУЦЕВИЧ

Окончание. Начало на стр. 20-21

КАНЦЕЛЯРСКИЕ ТОВАРЫ				
1000 мелочей для офиса (безналичный расчет)			Визит-сервис	36-69-84
Новые формы накладных ТТН-1, ТН-2	тыс.руб.	21/блок	Ювиком	64-21-61
Компьютерные книги	в т.ч. серия "Для чайников": Access, Borland C++, Delphi, Excel5.0, Windows 3.1, NetWare, PageMaker 5, Paradox 5, Word 6 тыс.руб.	98	ТП "Клематис" ул.Варвашени, 42, маг."Канцтовары"	
Книги по оффшорным компаниям и оффшорному бизнесу	тыс.руб.	280		
Канцелярские товары			Нестор-пресс, м-н ул. Радиальная, 40, тел.30-73-34	
Бухгалтерские бланки				
Элементы питания				
Канцелярские товары от ESSELTE S.A., CONTE S.A.			Белкантон	21-76-62 21-57-23 21-60-07
Папка-регистратор	пластик 7 см и 5 см, 12 цветов	от 3.7		
Папки	карманы, уголки, скоросшиватели на резинках			
Лотки (вертикальные, горизонтальные), урны, подставки				
Клей, мастика, корректор, скотч, скрепки в ассортименте				
Карандаши	простые-цветные пластиковые, маркеры			
Бумага MULTI COPY	А3, А4, Швеция, блоки для заметок			
Канцелярские товары более 500 наименований			Нарада	222-77-52
Канцелярские товары в ассортименте			Шепси	26-01-98
Ручки	тыс.руб.	1-600		
Стержни	в ассортименте тыс.руб.	0.5—2.9		
Штемпельные подушки "Laco", все цвета	тыс.руб.	18—21		
Штемпельная мастика "Laco", все цвета	тыс.руб.	19		
Школьно-письменные и канцелярские принадлежности			Замак	ул.Кошевого 18, т.30-36-55
Бланки и бланочная продукция				
Экономическая, юридическая, справочная литература				
ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРИИ				
Автоматизированные системы управления для крупных и средних предприятий: Техническая платформа — от ППЭВМ до мейнфреймов; Архитектура — клиент/сервер; Функциональные подсистемы — бухгалтерский учет, материально-техническое снабжение, управление сбытом		Договорная	НИИЭВМсервис	59-10-95, 59-10-98
АНЖЕЛИКА	печать платежных документов, 17 докум., Windows	20-30	GoldenSoft	68-54-42
Аудиторские услуги, восстановление бухгалтерского учета				241-93-50 279-72-91
Бухгалтерское обслуживание негосударственных предприятий		от 10	ЦЕНТРАЛЬ	20-66-13
Вся бухгалтерия 2.0	все разделы бухучета (банк, склад, налоги и др.), валюта	80/200/300	TiCOM	220-06-79
1С: Бухгалтерия	базовая и ПРОФ 6.0 для Windows и DOS, сетевая	80	Белвычтехника	52-00-90
1С:Бухгалтерия ПРОФ. (DOS/WINDOWS/СЕТЬ)	Профессиональная настройка разделов учета гар. 12 мес. Обучение, постановка учета, настройка док.и отчетов, сопровож.	от 125	АкцентАудит	239-41-95 268-77-61
ИНФО-БУХГАЛТЕР 2.53	Комплексная программа бухгалтерского учета DOS / Win 3.1,95	150 / 180	ГОР	54-73-59
	внедрение "под ключ", постановка бухучета	от 80		
ПО "ЛИС"	с-ма управл.учета (кадры, финансы, экономика, товары) — сетев.	450	ЛИС	20-67-78
ПО МП "БЭМБИ-3"	учет операций, баланс, налоги, зарплата, склад, осн.ср-ва	120	ОРГ СЕРВИС	22-80-62 30-39-71
ПО "БЭСТ 2.xx" лок./сет.	профессиональный комплекс бухгалтерского и складского учета	от 300		
ПО "БЭСТ 3.xx" лок./сет.	расширенный комплекс бухгалтерского учета и опт.торговли	900		
Локальные сети и сетевые комплексы бухгалтерского учета "под ключ" (Novell, "БЭСТ")		договор.		
Подготовка ТТН и впечатывание в бланк		50	Профит	27-23-34
Финансы без проблем	универсальная система бухучета фирмы "Hackers Design", для Windows и DOS 4000	85	ЦЕНТРАЛЬ	20-66-13 26-17-85
	сетевая версия 2.01	495		
Формы бланков расчетов с бюджетом, внебюджетными организациями, бухгалтерские, бланки, для WORD 6.0	тыс.руб.	150	Полярис	27-06-91

Размещение информации в таблице — тел./факс 61-64-22.

Агентство Гревцова
представляет еженедельное обозрение
"Рынок финансовых и юридических услуг"
(по состоянию на 17.06.96г.)

БАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Депозитные сертификаты

Наименование банка	Номинал		Годовые процентные ставки (дни) 5	12	20	30	45	60	90	120	180	270	360
Белвнешэкономбанк, т. 200062	от 10 млн.	юрид. лица	по договоренности										

Лизинг (долгосрочная аренда, в том числе с выкупом)

Наименование банка	Объект лизинга	Валюта	Сроки	Ставка	Сумма
АКБ "Объединенный капитал", т. 687375, 687144	Машины, оборудование, здания	BRB USD	от 6 до 24 мес.	90–100* 35–40*	до 60 тыс. USD

* Годовые процентные ставки

ВНЕБАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Продажа

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	"IP" (лицензия №26)	685629 685914	оплата с 13.00
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по копии п/п	организация	658083	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по дог.	ФПГ"Белфинанс"	691841	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по дог.	организация	684446 685835	постоянно
USD	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по дог.	организация	612040	постоянно
USD	по дог.	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	организация	667098	постоянно

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Покупка

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Примечание
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по копии п/п	организация	658083	оплата до 16.00
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по дог.	ФПГ" Белфинанс"	691841	постоянно
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по дог.	организация	684446 685835	постоянно
USD	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по дог.	организация	612040	—
USD	по дог.	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	организация	667098	постоянно

Безналичная СКВ за безналичный белорусский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
Организация, т. 612040	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по договоренности
"СТК", т. 514552	по дог.	по дог.	по дог.	по дог.	по договоренности
"REX", т. 209513	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по договоренности
"Финвэй", т. 334215	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по договоренности

Рынок мягких валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты)

Безналичная валюта за безналичные российский и белорусский рубли

Наименование	Валюта	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Прим.
"СТК", т. 514552	RUR/BRB KRB/BRB	по дог.	по дог.	любая	по договоренности	—
"Финвэй", т. 334215	RUR/BRB KRB/BRB	по дог.	по дог.	любая	по договоренности	—

Открытие текущих счетов в зарубежных банках

Наименование	Вид счета	Наименование зарубежного банка	Страна	Цена
D. S. Express Ad. Co., т/ф. 252–09–27, 8–0172–102–036	Твердые валюты и мультивалютные, (мягкие валюты, наличные в Минске)	Rietumu Bank, Leumi Bank Union Bancaire Privee	Латвия Израиль Швейцария	от 150 до 1200$

Транзитные счета

Наименование	Валюта	Страна	Комиссия
D. S. Express Ad. Co., т/ф. 252–09–27, 8–0172–102036	Любые твердые и мягкие валюты мира	СНГ и любые страны мира	2,5%
"СТК", т. 251–45–52	Любые твердые и мягкие валюты мира	СНГ	по дог.

Оффшорные компании

Наименование	Страна	Метод работы	Расходы в год	Цена
D. S. Express Ad. Co., т/ф. 252–09–27, 8–0172–102036	Более 30 оффшорных центров Выбор готовых компаний	Торговые, страховые, судоходные, холдинговые, банковские компании	от 150$	от 1200$
ООО "Правовые услуги", т. 222723, 768081	США и другие юрисдикции	Удобная форма расчета, готовые компании и под заказ	150$	999$
Фирма "JEL", т. 66–13–99	Большой выбор оффшорных зон	Готовые компании и под заказ. Счета, консультации.	—	—
"Арамис", т. 200–562, 200–559	Ирландия, Делавэр, Вайоминг, Кипр и др.	Готовые компании и под заказ.	—	от 1300$

Консультации по конвертации б/н BRB б/н СКВ и размещение СКВ под %

Валюта	Курс	Оформл. дог–ра	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Примечание
любая	по дог.	любое	любая	по дог.	по поступлении	Организация	520927	—

ЮРИДИЧЕСКИЕ УСЛУГИ

Наименование	Вид услуги
ИПА "Регистр", т. (017)229–20–77	Правовое обслуживание, имущественные сделки, экспертиза документов, взыскание долгов правовыми средствами, защита итересов в судах
"Арамис", т. 200–562, 200–559	Продажа готовых фирм в Минске и Москве. Регистрация ООО, АО в Москве. Юридические консультации. Представление интересов в Польше.
ИПП "Консистем", т.(017) 210–06–05	Взыскание долгов, защита интересов в хоз. суде, оффшорный режим, продажа USD.

Для размещения информации в "Рынке услуг" следует обращаться в будние дни по т./ф. (0172) 621617, представительство в г.Гомеле: т. (0232)563018

ПО ПРОСЬБАМ ЧИТАТЕЛЕЙ

За рубеж на работу по контракту

Продолжающийся спад производства, возрастающая безработица все чаще заставляют наших граждан искать применение своим силам, знаниям и навыкам за пределами республики. По данным социологических исследований, количество желающих выехать на работу за границу колеблется в зависимости от принадлежности к той или иной возрастной группе от 15 до 45%. Понятно, что больший процент приходится на наиболее мобильный возраст: от 18 до 25 лет. К тому же молодежь чаще всего первой попадает под сокращение, ей труднее найти работу после окончания учебных заведений.

Однако, трудоустроиться за границей нашим гражданам не так-то просто. Ведь международный рынок труда по сути уже давно поделен. А принимая во внимание, что в странах Запада сегодня экономика отнюдь не переживает бурного роста, можно с уверенностью констатировать наличие в них избытка рабочей силы. Поэтому многие государства практически закрыты для въезда трудовых мигрантов с востока.

В той же Германии, например, даже получение вида на жительство не гарантирует трудоустройства. А нелегальная занятость преследуется законом. Не лучше положение дел и в других странах. Легальным же трудовым мигрантам если и повезет, то предложат, как правило, неквалифицированный, порой небезопасный для здоровья труд, который оплачивается значительно ниже, чем для местных работников. При этом нередко ущемляются как трудовые, так и социальные права мигрантов!

И тем не менее наши граждане работают за границей. В 1994 году их официально насчитывалось 1314 человек, в 1995-м — 1692.

Что же нужно знать для того, чтобы правильно отрегулировать трудовые отношения с иностранным работодателем? Об этом обозреватель "НЭГ" Александр ТРОПИН беседует с заместителем начальника управления внешней трудовой миграции Государственной миграционной службы Анатолием ЛЕМЕШЕВЫМ.

— Анатолий Игнатьевич, как все-таки нашему гражданину выехать на работу за границу?

— Прежде всего хотелось бы заметить, что статьей 30 нашей Конституции гражданам гарантировано право беспрепятственного выезда и возвращения в республику. Механизм реализации его конкретизируется Законом "О порядке выезда из Республики Беларусь и въезда в Республику Беларусь граждан Республики Беларусь". Согласно ему наши граждане могут выезжать за границу как на постоянное жительство, так и на временное для осуществления определенных функций. При этом им гарантируется право свободного возвращения в республику. Конечно, как и в любом другом государстве, у нас имеются временные ограничения в праве на выезд. Поэтому всякий намереваюющийся выехать за границу должен знать положение статьи 5 названного закона "Основания для временных ограничений в праве на выезд из Республики Беларусь" и действовать в соответствии с его буквой. Таким образом, любой гражданин, не отягченный обязательствами перед государством, может свободно реализовать свое право и на трудоустройство за границей при условии, что он заключит трудовой договор (контракт) с юридическим или физическим лицом иностранного государства на право работать по найму.

В этом случае нашему кандидату в трудящиеся-мигранты желательно зарегистрировать свой контракт в региональной миграционной службе по месту жительства. Это нужно для того, чтобы работники службы могли проанализировать достоинства и недостатки контракта, при необходимости помочь, улучшить его условия, особенно в вопросах социальной защиты и оплаты труда. Регистрировать контракт следует еще и потому, чтобы, не дай бог, в случае каких-то непредвиденных обстоятельств наш гражданин не затерялся на чужбине. К сожалению, такие случаи уже имели место. И уж, конечно, в этих же интересах следует по прибытии в страну трудоустройства зарегистрироваться в ближайшем консульском учреждении нашей республики в этой стране или в дипломатическом представительстве государства, представляющего здесь интересы Беларуси.

Если все эти условия будут соблюдены, и получена въездная виза с правом работы по найму в данном государстве, то пребывание гражданина Беларуси будет там и законным, и выгодным для него.

В последних два года трудоустройством граждан республики за границей получил право заниматься целый ряд как государственных, так и коммерческих фирм, имеющих на это лицензии от Государственной миграционной службы. Они ведут работу по подбору и направлению граждан в страны ближнего и дальнего зарубежья, оказывают помощь в организации их выезда и несут полную ответственность за условия оплаты труда направленного ими работника, в т.ч. и охрану его труда, проживания и выполнения социальных гарантий согласно заключенному договору (контракту).

Любой гражданин, собирающийся выехать на работу за границу, заключив договор (контракт) с такой фирмой, должен убедиться, во-первых, имеет ли такая фирма лицензию, во-вторых, получить исчерпывающую информацию о ней, о стране будущего трудоустройства, об условиях найма, характере работы, о социальных гарантиях и т.д.

— Вы рассказали, о "надводной" части проблемы выезда за рубеж. А что нужно знать о "подводной"? От чего стоило бы предостеречь наших мигрантов?

— Стремление наших граждан выехать на работу за границу любыми путями легко улавливают разные ловкачи. Неудивительно, что в средствах массовой информации то и дело появляются предложения различных фирм и предпринимателей, "прячущихся" за почтовыми ящиками и сулящих трудоустройство прямо-таки на королевских условиях. Относиться к таким объявлениям следует критически. Иначе можно потерять "кровные", а затем искать в поле ветра. Ни в коем случае нельзя высылать деньги письмами и переводами по принципу "на деревню дедушке". Мы уже рассказывали через средства массовой информации о так называемом "норвежском буме". К сожалению, охотники побывать в скандинавском Эльдорадо не перевелись. Напомню еще раз: нет ни одной белорусской фирмы, официально заключившей договор с норвежской для направления наших граждан на нефтепромыслы в эту страну. Мы интересовались у представителей норвежских официальных органов: ни одна из норвежских фирм также не ведет набора за пределами своей страны. А заманчивые приглашения в печати, по их мнению, не что иное, как дезинформация. И еще одно предостережение. Если фирма берет наличными, поостерегитесь. Даже если она имеет лицензию.

Всякие предварительные сборы с кандидатов недопустимы. Тем более до подписания контракта с инофирмой. Если же она оказывает услуги, не связанные непосредственно с трудоустройством, то между ней и кандидатом должен быть заключен письменный договор и деньги должны переводиться по счету через банк с получением на руки квитанции о произведенной оплате.

Спрашивается, как же в таком случае белорусская посредническая фирма будет проводить всю организаторскую, техническую и финансово-хозяйственную деятельность? Ну, во-первых, солидная фирма, намеревающаяся вести такую работу в соответствии с общепринятыми цивилизованными нормами, должна вложить в дело свой определенный начальный капитал. Риск "прогореть" у нее, конечно, есть. Но ведь на этом принципе и строится рыночный подход. Во-вторых, белорусская фирма должна, рассчитав все возможные затраты, связанные с подбором и направлением граждан республики за границу, оговорить эти расходы с иностранным компаньоном-нанимателем и определить в договоре между фирмами-партнерами размер комиссионных за каждого направленного в ее адрес белорусского работника.

И, в-третьих, хотелось бы обратить особое внимание и руководителей фирм, заключающих контракты с инофирмами, белорусских граждан, намеревающихся выехать на работу за границу: все должны самым тщательным образом подойти к заключению договоров (контрактов) с нанимателем. В них, как правило, должны содержаться подробные данные о реквизитах сторон. О сроке действия договора (контракта), о характере и условиях оплаты труда, в том числе и за сверхурочную работу в праздничные и выходные дни, премиях, возможных вычетах из заработной платы (налоги, сборы по социальному страхованию и т.д.). Естественно, что должны быть оговорены условия проезда, проживания и питания, продолжительность работы и режим рабочего времени, отпускные дни.

Особо должны быть оговорены вопросы социальных гарантий работнику в стране пребывания. Это важно. К сожалению, случаются и травмы и более серьезный ущерб здоровью и смертельные исходы.

— Анатолий Игнатьевич, какие документы регулируют в нашей республике внешнюю трудовую миграцию?

— Закон "О занятости населения Республики Беларусь", постановление Совета Министров "О мерах по регулированию внешней трудовой миграции" N 832 от 10.12.93г. и Положение о порядке выдачи субъектам хозяйствования республики специальных разрешений (лицензий) на право деятельности, связанной с трудоустройством граждан Республики Беларусь за границей, утвержденное постановлением Госкомтруда N 6 от 12.01.94г.

Субъекты хозяйствования, строящие свою деятельность вопреки требованиям этих документов, в соответствии с Законом "О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь" могут быть привлечены к ответственности.

— Многие наши читатели интересуются, засчитывается ли время работы за границей в качестве трудового мигранта в стаж его работы на родине?

— Если наш гражданин трудится в одной из стран СНГ, с которой республика заключила соответствующее соглашение, — да. В других случаях, если это не оговорено специальными соглашениями, — нет.

— С какими зарубежными странами заключены соглашения, гарантирующие социальные права трудовых мигрантов из Беларуси?

— С Российской Федерацией, Украиной, Молдовой, Польшей. В стадии подписания соглашения с Арменией, Литвой, Казахстаном. Разрабатывается проект такого документа с Монголией.

Банковские новости

Нарматыў рызыкі адзіны

Рашэннем Праўлення Нацыянальнага банка Беларусі з 1 ліпеня гэтага года ўстанаўліваецца адзіны нарматыў максімальнай велічыні рызыкі на аднаго заёмшчыка, уключаючы і міжбанкаўскі крэдыт: не больш 20% ад уласнага капіталу банка.

Гэта зроблена ў адпаведнасці з Асноўнымі напрамкамі грашова-крэдытнай палітыкі Рэспублікі Беларусь на 1996 год і ў свеце уніфікацыі з сусветнымі стандартамі, у тым ліку з расійскімі нормамі.

Банкі, якія будуць мець на 1 ліпеня перавышэнні вышэйзгаданага нарматыву, абавязаны ліквідаваць іх да 1 студзеня 1997 года. А выдача буйных крэдытаў, якія перавышаюць нарматыў, будзе праводзіцца ў выключных выпадках з дазволу Савета дырэктараў Нацыянальнага банка.

Чтобы сдатчик деньги получил

Не секрет, что колхозы и госхозы, осуществляя посреднические функции по закупке у населения излишков сельхозпродукции, принимают выручку за эту продукцию от торгово-заготовительных и перерабатывающих предприятий на свои субрасчетные счета. В то же время эти средства принадлежат физическим лицам — сдатчикам продукции. В связи с этим Национальный банк направил коммерческим банкам республики письмо, в котором обязывает их обеспечить контроль за использованием этих средств строго по целевому назначению.

Учитывая изложенное, действие пункта 2.18.5 Дополнения N 1 к Порядку открытия в банках расчетных, текущих и других счетов N 500 не распространяется на субрасчетные счета колхозов и госхозов, открытые для расчетов с населением, в части перечисления денежных средств с субрасчетных счетов на расчетный счет для погашения картотеки N 2 по платежам, относящимся к первым трем группам очередности платежей, говорится в письме.

ГКО-35 — аукцион состоялся

13 июня состоялся аукцион по первичному размещению ГКО-35 со сроком обращения 244 дня. При запланированном объеме эмиссии 100 млрд.руб. спрос по номиналу составил 40,23 млрд., фактически — 27,32 млрд. В результате аукциона было продано ГКО на сумму 17,49 млрд., по номиналу — 25,09 млрд. Минимальная цена продажи была зафиксирована на уровне 69,38% от номинала (доходность 66,02% годовых), средневзвешенная цена 69,71% от номинала (доходность 65% годовых).

Курсы иностранных валют, установленные Национальным банком РБ с 14.06.96г.

	Единый курс
1 австралийск. доллар	10377,17
1 австр. шиллинг	1213,64
1 фунт стерлингов	20092,12
10 бельг. франков	4153,46
1 немецкая марка	8541,44
1 голланд. гульден	7628,70
1 датская крона	2215,12
100 итал. лир	845,02
1 канадск. доллар	9573,22
1 норвежск. крона	1997,41
1 доллар США	13100,00
1 финск. марка	2790,20
1 франц. франк	2517,44
1 шведск. крона	1949,81
1 швейцар. франк	10381,99
10 японских иен	1200,57
1 ЭКЮ	16149,03
10 турецк. лир	1,64
1 СДР	18892,41
1 венгерский форинт	87,24
1 польский злотый	4789,76
1 румынский лей	4,38
1 чешская крона	468,98
1 словацкая крона	420,73
1 болгарский лев	94,41
1 эстонская крона	1067,85
1 литовский лит	3275,00
1 латвийский лат	23787,91
1 российск. рубль	2,57
10 украин. карбован.	0,94
1 кыргыз. сом	1073,00
1 молдавск. лей	2831,00
1 казахст. тенге	196,00
1 армянск. драм	32,00
1 грузинск. лари	10388,00
1 туркменск. манат	3,30
1 азербайджан. манат	3,00
1 узбекский сум	345,00
1 таджикск. рубл	46,00

Посредник на финансовом рынке: специалист и помощник

Работа на финансовом рынке как частных лиц, так и специфических коммерческих структур (финансовых посредников)[1] требует соответствующего опыта и профессиональной подготовки. Существует много типов финансовых посредников, предоставляющих клиентам широкий спектр услуг. Причем структура финансового рынка имеет свои тенденции развития и не является застывшим экономическим образованием.

Почему мы инвестируем средства?

Всем известно, что деньги обладают определенной покупательной способностью, которая зависит от экономической ситуации в государстве или уровня инфляции. Чем выше уровень инфляции, тем быстрее уменьшается покупательная способность денег.

Деньги обладают еще одной уникальной способностью: увеличивать свою стоимость во времени путем получения на них дополнительного дохода за счет их инвестирования. Средства, находящиеся "под подушкой", теряют эту уникальную возможность и быстро обесцениваются в условиях высокой инфляции.

Следовательно, мы инвестируем свои сбережения (временно свободные денежные средства) для того, чтобы получить дополнительный доход и тем самым увеличить покупательную способность первоначальных средств, то есть улучшить свое благосостояние.

Сеть поддержки

Очевидно, что каждый из нас, имея некоторое количество сбережений, желает не только сохранить их, но и попытаться заработать дополнительный доход. Однако отсутствие должных знаний и опыта работы на финансовом рынке зачастую приводит к тому, что сбережения остаются в укромном месте и с течением времени обесцениваются. Другим фактором, сдерживающим желание инвестировать сбережения, является страх быть обманутыми и потерять их. Как в одном, так и в другом случаях результатом являются два негативных последствия: неинвестируемые сбережения обесцениваются; непоступившую на финансовый рынок часть сбережений государство будет вынуждено компенсировать за счет внешних источников.

Развитые государства уделяют огромное внимание развитию механизма максимального использования внутренних сбережений для инвестирования в экономику страны. Чтобы облегчить процесс инвестирования и обеспечить свободный доступ к инвестированию сбережений, создана, действует и развивается при активной поддержке правительств сеть различных финансовых посредников.

Финансовые посредники — это специализированные коммерческие структуры, профессиональные участники финансового рынка, которые, используя различные финансовые инструменты, обменивают сбережения на собственные финансовые активы, за счет которых формируется вторичный инвестиционный рынок.

Финансовыми посредниками могут быть как частные, так и государственные организации. Основной вид их деятельности — это продажа широкой публике финансовых активов (например, акций, облигаций), выпускаемых этими компаниями. В данном случае инвестор обменивает свои сбережения, например, на акции, выпущенные финансовым посредником, то есть на активы вторичного инвестиционного рынка. Вырученные финансовым посредником таким образом средства используются на покупку финансовых активов на первичном инвестиционном рынке, приносящих, как правило, большой доход. Полученный доход должен покрывать операционные расходы финансового посредника, а также его обязательства перед клиентами.

Услуги, без которых не обойтись

Почему на рынке высокоразвитых стран существует устойчивый спрос на услуги финансовых посредников? Почему этот спрос не снижается, хотя доходы, полученные с помощью посредников, могут быть ниже, чем при непосредственной работе с финансовыми активами? Ответ прост. Финансовые посредники предлагают своим клиентам целый ряд профессиональных услуг, экономящих их время и снижающих риск возможных финансовых потерь. К основным видам этих услуг можно отнести следующие:

1. Возможность с небольшими объемами средств участвовать в приобретении значительных пакетов финансовых активов, приносящих повышенный доход.

2. Возможность формировать временные границы получения дохода. Например, инвестируя ежемесячно небольшие суммы, получить возврат средств в значительно больших объемах через 3 или 25 лет. Подобные услуги предлагают пенсионные фонды.

1. Возможность высокой ликвидности вложенных средств. По желанию клиента средства могут быть переведены и получены в различных формах как по требованию клиента наличными деньгами, так и переведены по указанному им адресу и т.д.

2. Возможность снижения риска инвестиций. Это достигается за счет их диверсификации посредством формирования разностороннего инвестиционного портфеля. Финансовый посредник предлагает своему клиенту часть дохода, полученного от управления портфелем инвестиций, а не от конкретной операции, которая может быть достаточно рискованной и привести к финансовым потерям.

Таким образом, когда финансовые посредники продают созданные ими финансовые активы, они включают в них дополнительную группу различных услуг, что делает активы более привлекательными и может дать возможность получить доход больший, чем при самостоятельном размещении своих сбережений.

Трудно переоценить роль финансовых посредников для развития экономики. Они обеспечивают постоянный приток ресурсов на финансовые рынки и тем самым функционирование жизненно важной для экономики государства связки между источниками финансовых средств (сбережения частных лиц и организаций) и объектами для инвестирования. Это не означает, что финансовые посредники просто собирают свободные ресурсы и размещают их в различных нефинансовых организациях. С позиции государства финансовые посредники мобилизуют и направляют на решение экономических задач страны внутренние источники финансовых ресурсов, наиболее дешевых, а следовательно, и наиболее выгодных. Другими словами, они находят области в экономике, где ощущается избыток финансовых ресурсов, по крайней мере временно, и направляют их туда, где они крайне необходимы.

А что у нас?

Финансовые посредники в Республике Беларусь представлены следующими участниками финансового рынка: коммерческие банки, страховые компании, финансовые компании, совместные и пенсионные фонды, а также государственные учреждения.

Формирование сети коммерческих банков началось в 1989 году. За истекший период коммерческие банки прошли гигантский путь в своем развитии от зарождения первого банка нового типа до формирования банковской системы, способной предоставить своим клиентам практически все виды услуг, предоставляемых ведущими банками развитых стран.

Следует отметить, что, хотя коммерческие банки и занимают ведущее место в системе финансовых посредников, развития только их деятельности недостаточно для формирования цивилизованного финансового рынка республики. В законодательном плане практически отсутствуют нормативные и законодательные акты, регламентирующие вопросы организации и деятельности таких структур, как, например, финансовые компании, совместные и инвестиционные фонды. Не решены законодательно вопросы их лицензирования, подчиненности и отчетности. Все это приводит к формированию "дикой" (полулегальной) структуры финансовых посредников и, как следствие, к серьезным социальным последствиям, связанным с потерей сбережений частью населения.

Тенденции развития

Анализ изменения структуры системы финансовых институтов США показывает значительный рост за период 1975—1992 годов доли рынка финансовых активов, принадлежащих таким финансовым посредникам, как взаимные и пенсионные фонды, прочие финансовые организации. При этом следует отметить, что увеличение их доли активов происходило в основном за счет доли коммерческих банков.

Динамика развития основных секторов рынка финансовых активов

	1975	1992	1997*
Пенсионные фонды	13,9%	21,1%	22,9%
Взаимные фонды	2%	11,4%	12,8%
Страховые компании	17,6%	16,6%	16,1%
Ссудно-сберегающие ассоциации	18,8%	10,5%	8,5%
Коммерческие банки	37,4%	26,8%	25,9%
Прочие	10,3%	13,6%	13,8%

* — прогноз.

Этот процесс не случаен, поскольку средний потребитель или средний житель высокоразвитой страны в последнее время уделяет более пристальное внимание управлению своими денежными ресурсами, а также проявляет повышенный интерес к формированию материальной базы для обеспечения достаточно высокого уровня жизни при выходе на пенсию.

Процесс диверсификации финансовых услуг и их приближения к каждому клиенту есть объективная реальность, с которой необходимо считаться при формировании цивилизованного финансового рынка и в нашей республике. Решить эту задачу можно лишь через расширение сети профессионально работающих финансовых посредников, что в свою очередь требует создания адекватной системы государственного контроля и надзора за их деятельностью.

Пенсионные фонды

Пенсионные фонды являются уникальным по своей природе образованием на финансовом рынке, а предоставляемые ими услуги по пенсионному обеспечению являются частью проблемы социальной защищенности населения в целом. Более того, развитие их деятельности входит в ряд приоритетных задач любого государства, ибо напрямую связано с уровнем социальной напряженности в обществе, а следовательно, с обеспечением стабильности его экономического и политического развития.

Социально-экономическая значимость пенсионных фондов и отнесение поддержки их деятельности к разряду приоритетных государственных задач обусловлена двумя факторами:

1. Возможностью практически для всех слоев населения за счет небольших регулярных отчислений в пенсионные фонды на протяжении длительного периода времени накопить значительные суммы средств для обеспечения своей старости.

2. Возможностью использовать средства пенсионных фондов для решения долгосрочных государственных программ, в том числе программ по стабилизации экономики и сдерживанию темпов инфляции.

Из всех финансовых посредников только пенсионные фонды и некоторые формы страхования имеют уникальную возможность связывать сбережения на длительный период времени в один или несколько десятков лет. Этот факт определяет специфическую роль, которую играют на финансовом рынке пенсионные фонды, переводя деньги из сферы потребления в инвестиционную сферу, снижая при этом уровень инфляции, и где они могут быть использованы для решения долгосрочных инвестиционных программ.

В высокоразвитых странах этот факт обуславливает взаимосвязь и взаимный интерес пенсионных фондов с правительственными структурами в части решения приоритетных для государства программ с длительным периодом окупаемости. К ним, в частности, можно отнести работы, связанные с созданием транспортной инфраструктуры, совершенствованием социальной сферы услуг, включая медицинское обеспечение, а также вопросы, связанные с приоритетными задачами технического и технологического перевооружения промышленности и сельского хозяйства в соответствии с выбранными приоритетными направлениями развития экономики.

Владимир НИКОЛАЕВСКИЙ

[1] Financial intermediaries — финансовые посредники. Термин, используемый в англоязычной экономической литературе.

Так что же: штрафовать или защищать?

На прошлой неделе Государственная инспекция по ценным бумагам РБ проводила семинар для своих региональных подразделений.

Сама инспекция, как и рынок ценных бумаг, возникла совсем недавно, и проблем у этой молодой структуры немало. Некоторые региональные руководители еще не до конца поняли назначение инспекции по ценным бумагам и считают своим долгом применять карательные меры против только что образовавшихся акционерных обществ, требуя при этом расширения своих полномочий в применении штрафных санкций, тем самым забирая "хлеб" у налоговых органов. А ведь инспекция должна представлять и защищать права инвесторов. Главной же проблемой является несовершенство законодательной базы, ее несоответствие существующим условиям развития рынка ценных бумаг. В настоящее время планируется ввести ряд дополнений и изменений в Закон "О ценных бумагах и фондовых биржах" в части формирования уставного фонда АО, ведения реестра по выпущенным ценным бумагам.

Сейчас появляется большое количество новых акционерных обществ, которые должны регистрироваться в Инспекции по ценным бумагам. Зарегистрировавшись сами, многие не считают нужным зарегистрировать свои акции, а выпуск ценных бумаг без такой регистрации считается недействительным. Проконтролировать все АО Инспекция в связи с малочисленностью штата не может (некоторые областные инспекции состоят из 3 человек: один ведет регистрацию, другой — бухгалтерию, а третий осуществляет контроль за акционерными обществами. Для нормального функционирования инспекции необходимо наладить комплексную автоматизированную систему, которая содержала бы банк данных зарегистрированных АО, их финансовое положение. Инспектор должен узнавать о новых нормативных актах не по газетам или от инвесторов, а также через автоматизированную систему.

Несмотря на такое количество проблем, хочется надеяться, что у государства хватит желания и средств развивать структуру, являющуюся связующим звеном между государством и инвестором на фондовом рынке.

Иван КЛИМКО

Сальдо выросло: дело в статистике или в политике?

Итоги внешней торговли за первый квартал

Объективнее стала картина внешней торговли республики после некоторых изменений с начала года в статистике. Согласно постановлению Кабинета Министров Республики Беларусь от 21.02.96 г. N 129 "О совершенствовании ведения статистики внешней торговли" торговый баланс теперь разрабатывается на основе данных грузовых таможенных деклараций, что соответствует мировой практике (ранее эти данные формировались на основе отчетов предприятий). Однако это распространяется только на страны, с которыми республика имеет таможенную границу, с основным же торговым партнером, Россией, статистика по-прежнему ведется на основе отчетов предприятий, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность.

И хотя в первом квартале меньше половины (46,7%) внешнеторговых операций оценивалось по данным грузовых таможенных деклараций (из них на экспорт и импорт приходилось соответственно 45% и 47,8%), можно говорить об определенном прогрессе в точности оценки внешнеэкономической деятельности.

Внешнеторговый оборот Республики Беларусь за январь—март текущего года сложился в размере 33,6 трлн.руб (2,9 млрд.USD). Товарооборот со странами СНГ составил 21,9 трлн.руб. (1,9 млрд.USD), или 65,1% общего товарооборота, со странами дальнего зарубежья — 11,7 трлн.руб. (1 млрд.USD, или 34,9% товарооборота). На долю января в общем объеме товарооборота первого квартала приходилось 28,4%, февраля — 36,6%, марта — 34,9%. Хотя февраль самый короткий месяц, именно на него пришлось наиболее существенное увеличение объемов внешней торговли. В марте по сравнению с январем товарооборот увеличился на 22,9%, однако по сравнению с февралем наблюдается сокращение на 4,7%.

К уровню соответствующего периода 1995 года объем товарооборота в фактических ценах (в долларовом выражении) составил 140,5%, в том числе со странами СНГ — 144,5%, из них с Россией — 153,6%, с государствами дальнего зарубежья — 133,7%.

Общий объем экспорта составил 14 трлн.руб. (1215,7 млн.USD), в том числе в страны СНГ — 9,5 трлн.руб. (823,3 млн.USD, или 67,7% общего объема), в государства дальнего зарубежья — 4,5 трлн.руб. (392,4 млн.USD, или 32,3% общего объема экспорта). По сравнению с соответствующим периодом прошлого года экспорт в фактических ценах (в долларовом выражении) возрос на 29,5%, в том числе со странами СНГ — на 53,1%, из них с Россией — на 95,5%. С государствами дальнего зарубежья наблюдается сокращение объемов экспорта на 2,2%.

Общий объем импорта составил 19,6 трлн.руб. (1714,2 млн.USD), в том числе из стран СНГ — 12,4 трлн.руб. (1085,1 млн.USD, или 63,3% общего объема), из государств дальнего зарубежья — 7,2 трлн.руб. (629,1 млн. USD, или 36,7% общего объема экспорта). По сравнению с соответствующим периодом прошлого года импорт товаров в республику увеличился в фактических ценах на 49,6%, в том числе со странами СНГ — на 38,6%, из них с Россией — на 32,3%, с государствами дальнего зарубежья — на 73,5%.

Сальдо внешней торговли за январь—март текущего года оставалось отрицательным и достигло величины -5,6 трлн.руб.(-498,5 млн.USD, или 16,8% к ВВП). Анализ сальдо внешней торговли показывает, что в январе—марте 1995 года дефицит торгового баланса складывался под влиянием пассива торговли со странами СНГ и частично (на 18,7%) компенсировался активом торговли со странами дальнего зарубежья. В текущем году отрицательным сальдо характеризуется торговля со всеми категориями стран: с СНГ -2,9 трлн.руб. (-261,8 млн.USD), с государствами дальнего зарубежья — -2,7 трлн.руб. (-236.7 млн.USD). Однако нельзя не отметить, что наблюдается тенденция его сокращения из месяца в месяц: с -198,7 млн.USD в январе, -162,4 млн.USD в феврале до -137,4 млн.USD в марте. Приведенная динамика объясняется тем, что в первом квартале дефицит торговли с Россией по сравнению с соответствующим периодом прошлого года сократился на 32% (108 млн.USD) и колебался в пределах -96,2 млн.USD в январе, -50,0 млн.USD в феврале и -79,4 млн.USD в марте текущего года. В то время отрицательное сальдо торговли с государствами дальнего зарубежья составило в январе -83,6 млн.USD, в феврале — -103,1 млн.USD и в марте — -50,0 млн.USD, достигнув размера -236,7 млн.USD. (В первом квартале 1995 года оно было положительным — 38,6 млн. USD.) Пассивное сальдо торговли с дальним зарубежьем вызвано превышением в 1,6 раза импорта над экспортом, всего импорт вырос по сравнению с первым кварталом 1995 года в 1,7 раза.

В региональной структуре внешней торговли особых изменений не произошло. По-прежнему из 82 стран дальнего зарубежья и всех стран СНГ, куда поставлялась белорусская продукция, и 100 стран внешнего мира и 10 стран Содружества, откуда импортировались изделия, главным торговым партнером остается Россия. На ее долю приходилось 53% общего объема внешней торговли республики и 81,9% торговли с СНГ. В белорусском экспорте Россия занимает 55% и 81,2% соответственно, а в импорте — 52,2% общего импорта и 82,4% импорта из стран Содружества. На долю России приходится 45,3% общего дефицита торгового баланса и 86,2% дефицита со странами СНГ. Второе место среди торговых партнеров занимает Украина — 8,5% всего внешнеторгового оборота и 23,1% товарооборота со странами СНГ. Дефицит торгового баланса республики с Украиной -59,7 млн.USD, или 12% общего дефицита торгового баланса. Третий по значению торговый партнер республики — Германия (6,1% общего объема внешней торговли и 17,4% товарооборота со странами дальнего зарубежья). Сальдо торговли с Германией также отрицательное — -87,4 млн.USD — наибольшее среди партнеров дальнего зарубежья: на ее долю приходится 17,5% общего дефицита торговли и 36,9% дефицита со странами дальнего зарубежья. На долю Польши приходилось 3,9% общего товарооборота республики и 11,3% товарооборота с государствами дальнего зарубежья, Латвии — 3,2% и 9,1%, Литвы — 2,2% и 6,4%, Нидерландов — 1,7% и 5% соответственно.

В товарной структуре белорусского экспорта преобладали химическая продукция — 18,2%, или 221,1 млн.USD, и минеральные продукты — 14,8%, или 179,3 млн.USD. Относительно большой удельный вес в экспорте занимали машины, оборудование и приборы — 14,3%, или 173,5 млн.USD, транспортные средства — 13,7%, или 166,5 млн.USD, текстиль и текстильные изделия — 12%, или 146,1 млн.USD. В структуре импорта приоритет остался за минеральными продуктами — 35,9% всего импорта, или 615,7 млн.USD, изделиями химической промышленности — 12,9%, или 221 млн.USD. Машины, оборудование и приборы занимают третью позицию: 12,7%, или 217,5 млн.USD.

Товарная структура торговли Республики Беларусь со странами СНГ несколько отличается от структуры торговли в целом со странами внешнего мира. Наибольший удельный вес занимают машины, оборудование и приборы — 16,6%, или 136,7 млн.USD, транспортные средства — 16,2%, или 131,8 млн.USD, химическая продукция — 14,4%, или 118,7 млн.USD, минеральные продукты — 14,1%, или 116,2 млн.USD. За три месяца текущего года в страны Содружества республика поставила 1,3 тыс. тракторов, 1,6 тыс. грузовых автомобилей, 23,3 тыс. велосипедов, 94,8 тыс. холодильников, 65,1 тыс. насосов жидкостных и вакуумных, 2,5 тыс. двигателей внутреннего сгорания, 132,7 тыс. тонн калийных удобрений, 40,9 тыс. тонн азотных удобрений, 3,4 тыс.тонн красок и лаков, 34,2 тыс. тонн аммиака и другие виды продукции.

Импортирует республика из государств Содружества в первую очередь энергоресурсы (нефть занимает 27,8%, природный газ — 20,4% общего импорта из этих стран), продукцию черной металлургии (13,3%, или 144 млн.USD), химическую продукцию (10,6%, или 114,7 млн.USD). В первом квартале из СНГ в республику поставлено 3,3 млн.тонн нефти, 4,4 млрд. куб.м. природного газа, 27,2 тыс.тонн циклических углеводородов, 155 тыс. тонн каменного угля, 1,8 тыс. тонн хлопкового волокна, 13,4 тыс. тонн подсолнечного масла, 15,3 тыс. тонн сахара, 207,4 тыс. тонн зерна.

В товарной структуре белорусского экспорта в страны дальнего зарубежья 26,1% занимает продукция химической промышленности, 17,1% — текстиль и текстильные изделия, на долю минеральных продуктов приходится 16,1%, продукции черной металлургии — 10,9 %. Поставлено 714,5 млн. тонн калийных и 79,2 тыс.тонн азотных удобрений, 13,5 тыс.тонн капролактама, 34,3 тыс.тонн аммиака, 14,2 тыс. тонн химических волокон и нитей, 325,9 тыс. тонн нефтепродуктов. Пятью основными партнерами республики из дальнего зарубежья в первом квартале были Латвия — 20,9% экспорта, Польша — 17,1%, Германия — 11,5%, Литва — 8,6% и Египет — 7,3% (в экспорте в эту страну преобладают поставки продукции черной металлургии: за первый квартал — на 20,1 млн.USD).

В импорте из государств дальнего зарубежья на долю продукции пищевой промышленности приходится 20,6%, или 129,4 млн.USD (из нее на алкогольные и безалкогольные напитки — 15,4%, или 97 млн.USD), транспортные средства — 11,6%, или 72,8 млн.USD (из них легковые автомобили и микроавтобусы — 9,5%, или 59,6 млн.USD), машины и оборудование — 21,8%, или 137,4 млн.USD, продукция химической промышленности — 16,9%, или 106,3 млн.USD, текстиль и текстильные изделия — 7,6%, или 47,7 млн.USD. В республику из стран дальнего зарубежья ввезено 19,2 тыс. тонн рыбы, 13,3 тыс.тонн сахара, 6,3 млн. дал водки, 11,7 млн. дал спирта этилового, 17,4 тыс.тонн углеводородов циклических, 7,1 тыс. автомобилей легковых и микроавтобусов. Пятерка основных стран-партнеров в импорте выглядит следующим образом: Германия — 21,1%, Литва — 8,4%, Польша — 7,6%, Нидерланды — 6,4% и США — 6,2%.

Следует отметить, что наибольшее отрицательное сальдо торговли республика имела с Германией (-87,4 млн.USD), США (-32,1 млн.USD), Нидерландами (-28,8 млн.USD), Бельгией (-23,7 млн.USD), Великобританией (-22,1 млн.USD), Венгрией (-17,7 млн.USD), Сингапуром (-17,9 млн.USD), Швецией (-15,5 млн.USD). Несбалансированность товарных потоков с Германией вызывается поставками оборудования в республику по кредитной линии этой страны. В структуре импорта из Венгрии на долю транспортных средств приходится 67,1%, из Швеции — 83,4%. На долю алкогольных и безалкогольных напитков в общем объеме импорта из Бельгии приходится 58%, из Нидерландов — 48,3%, из Великобритании — 36,2%. В импорте из Норвегии (отрицательное сальдо -4,4 млн.USD) 96,5% приходится на рыбу и рыбные изделия.

О.БАЙКАЧ,
начальник отдела торгового и платежного баланса МВЭС

В.ЮРИК,
зам. начальника отдела

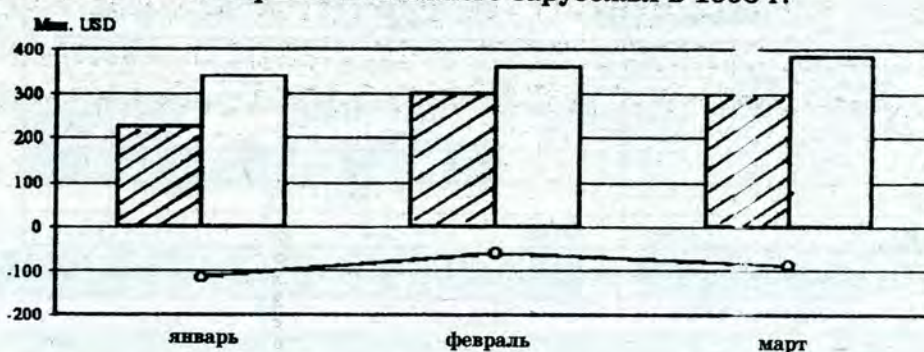
Информационное и компьютерное обеспечение:
С.ЖАРТУНА и А.УТКИНА (МВЭС)

ТАБЛИЦА 1

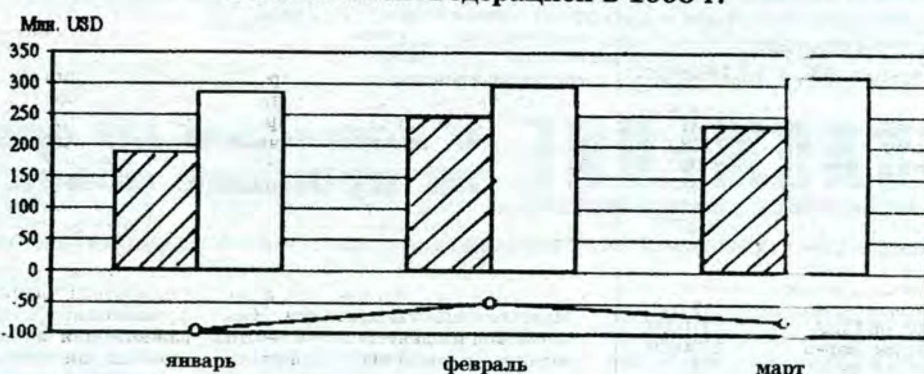
Товарная структура экспорта и импорта Республики Беларусь в январе—марте 1996г.

Продукция	Страны СНГ (без России)	Российская Федерация	Страны дальнего зарубежья	Всего
Экспорт				
Химическая продукция	21,1%	12,9%	26,1%	18,2%
Минеральные продукты	9,1%	15,3%	16,1%	14,8%
Машины, оборудование и приборы	16,3%	16,7%	9,4%	14,3%
Транспортные средства	18,5%	15,4%	8,8%	13,7%
Текстиль	8,7%	9,8%	17,1%	12,0%
Неблагородные металлы	6,4%	6,0%	10,9%	7,6%
Продукция пищевой промышленности	6,7%	7,7%	1,2%	5,5%
Древесина и изделия из нее	6,0%	3,5%	4,5%	4,1%
Строительные материалы	1,9%	3,5%	1,4%	2,6%
Продукция животного и растительного происхождения	2,0%	3,3%	1,0%	2,4%
Прочее	3,4%	6,2%	3,4%	4,9%
ВСЕГО	100%	100%	100%	100%
Импорт				
Минеральные продукты	2,5%	65,5%	4,1%	35,9%
Химическая продукция	9,4%	10,8%	16,9%	12,9%
Машины, оборудование и приборы	10,0%	6,8%	21,8%	12,7%
Продукция пищевой промышленности	15,7%	0,5%	20,6%	9,6%
Неблагородные металлы	29,4%	9,8%	3,5%	9,7%
Транспортные средства	3,2%	1,1%	11,6%	5,2%
Продукция животного и растительного происхождения	21,5%	0,7%	6,7%	5,2%
Текстиль	4,4%	1,3%	7,6%	3,9%
Прочее	3,9%	3,5%	7,2%	4,9%
ВСЕГО	100%	100%	100%	100%

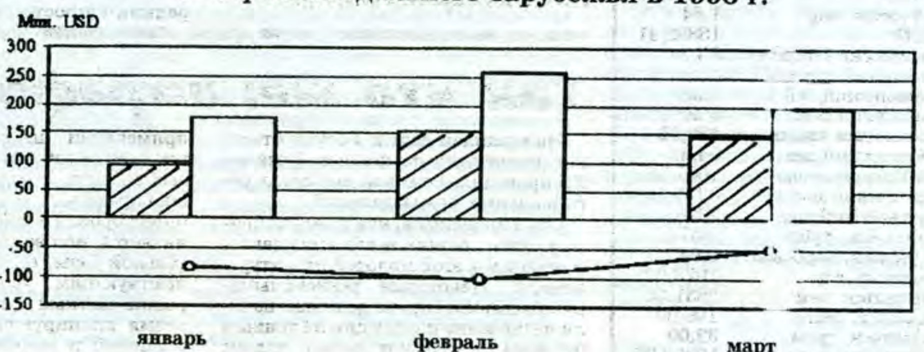
Динамика статей торгового баланса Республики Беларусь со странами ближнего зарубежья в 1996 г.



Динамика статей торгового баланса Республики Беларусь с Российской Федерацией в 1996 г.



Динамика статей торгового баланса Республики Беларусь со странами дальнего зарубежья в 1996 г.



ВРЕМЕННОЕ ПОЛОЖЕНИЕ о холдингах, создаваемых в процессе преобразования в открытые акционерные общества государственных и арендных предприятий путем выделения структурных подразделений (единиц) в самостоятельные акционерные общества

Утверждено приказом Мингосимущества N 116 от 21.05.1996г.

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 23 мая 1996г., рег.N 1433/12

1. Настоящее Временное положение разработано в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 30 декабря 1995г. N 526 "Об утверждении Программы разгосударствления и приватизации государственных объектов, находящихся в республиканской собственности, на 1996г." (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995г., N 36, ст.886) и постановлениями Кабинета Министров Республики Беларусь от 14 сентября 1994г. N 64 "Об утверждении Положения о порядке создания предприятия на базе структурного подразделения, выделяемого в процессе приватизации из состава действующего предприятия, находящегося в республиканской собственности" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1994г., N 5, ст.126), от 20 апреля 1993г. N 250 "О холдингах, создаваемых в процессе приватизации" (Собрание постановлений Правительства Республики Беларусь, 1993г., N 12, ст.208), от 6 мая 1996г. N 310 "О порядке создания открытых акционерных обществ в процессе приватизации государственной собственности" и определяет порядок рассмотрения и принятия решения по созданию холдинга на базе предприятия и структурного(ых) подразделения(й) (далее по тексту — структурных подразделений) (единиц) путем их выделения в акционерные общества при преобразовании государственных и арендных предприятий, находящихся в республиканской собственности в процессе приватизации.

2. Холдинг в процессе преобразования государственных и арендных предприятий в открытые акционерные общества создается путем выделения структурных подразделений в самостоятельные акционерные общества и передачи контрольных пакетов акций, принадлежащих государству в уставном фонде всех акционерных обществ, обществу, созданному на базе предприятия, или специально создаваемому акционерному обществу. Холдинг создается только при необходимости сохранения технологических и кооперационных связей, осуществления согласованной инвестиционной политики.

3. Создание холдинга производится с согласия Министерства по антимонопольной политике.

4. Выделение структурных подразделений в самостоятельные акционерные общества с последующим созданием холдинга проводится в соответствии с постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 14.09.1994г. N 64 "Об утверждении Положения о порядке создания предприятия на базе структурного подразделения, выделяемого в процессе приватизации из состава действующего предприятия, находящегося в республиканской собственности" при выполнении следующих условий:

— предметной специализации, определяемой наличием законченной продукции, работ, услуг, которые могут быть свободно проданы не только предприятию, из которого подразделение выделяется, но и сторонним покупателям (приложение);

— организационной обособленности, характеризуемой наличием возможности территориального выделения (подтверждается приложением выкопировки размещения выделяемого структурного подразделения из генплана предприятия), наличием возможности получения энергетических и других ресурсов (электроэнергии, тепла, пара, воды) независимо от отделяемого предприятия или отдельного их учета (подтверждается указанием возможности по каждому виду ресурсов) (приложение);

— возможности ведения самостоятельной хозяйственной деятельности, определяемой бизнес-планом, с обязательным отражением наличия рынка сбыта продукции, ее конкурентности, наличия материальных и финансовых ресурсов для организации самостоятельной хозяйственной деятельности или наличия источников ресурсов для этого. Наличие необходимых условий оформляется "Приложением".

5. Предложение о создании холдинга на базе предприятия и структурных подразделений предприятия разрабатывается комиссией по преобразованию государственного, арендного предприятия в открытое акционерное общество (далее — комиссия по преобразованию) отдельным разделом проекта создания открытого акционерного общества в процессе приватизации государственной собственности (далее — проект преобразования).

6. Раздел проекта преобразования предприятия, предусматривающий создание холдинга, включает:

— перечень структурных подразделений, выделяемых в акционерные общества для создания холдинга;

— разделительный баланс реорганизуемого предприятия с приложением перечня имущества, передаваемого каждому структурному подразделению;

— обоснование возможности выделения структурных подразделений в самостоятельные предприятия согласно "Приложению";

— проекты уставов всех акционерных обществ;

— предложения о назначении руководителей акционерных обществ, созданных на базе структурных подразделений;

— заключение Министерства по антимонопольной политике о возможности создания холдинга на базе структурных подразделений;

— предложение по размещению ценных бумаг всех акционерных обществ, включая предложение об условиях передачи пакетов акций для создания холдинга.

7. Формирование уставных фондов всех акционерных обществ холдинга, создаваемого в процессе преобразования государственных и арендных предприятий путем выделения структурных подразделений в самостоятельные акционерные общества, производится одновременно на основании разделительного баланса на одну дату, определяемую органом приватизации.

8. Члены правления холдинга могут входить в правления акционерных обществ, входящих в состав холдинга.

9. Решение о создании холдинга путем реорганизации государственного предприятия с выделением структурных подразделений в самостоятельные акционерные общества рассматривается и принимается в общем порядке, предусмотренном для проектов преобразования предприятий.

10. Решения о создании холдинга путем реорганизации арендного предприятия с выделением структурных подразделений в самостоятельные акционерные общества принимается на собрании арендного предприятия по согласованию с арендодателем, органом приватизации и Министерством по антимонопольной политике в порядке, определяемом договором о совместной деятельности.

11. В недельный срок после регистрации акционерных обществ, образующих в дальнейшем холдинг, комиссия по преобразованию оформляет передачу имущества предприятия всем акционерным обществам, созданным на базе структурных подразделений актами приемки-передачи.

12. Все изменения по составу имущества, которые происходят с даты составления разделительного баланса и даты фактической передачи имущества, учитываются во вступительном балансе каждого акционерного общества.

13. Регистрация холдинга проводится в порядке, предусмотренном действующим законодательством для предприятий.

14. Реорганизация и ликвидация холдинга проводится в порядке, предусмотренном действующим законодательством.

15. Рекомендовать местным Советам депутатов при создании холдингов в процессе преобразования государственных и арендных предприятий в открытые акционерные общества путем выделения структурных подразделений предприятий в самостоятельные акционерные общества руководствоваться порядком, предусмотренным настоящим Положением.

ПРИЛОЖЕНИЕ

Обоснование наличия условий, необходимых для создания предприятия на базе структурного подразделения, выделяемого в процессе приватизации из действующего предприятия республиканской собственности

1. Номер приказа о включении предприятия в перечень предприятий, подлежащих приватизации N___ от "___"_______________199_г.

2. Характеристика рынка продукции (работ, услуг) выделяемого структурного подразделения__

N	Наименование продукции (работ, услуг)	Реализовано в 199_г.			Запланировано на 199_г.			Прогноз на 199_г.		
		всего млн. руб.	в т.ч.		всего млн. руб.	в т.ч.		всего млн. руб.	в т.ч.	
			предприятию	на сторону		предприятию	на сторону		предприятию	на сторону
	А									
	Б									
	Итого:									

3. Наличие аналогичной продукции (работ, услуг) на рынке структурного подразделения (район, город) "да", "нет" (подчеркнуть); аналогичная продукция (работы, услуги) производятся в регионе, ввозятся из других регионов (подчеркнуть).

Расчет затрат и цены показывает, что продукция структурного подразделения будет конкурентоспособной на рынке региона (расчет прикладывается или имеется раздел в бизнес-плане, если бизнес-план разработан и прилагается).

4. Возможность территориального обособления "да", "нет" (подчеркнуть) подтверждается приложением выкопировки из генплана предприятия.

5. Наличие возможности раздельного учета потребляемых энергоресурсов "да", "нет" (подчеркнуть).

6. Территория, закрепленная за структурным подразделением________ кв.м.

7. Территория, застроенная зданиями, сооружениями_______ кв.м.

8. Площадь зданий структурного подразделения________ кв.м.

9. Характеристика основных фондов структурного подразделения:

	Составная часть	Остаточная стоимость в млн.руб.	Износ в %	Средняя норма амортизации в %
1	Активная часть			
2	Пассивная часть			
	Итого:			

10. Стоимость текущих активов, передаваемых структурному подразделению и их структура:

	млн.руб.	в процентах к итогу
производственные запасы	____________млн.руб.	________
незавершенное производство	____________млн.руб.	________
готовая продукция	____________млн.руб.	________
денежные средства	____________млн.руб.	________
расчеты с дебиторами	____________млн.руб.	________
прочие текущие активы	____________млн.руб.	________
итого:	____________млн.руб.	100

11. Наличие сведений об участии в процессе приватизации выделяемого структурного подразделения иных участников

Планируемые инвестиции в уставный фонд:

работники структурного подразделения млн.руб.

иные участники млн.руб.

12. Расчеты и прочие пассивы структурного подразделения и их структура:

N	Пассив	Сумма, млн.руб.	Срок погашения (число, месяц, год)	Кредитор

1. Долгосрочные финансовые обязательства
   в т.ч.
2. Краткосрочные финансовые обязательства
   в т.ч.
3. Итого:

Доверенные лица структурного подразделения_________________________(Ф.И.О.)

ПОЛОЖЕНИЕ о комиссии по проведению конкурсов и аукционов по продаже объектов республиканской собственности

Утверждено приказом Министерства по управлению государственным имуществом и приватизации Республики Беларусь N 117 от 21 мая 1996г.

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 23 мая 1996г., рег. N 1432/12

Настоящее Положение определяет основные функции, порядок формирования и работы комиссии по проведению конкурсов и аукционов.

Комиссия организует выполнение работ, связанных с конкурсной, аукционной продажей объектов республиканской собственности, в соответствии с Законом Республики Беларусь "О разгосударствлении и приватизации государственной собственности в Республике Беларусь", Положением о конкурсах по продаже объектов государственной собственности (зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 21.03.1996г. N 1343/12), Положением об аукционах по продаже объектов государственной собственности (зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 21.03.1996г. N 1342/12) и другими нормативными актами.

2. Проведение конкурсов, аукционов осуществляется на основании решения Продавца.

2.1. При приватизации государственного имущества путем продажи по конкурсу или на аукционе Мингосимущество принимает окончательное решение о приватизации объекта на основании заключения комиссии по приватизации.

3. Продавец после принятия решения о продаже объекта государственной собственности по конкурсу, на аукционе имеет право создать комиссию по проведению конкурсов и аукционов (далее — комиссия), которая осуществляет работу по подготовке и проведению конкурса, аукциона. Ее персональный состав утверждается приказом Продавца.

Комиссия может создаваться для организации проведения одного конкурса, аукциона или на определенный период как правило на один год.

4. Основными функциями комиссии являются:

разработка условий проведения конкурса, аукциона и критериев определения победителей;

организация поиска потенциальных покупателей;

организация рекламной кампании;

подготовка к публикации информационного сообщения о продаваемом по конкурсу или на аукционе объекте на основании заключения комиссии по приватизации;

прием заявлений и других требуемых документов на участие в конкурсе, аукционе;

проведение ознакомления участников с объектом, выставляемым на конкурс, аукцион, предоставление необходимых разъяснений;

разработка предложений по установлению начальной цены объекта (при отчуждении);

определение победителя или принятие иного решения по результатам конкурса, аукциона и представление документов на утверждение Продавцу;

организация проведения торгов и оформление их результатов;

внесение предложений Продавцу о снижении начальной цены объектов, не проданных на торгах, в случаях, предусмотренных действующим законодательством.

5. По представлению комиссии Продавец может на основании заключенного договора поручения делегировать часть полномочий комиссии Поверенному, привлекать экспертов, аудиторов, специализированные организации по отдельным направлениям работы.

6. Заседания комиссии проводятся по мере необходимости и считаются правомочными при наличии на них не менее 2/3 общего числа членов комиссии. На заседания комиссии могут приглашаться специалисты, эксперты, представители заинтересованных организаций, которые имеют право совещательного голоса.

7. Решения комиссии принимаются открытым голосованием простым большинством голосов из числа членов комиссии, присутствующих на заседании. В случае равенства голосов председатель комиссии имеет решающий голос. Решения комиссии оформляются протоколом, который подписывается председателем и членами комиссии.

8. Председатель комиссии, ее члены, а также привлекаемые к работе комиссии специалисты, эксперты и организации несут ответственность в установленном порядке за:

объективность материалов, подготовленных для принятия решения о конкурсной, аукционной продаже;

разглашение сведений об участниках конкурса, аукциона до его проведения;

необоснованный отказ на участие в конкурсе, аукционе;

несвоевременное оформление документов по результатам конкурса, аукциона;

невыполнение или ненадлежащее выполнение возложенных на них обязанностей и принятых обязательств, предусмотренных настоящим Положением и договором поручения на подготовку и проведение конкурса, аукциона.

9. Комиссия завершает свою работу по продаже объекта после подписания протокола о результатах конкурса, аукциона или на основании решения Продавца.

ПРОБЛЕМЫ. АНАЛИЗ. ПРОГНОЗ

Рынок труда-96

Анализ экономической ситуации в республике, концепции социально-экономического развития Беларуси до 2000 года, проведенный специалистами Государственной службы занятости, дает основания предполагать, что на ближайшую перспективу сохранятся тенденции, определявшие формирование рынка труда в предшествующие годы.

Полностью остановить кризисные явления, вероятно, не удастся. Процесс дальнейшего сокращения численности занятого населения продолжится. Предложение рабочей силы на рынке труда будет превалировать над спросом. Наиболее высоким риск безработицы будет для женщин, работников старших возрастов и молодежи.

К 1997 г. безработица заметно увеличится в связи с дальнейшим падением производства, переходом ее скрытых форм в открытые, что будет обусловлено структурными изменениями в экономике и неизбежным закрытием неэффективно используемых производственных мощностей.

Прогноз рынка труда на 1996 год

(тыс.человек)

	Всего	В том числе: высвобожденные работники	молодежь, окончившая школы, учебные заведения	лица, уволенные с военной службы	освобожденные из мест лишения свободы	занятые в домашнем и личном подсобном хозяйстве	уволенные по причинам текучести кадров	безработные, состоявшие на учете на начало года	Кроме того: лица, не относящиеся к безработным
Ожидаемое количество рабочей силы на рынке труда — всего	935	112	104	37	10	27	514	131	4
в том числе:									
Трудоустроятся самостоятельно	565	50	73	24	6	9	397	6	-
Обратятся за помощью в службу занятости (стр.5+7+8+9)	370	62	31	13	4	18	117	125	4
в том числе будут:									
трудоустроены в народном хозяйстве — всего	96	16	9	7	2	4	44	14	4
из них:									
в период до решения о назначении пособий по безработице либо отказе	25	3	2	2	1	1	13	3	4
в последующий период	71	13	7	5	1	3	31	11	-
направлены на профессиональную переподготовку	21.5	5	4.5	2	0.2	1	5.2	3.6	-
получат пособия по безработице	229	52	22	8	1.6	13	65	67.4	-
без права на пособие	94.5	2	2.2	1	1.2	3	33.8	51	-
Снято с учета по различным причинам	89								
Число безработных на конец года (стр.3-4-10)	185								
Из общего числа безработных будут направлены на общественные работы	27.6								

Обвальную безработицу удалось сдержать

7 марта прошлого года постановлением Кабинета Министров N 124 была одобрена Программа занятости населения на 1995г., которая предусматривала комплекс мероприятий, направленных на борьбу с безработицей, трудоустройство и социальную защиту граждан, лишившихся работы.

По ряду объективных и субъективных причин полностью реализовать задуманное не удалось. Хотя и сделано немало. Например, для сохранения существующих и создания новых рабочих мест из Государственного фонда содействия занятости в качестве финансовой помощи предприятиям и организациям было выделено 15,36 млрд.рублей, что на 3,13 млрд.руб. больше, чем предусматривалось программой. Фактически за год в республике было создано 920 рабочих мест. 1 июня 1995г. Министерством труда было принято постановление N 50, которое внесло ряд изменений во Временное положение о порядке и условиях оказания финансовой помощи предприятиям и организациям для сохранения и создания новых рабочих мест, обеспечения занятости безработных, которое увеличило размер такой помощи до 7,5 тыс. минимальных зарплат на 12 месяцев одному субъекту хозяйствования.

Из фонда содействия занятости также было выделено безвозмездно и в качестве льготных кредитов Белорусскому обществу инвалидов и товариществу инвалидов по зрению в общей сложности 420,9 млн.рублей.

В прошлом году продолжалась работа по конверсии 18 военных городков в зоны занятости, предпринимательства и энергосбережения.

Программой предусматривалось задействовать в общественных работах в течение 1995г. 47 тыс.чел., в том числе 26 тыс. безработных. Фактически участие в них приняли 57,7 тыс.чел.; в том числе безработных — 22,3 тыс.; учащейся молодежи — 5,7 тыс.; лиц, занятых трудовой деятельностью, — 12,4 тыс.; пенсионеров и других категорий населения — 17,3 тыс.человек.

Всего на эти цели из Государственного фонда содействия занятости затрачено 369,3 млн.рублей.

В этом году аккредитовано 176 учебных заведений, в которых проходят подготовку безработные. В прошлом году региональными центрами занятости на обучение направлено 15,6 тыс.человек, что на 22,8% ниже запланированного количества. Невысокими оказались и объемы профессиональной подготовки в республиканском научно-методическом центре "Алгоритм", где прошли обучение только 907 безработных, или 60,5% к предусмотренному Программой.

Программой намечалось в рамках содействия самозанятости выдача ссуд и субсидий в объеме 575,6 млн.рублей. Фактически эти выплаты в общей сложности получил 221 безработный на сумму 201,35 млн.рублей. Кроме того, по распоряжению Кабинета Министров "О мерах по стимулированию развития самостоятельной занятости и малого бизнеса" подготовлены предложения об освобождении лиц, осуществляющих самостоятельную занятость и создающих постоянные и временные рабочие места за счет средств Государственного фонда содействия занятости, от налогов и сборов в госбюджет сроком на 2 года.

В прошлом году пособие по безработице было назначено 139,8 тыс.человек. По состоянию на 1 января 1996г. его получали 69,2 тыс.чел. Из Государственного фонда содействия занятости на выплату пособий использовано 42266,1 млн.руб., на материальную помощь — 138,6 млн.руб., на компенсацию за повышение цен на хлеб и молочные продукты — 11749,3 млн.руб., на подготовку и переподготовку безработных — 20083,8 млн.рублей.

Александр АЛЕКСЕЕВ

Прогнозный расчет предложения и спроса на рабочую силу на рынке труда в 1996 году

(тыс.человек)

N п/п		Предложение и спрос на рабочую силу: предложение	спрос
1.	Высвобожденные работники (в результате нарушения хозяйственных связей, трансформации госсектора, ликвидации убыточных предприятий)	112	х
2.	Молодежь, поступающая на работу после окончания средних общеобразовательных школ и учебных заведений (дневное обучение)	104	х
3.	Уволенные из армии и призванные в армию	37	31
4.	Освобожденные из мест лишения свободы и направленные в эти места	10	10
5.	Лица, нуждающиеся в трудоустройстве, из числа трудоспособного населения в трудоспособном возрасте, занятого в домашнем и лично подсобном хозяйстве	27	х
6.	Текучесть кадров (увольнение по собственному желанию и за нарушение трудовой дисциплины)	514	514
7.	Безработные, состоявшие на учете в службе занятости на начало года	131	х
8.	Лица, которые не могут быть признаны безработными	4	х
9.	Выбывающие с производства по причинам:		
	— поступление на учебу с отрывом от производства	х	4
	— выбытие на пенсию	х	90
	— смертность в трудоспособном возрасте	х	32
10.	Выбытие с производства работавших лиц пенсионного возраста в связи с переходом только на пенсионное содержание и в связи со смертностью	х	68
11.	Потребность в работниках для создаваемых новых рабочих мест (за счет строительства и ввода в действие новых и расширения действующих предприятий и объектов, создания малых предприятий и организаций)	х	16
12.	Потребность в работниках для имеющихся свободных рабочих мест на начало года	х	17
	ИТОГО ожидается на рынке труда	939	782

Превышение предложения над спросом на рабочую силу 157

Поступление рабочей силы на рынок труда в 1995г.

(тыс.человек)

	Республика Беларусь	в том числе по областям: Брестская	Витебская	Гомельская	Гродненская	Минская	Могилевская	г.Минск
Поступило рабочей силы на рынок труда	874,0	122,0	125,4	141,3	92,4	135,8	108,4	147,9
Трудоустроено — всего	743,0	103,9	107,6	119,6	76,8	109,9	90,2	135,0
В том числе:								
трудоустроились самостоятельно	656,7	84,1	89,0	113,7	60,5	98,9	81,0	129,5
трудоустроено при содействии службы занятости	86,3	19,8	18,6	5,9	16,3	11,0	9,2	5,5
Безработные, состоящие на учете в службе занятости на 1 января 1996г.	131,0	18,9	17,8	21,7	15,6	25,9	18,2	12,9

Профессиональная подготовка безработных за счет средств Государственного фонда содействия занятости

(человек)

	1994г.: прошли профподготовку	из них трудоустроено	процент трудоустроенных	1995г.: прошли профподготовку	из них трудоустроено	процент трудоустроенных
Всего по республике	10328	7100	68,7	14118	7899	55,9
в том числе по областям:						
Брестская	1498	918	61,3	2144	1128	52,6
Витебская	2087	1696	81,3	3000	2008	66,9
Гомельская	1276	710	55,6	2201	809	36,8
Гродненская	1371	980	71,5	1774	1039	58,6
Минская	1155	802	69,4	1402	747	53,3
Могилевская	827	452	54,7	1498	696	46,5
г.Минск	2114	1542	72,9	2099	1472	70,1

СПРАШИВАЙТЕ — ОТВЕЧАЕМ

Дополнительный отпуск по ст.61

Каким категориям граждан положены дополнительные оплачиваемые отпуска, предусмотренные статьей 61 Закона "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС"?

Д.К.ПОТАПЕНКО, г.Мозырь

Военнослужащим, за исключением указанных в статьях 59 и 60 этого же закона, а также лицам рядового и начальствующего состава органов внутренних дел и Комитета государственной безопасности, проживающим и несущим службу на территории с плотностью радиоактивного загрязнения почвы цезием-137 от 5 Ku/кв.км и выше. Они имеют право на дополнительный оплачиваемый отпуск продолжительностью 15 суток, а в зоне проживания с периодическим радиационным контролем с плотностью загрязнения почвы цезием-137 от 1 до 5 Ku/кв.км — 7 суток. Обязательным условием предоставления этих отпусков является одновременное проживание и несение службы в указанных зонах радиоактивного загрязнения.

Вольнонаемным работникам статьей 61 закона дополнительные отпуска не предусмотрены.

Евгений ЕГЕРЕВ,
главный специалист Минтруда

Прост, надежен, универсален

МОЖНО ЕЩЕ добавить — неприхотлив, экологически чист, доступен по цене и т.д. и т.п. И все это о нем — велосипеде, самой популярной и массовой машине конца XX века.

К настоящему времени в мире зарегистрировано более 16 тысяч патентов, так или иначе связанных с изобретением велосипеда и его компонентов. Но совершенству этой машины, похоже, предела нет. Над созданием новых моделей и технологий их изготовления работают целые исследовательские инженерные центры, как, например, знаменитый "FERRARI INGINEERING" (Италия). Ежегодно проводятся сотни велосалонов и выставок, крупнейшие из которых TEMA и EUROBIKE в Германии, EICMA в Италии, а также велосалоны на Тайване и в Северной Америке. В результате современный велосипед отличается от своего "прародителя" так же, как мы с вами — от первобытного человека.

Спор о том, кто придумал велосипед, давно ведут между собой Париж, Берлин и Лондон. Серийное же производство первыми начали французы — было это в 1861г. в мастерской Пьера и Эрнеста Мишо. Восемь лет спустя семейное предприятие Мишо выпускало уже ... 100 велосипедов в год! Как малы эти цифры в сравнении с сегодняшним производством — более миллиарда в год.

"Вершина айсберга", или 10 крупнейших изготовителей велосипедов в мире, выглядит так: **BIANCHI, WHEELER, BIRIA, GIANT, PEUGEOT, RALEGH, TREK, SCOTT, CYCLETEX, LYANG.**

Французская фирма PEUGEOT принадлежит к числу трех крупнейших в Европе. Основана в конце прошлого века. На ее велосипедах ездит даже французская полиция. PEUGEOT CYCLES FRANCE является частью CYCLEUROPE INTERNATIONAL, капитал которой составляет около 475 млн.французских франков. Фирма продает около 1 млн. велосипедов в год, из них 300 тыс. во Франции, около 300 тыс. — экспортирует, а 400 тыс. продает в форме лицензии на рынках Канады, Африки, Среднего Востока, Азии, а также Южной Америки. Ее фабрика первой в мире получила сертификат качества ISO 9001. PEUGEOT гордится новейшими исследовательскими лабораториями в Европе.

В 1887г. Сир Фрэнк Боуден основал в **Великобритании** в Ноттингеме веломастерскую, которая в 60-х годах нашего столетия стала крупнейшей в мире фирмой RALEIGH. С начала своего существования фирма производит удобные, солидные и безопасные велосипеды. После II мировой войны RALEIGH "поглотил" такие фирмы, как Hamber, Rudge, Triuph, BSA, Hercules (GB) и Carlton Cycles, а в 80-х годах в ее составе появился отдел RALEIGH-USA, начавший производство и перевоз полуфабрикатов, а также готовых рам из Тайваня.

В **Германии** около 350 фирм производят велосипеды. Это в основном добротные и дорогие машины. Требовательные к качеству и любящие порядок немцы, дабы упорядочить свой велорынок, решили ввести классификацию качества и на эту продукцию. Каждому элементу велосипеда дается оценка, затем подсчитывают суммарный балл, который и определяет классность велосипеда. В ближайшее время эта новость будет оказывать большое влияние на мировой велорынок, на котором планируется введение мировых норм качества (ISO).

WHEELER — производитель широчайшей гаммы велосипедов, начиная от титановых МТБ и кончая детскими велосипедиками. Исследовательские центры фирмы расположены в его штабах в США, Европе и на Тайване. Девизом фирмы является использование практических решений, а не продиктованных капризами моды. Кроме велосипедов WHEELER производит много частей и аксессуаров.

Немецкая фирма BIRIA, основанная иранцем Мехди Бирия, также одна из крупнейших в Европе. Начинала с производства велосипедов популярного класса, которые продавала по низким ценам. Сейчас производит велосипеды высокого класса (оснащенные оборудованием SHIMANO), в том числе спортивные, а также велопрототипы. Продает 1,5 млн.велосипедов в год, ее фабрики открыты в ФРГ, Словении, Чехии и Китае.

Итальянская велопромышленность многочисленнее даже китайской и японской. Десятки известных всему миру велофабрик, сотни фирм, производящих компоненты. Эдуардо Бианчи в 1885г. в Милане основал фирму, которая и по сей день носит его имя — BIANCHI. С самого начала Бианчи ставил на новейшие технологии и высокое качество. BIANCHI производит также велосипеды популярной "классической голландской линии", молодежные, детские, тандемы, велосипеды с электрическим приводом, а также домашние тренажеры. По числу продаж фирма занимает первую строчку в рейтинге итальянской велопромышленности.

Нет другого города в Европе, где велосипед был бы более неотъемлемой частью пейзажа, чем столица Голландии — Амстердам. Шеф маркетинга фирмы SHIMANO Ханс ван Влиет как-то заметил: "Вся суть Европы отражена в Голландии, где в семье колеблются лишь в выборе типа велосипеда. Однако тут необходимо осознать различия в психологии. В Германии, к примеру, в течение долгого времени велосипедисты считались бедными людьми, потому что было время, когда люди не могли позволить себе роскошь приобрести автомобиль. В Голландии же иначе, так как здесь подшучивают над человеком, который не имеет велосипеда".

CYCLETEX — голландская фирма, производящая велосипеды на Тайване и в Японии, однако под собственным контролем качества. Представительства компании находятся в Австрии, Дании, Франции, ФРГ, Норвегии и Швейцарии. Для стран Бенилюкса фирма имеет особую сеть дил еров. Номенклатура изделий CYCLETEX очень широка. В велосипедах классов популярный и средний фирма использует собственные полные группы оборудования. Кроме велосипедов CYCLETEX производит также велоформу, обувь и защитные шлемы.

В настоящее время европейские велофирмы испытывают настоящую атаку со стороны **азиатских** концернов. В течение последних 7 лет продажа велосипедов и комплектующих на рынках Европы систематически возрастала, однако доля местных фирм существенно снизилась. Судя по всему, эта тенденция в ближайшее время сохранится и даже усилится. Вскоре перед подобными проблемами встанут и производители велосипедов в странах Восточной Европы, следовательно, интеграция европейского велорынка станет неизбежной необходимостью.

Огромной конкуренцией отличается **американский** велорынок. Более 100 фирм стараются найти здесь своего клиента. Лидирует фирма TREK, оставляя позади такие известные в мире фирмы, как Giant, Specialized, Schwinn, Diamond Back. Фирма молодая, лишь с 1986г. она начала динамично развиваться благодаря производству горных велосипедов. Имеет 9 представительств в Европе и Японии, а также сеть дистрибьютеров в 40 странах и продает 650 тыс. велосипедов ежегодно, в основном в Германии, Великобритании, Франции и Скандинавии.

Старейшая американская велофирма SCHWINN основана в 1895г. немецким эмигрантом Игнцем Швином. Он был способным механиком и проектировщиком велосипедов, а также обладал интуицией, благодаря чему его фирма выдержала кризис 30-х годов и рост популярности автомашин. В 1938г. Швин начал производство линии Paramount — безупречно спроектированных велосипедов для требовательных клиентов. Эта линия существует и по сей день: в штате Висконсин на фабрике SCHWINN высококвалифицированные работники производят около 1500 превосходных велосипедов ежегодно. Всего с начала 80-х годов SCHWINN производит и продает в год около 1 млн. велосипедов. В начале 90-х фирма испытала серьезные проблемы, связанные с недооценкой конкурентов с Востока, в результате чего ее продажи упали наполовину, однако в настоящее время SCHWINN прочно держит свои позиции на мировом рынке.

Характерно, что большая часть так называемых американских велосипедов производится... в основном на Тайване. Их производители часто пользуются ярлыком "Desingned in USA" или "Desingned and tested in California", а это, как правило, означает, что велосипед сделан на Тайване. Благодаря этому его цена относительно низкая.

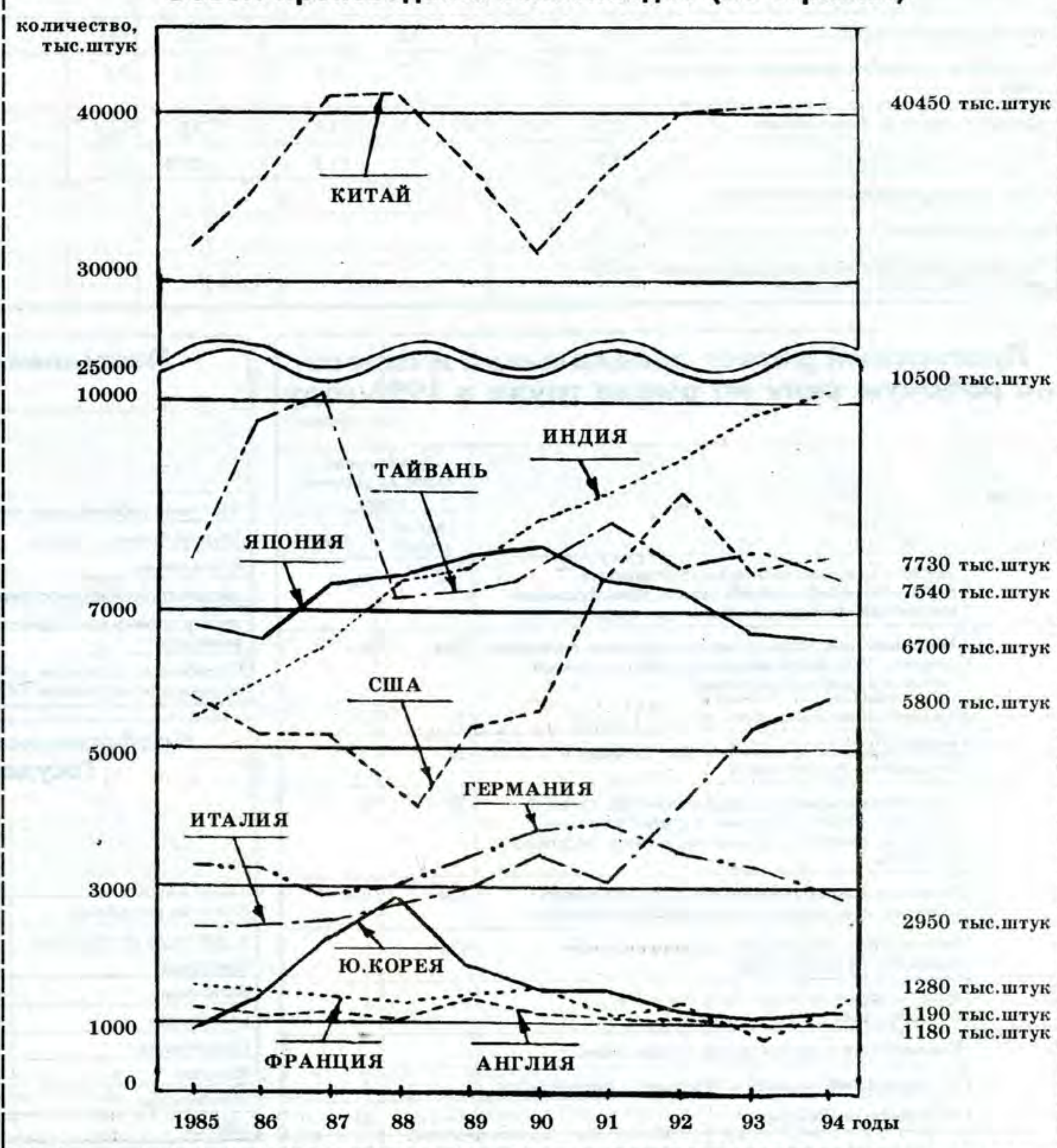
Длительная экспансия производителей велосипедов с далекого Востока дает свои плоды. На самой крупной европейской выставке в Кельне в 1995г. свою продукцию представляли 175 тайваньских фирм. Годом раньше товарооборот тайваньских фирм составил более миллиарда долларов, а их продукция на американском рынке заняла 31,2%. Избавившись от "дурной славы", она стала конкурентоспособной, а "смешные" цены притягивают торговцев со всего мира. Сейчас многочисленные фабрики далекого Востока (Тайвань, Китай, Малайзия, Южная Корея, Япония) производят рамы и велосипеды как для других фирм, так и под своей торговой маркой.

Тайваньская фирма GIANT — одна из самых известных, а в группе горных велосипедов занимает бесспорное первое место. Фирма основана как дочернее предприятие американской фирмы SCHWINN, однако по прошествии некоторого времени начала самостоятельную деятельность. Девиз GIANT — "Качество за низкую цену" — не блеф: ее велосипеды относятся к высшему и среднему классам, а линия Cadex является "high end", т.е. вершиной мечтаний велосипедистов. Фирма имеет представительства во всем мире: GIANT-USA, GIANT-AUSTRALIA и GIANT-EUROPA со штаб-квартирой в Голландии, а также во всех странах Западной Европы GIANT ежегодно продает в мире 1,5 млн. велосипедов (из них 400 тыс. в Европе).

В нашей стране велосипедом охотней пользуются в малых городках и деревнях. Большие города, к сожалению, пока мало приспособлены к велопрогулкам. В городском движении удел велосипедистов менее 0,1%. Отсутствие велодорожек, практики и необходимого законодательства еще долго будут мешать велосипедистам быть равноправными партнерами на трассах в больших городах.

Развитию отечественного велорынка препятствуют две основные проблемы: экономическая (основная масса населения не может позволить себе купить велосипед европейского класса) и психологическая (автомобиль престижнее велосипеда, да и уровень экологического сознания очень низок). Хотя реальная перспектива есть — это велотуризм. Наша республика богата прекрасными ландшафтами, и есть много людей, которые понимают это. Что касается отечественной велопромышленности, то она переживает трудные времена. В стране есть необходимые знания, опыт и умелые руки, но нет денег на разработку современных технологий и их внедрение. А еще нам не хватает нового взгляда на велосипед — фантастическую машину, за которой — будущее.

Материал подготовлен специализированной спортивной фирмой "БАЙК-РОВАР", тел. 64-17-03, 66-40-97



* * *

Стремится к расширению гаммы выпускаемых машин и коллектив Минского мотовелозавода. Очень популярны созданные для молодежи спортивно-игровые велосипеды BMX модели 178-312. Любители путешествий могут выбрать горный двенадцати- или восемнадцатискоростной велосипед 196-311 с шинами улучшенного грунтозацепа. В активе завода также модель дорожного велосипеда 111-342, имеющего 3 передачи и заднюю бестормозную втулку. Для детей и подростков привлекательным оказался велосипед 113-332 со складной рамой, оснащенный трех- или пятискоростной бестормозной втулкой заднего колеса.

Надеемся, покупателям понравится модель 113-343, также имеющая складную раму и три (пять) передач. Выпускает завод и дамские одно-, трех- и пятискоростные велосипеды.

Все эти машины надежны, долговечны, а главное — приемлемы по цене для большинства покупателей.

* * *

Хорошо забытое старое — МОТОВЕЛОСИПЕД. Наша малютка с бензиновым двигателем объемом 50 см^3 названа "Кроха". Используется для поездок на работу, рыбалку, на загородные участки. Что в ней привлекает — небольшие габариты, достаточная скорость, сравнительная комфортность, простота конструкции.

На МОТОВЕЛОСИПЕДЕ вы проедете там, где и автомобиль не всегда пройдет.

Хорошего вам урожая, удачи в рыбалке, богатых даров леса!

На МОТОВЕЛОСИПЕД права на требуются.

* * *

Вниманию руководителей предприятий и организаций, использующих внутризаводской транспорт (электрокары, электро- и дизельные погрузчики), а также фермеров и руководителей сельскохозяйственных предприятий!

Рискните попробовать для перевозки грузов мототележку С-3.901 производства Минского мотовелозавода. Это снимет с ваших плеч массу проблем: покупку очень дорогих погрузчиков и еще более дорогих запасных частей к ним, в основном через посредников.

Что такое С-3.901? Это машина для сельской местности и ограниченного маневра, способная перевозить грузы массой до 500 кг. Задние колеса, оснащенные шинами высокой проходимости, дают ей возможность легко преодолевать бездорожье. Имеется задняя передача.

Выбор — за вами!

За справками обращаться в отдел маркетинга и сбыта ММВЗ по тел.: (8-0172) 21-68-00, 21-67-23, 21-67-14, 21-67-00.



Работа во Франции. Диплом не нужен?

Требуются молодые, энергичные, с большим профессиональным опытом и... без диплома

Безработица остается основной проблемой французского общества. На предприятиях продолжаются сокращения, и мало кто с уверенностью может сказать, что он от них застрахован. Даже та часть работников, которая составляет “основное ядро” предприятия и имеет различные блага (кредиты, денежная помощь по случаю женитьбы, рождения детей; отпуска, премии, путешествия и т.д.). На крупных предприятиях, занимающих прочные позиции в обществе (телефонная связь, электроэнергия и т.д.), положение таких кадров особенно привилегированно: их статус и зарплата растут с годами.

Но для того чтобы снизить издержки, французские патроны стараются сократить до минимума количество этого “основного состава” со стабильным положением и высоким заработком. (Кстати, такие действия и послужили одной из причин недавних крупных забастовок во Франции.) Такая политика, без сомнения, усиливает социальную нестабильность. Но в то же время обеспечивается некоторое “равноправие”: благодаря краткосрочным контрактам на предприятиях происходит частая смена работников (поработал — дай другому поработать) начиная от секретарей и заканчивая инженерами. Кого же предпочитают работодатели на такие “временные” должности? В этом как раз и кроется основной парадокс трудоустройства: чем больше у тебя дипломов, тем меньше шансов быть принятым на работу или, по крайней мере, остаться на ней несколько лет. И это не потому, что диплом не ценится. Как раз наоборот. За каждую ступень высшего образования, за каждый год учебы работодатель обязан платить. Чем образованней его работник, тем больше затраты на него. Именно поэтому предпочтение отдается тем, кто имеет большой профессиональный опыт и соответствующие личные качества: оперативность, добросовестность и проч. При такой “популярности” краткосрочных контрактов приобрести профессиональный опыт несложно. Молодые люди еще студентами начинают стажироваться на предприятиях. И хотя эта работа никогда не оплачивается, студенты всегда рады практике, зная, что этот опыт поможет при поиске работы. Работодателей это тоже, конечно, удовлетворяет, они часто отдают предпочтение именно студентам.

Из-за слишком большой значимости диплома для зарплаты увеличивается вес профессионального опыта при приеме на работу (из этого ни в коем случае не следует, что патроны ищут пожилых). Иначе говоря, в период экономического кризиса трудовая практика вполне замещает диплом.

Ольга МАЦКЕВИЧ-КАРОН,
собкор. “НЭГ” во Франции

Немецкая экономика: факторы роста

Традиционно экономическая инфраструктура включает связь, транспорт, жилье, коммунальное хозяйство, систему образования. Помимо этого существуют элементы инфраструктуры, которые можно назвать подводной частью экономического айсберга. Речь идет об элементах общего устройства предпринимательской деятельности в рыночной экономике. Расскажем лишь о нескольких из них.

Мы должны себе представлять, что рыночная и командная экономики в “чистом” виде — это две крайние точки отрезка, на котором находятся конкретные экономики каждого государства. По аналогии с политическими партиями — одни тяготеют направо, другие — налево. Примерно в центре, но ближе к рынку, находится так называемое социальное рыночное хозяйство. Оно основано на динамичной конкуренции, социальном выравнивании и достойном прожиточном минимуме. Государство обеспечивает законодательные условия независимого существования каждого предпринимателя, образования собственности, свободы выбора работы, создает общественную систему социальных гарантий, содействует формированию инфраструктуры экономического роста.

Мощнейшим фактором экономического роста признано предпринимательское самоуправление. История свидетельствует, что в основе богатства страны находятся смелые предприниматели. Их можно считать “моторами” капитала и труда. Это пчелы, которые, собирая мед, опыляют цветы.

Идее самоуправления обязана система из 83 торгово-промышленных палат (ТПП) Германии. Право на свое существование палаты доказывали деловой эффективностью. Но их самоуправленческий характер всегда вызывал страх у сторонников командной экономики. Это был страх перед внутренней независимостью экономики по отношению к политике. Преодоление такого страха в нашей стране даст импульс в развитии предпринимательского самоуправления и инфраструктуры экономического роста. В ФРГ страх преодолен, принцип самоуправления и личной ответственности действует на практике.

ТПП в ФРГ стали рупорами региональной экономики. Они выражают интересы своих членов, объединяют их, но не допускают, чтобы большинство доминировало над меньшинством. Палаты являются самым крупным и самым старым гражданским движением с огромным опытом экономического самоуправления. Там работают на добровольных началах около 200 тыс.человек в качестве членов комитетов, собраний или экзаменационных комиссий. Но идея о палате, которая опирается на почетно-добровольную работу, уходит в прошлое из-за возросших требований предпринимателей и комплексности решаемых проблем. Сегодня в палатах работают специалисты из самых различных областей знаний.

Предприниматели получают здесь необходимые консультации и могут повышать квалификацию своих сотрудников через систему учебы. Государство не вмешивается в работу ТПП, оно сохраняет за собой только правовой надзор. Диктатура закона — единственная диктатура. В социально ориентированном региональном хозяйстве экономической диктатуры нет.

В рыночной экономике национальные рамки имеют все меньшее значение для предпринимателей. Интернационализация экономики коснулась и Белорусской торгово-промышленной палаты. Однако ее государственная основа не позволяет реализовать предпринимательские преимущества экономического самоуправления.

Цель состоит в том, чтобы через палаты закреплять в европейском масштабе партнерские отношения между предпринимателями. Основой их, как это показал опыт западных стран, стало экономическое самоуправление, независимость палат от государства и предпринимательская ответственность. Эти критерии, на мой взгляд, должны быть в основе поиска структуры БТПП. Сегодня, как представляется, она скорее напоминает орган, который выполняет функции, аналогичные Ассоциации ТПП ФРГ. Она насчитывает свыше 2,5 млн. членов-организаций: и настоящих “китов” (Сименс, Манесман), и карликовых, с числом работников до пяти человек. (В ФРГ членство в палате является обязательным.) Государство регламентирует работу ассоциации, но это частная организация со своим офисом в Бонне. Она координирует деятельность палат, представляет интересы всех предприятий ФРГ, обеспечивает через палаты получение профессионального образования. Высший орган — общее собрание из 83-х человек.

780 тыс. предприятий ремесленного типа — это 5,4 млн. рабочих мест. Их оборот составляет свыше 720 млрд. немецких марок в год. На этих предприятиях обучается 850 тыс. молодых людей. Достаточно этих цифр, чтобы кратко представить ремесленное движение в ФРГ. Если чуть внимательнее его исследовать, то очевидны два столпа ремесленного дела.

Во-первых, 56 ремесленных палат. Каждый ремесленник должен быть зарегистрирован в одной из них. В палате есть реестр, члены платят взносы, палата оказывает встречные услуги, которые идентичны услугам ТПП. Все 56 палат объединены в конгресс палат.

В ФРГ четко различимо ремесло и промышленность. Ремесленником считается тот, кто занимается одной из 127 профессий, которые разделены на семь групп. На ремесленном предприятии нет серийного производства, ключевая роль принадлежит рабочим рукам, а не технике. Чтобы создать такое предприятие, вначале надо стать мастером. Для этого необходимо пройти обучение (3,5 года) в одной из ремесленных палат, плюс три года работы по профессии и затем сдать экзамен на звание мастера в ремесленной палате.

Во-вторых, столпом ремесленного дела выступают объединения по профессиям, т.н. гильдии. Их около 7000, они создаются на добровольной основе, могут распадаться. Их численность — от 10 до 1000 и более человек. Например, пекари Бонна создали свою гильдию, которая позволяет сообща решать предпринимательские проблемы на профессиональной основе. На уровне земель существуют объединения, например, мясников, адвокатов, деревообработчиков, налоговых консультантов. На государственном уровне — центры добровольных объединений по профессиям.

Итак, есть ассоциация ремесленных палат и профессиональная ассоциация, а над ними — центральная ассоциация или конгресс.

Предприятие может быть одновременно в реестре ремесленной палаты и торгово-промышленной и платит взносы частями в обе палаты. Это приводит к искажению статистики, но отражает реальное состояние дела, когда ремесленное предприятие, развиваясь, достигает уровня среднего предприятия.

Самый старый закон, который формировал предпринимательские основы экономического роста в Германии — закон о промыслах. Его исходный принцип — свобода предпринимательства. Но она имеет четкую законодательную базу.

Из правил свободы промысла есть исключения: особо опасные для граждан или экологии производства нуждаются в разрешении государства, на опасные профессии тоже необходима лицензия. Например, требуется разрешение на работу с недвижимостью, как и на содержание игорных домов. Не просто в ФРГ открыть и ресторан, так как есть жесткие требования к обустройству, необходимо выполнять закон о содержании мест общественного питания. К предпринимательству привлекают и небольшой платой за регистрацию — всего 30 немецких марок. (Посещение ресторана обходится примерно в 60 марок.) То есть начальный барьер по силе каждому: открывай свое дело и работай на благо своей семьи и государства.

Николай БЕЛЯЦКИЙ,
профессор

(Статья подготовлена на основании материалов семинара “Роль государства при переходе от командной к рыночной экономике”, организованного германским обществом имени Карла Дуйсберга)

“ЕВРО” — валюта будущей Европы

В середине декабря прошлого года в Мадриде страны — члены ЕС условились, что общая валюта будет называться “евро”. Решение стало очередным шагом на пути к созданию валютного союза, с которым Европа в первый день 1999 года вступит в новую эпоху.

Недавно на страницах немецкого журнала “Deutschland” о достоинствах союза поведал профессор Норберт Вальтер, главный экономист германского банка “Дойче банк” и исполнительный директор “Дойче банк рисерч”.

Итак, как будет создаваться валютный союз? В начале 1998 года Европейский совет примет решение о том, какие страны с самого начала могут быть участниками союза. В центре внимания европейской общественности сегодня находятся критерии конвергенции (объединения), по которым и будет происходить отбор. При этом будут учитываться темпы инфляции, дефицит госбюджета, размеры государственного долга и соблюдение 15-процентной амплитуды колебаний в рамках Европейской валютной системы, в которой не участвуют Италия, Великобритания, Швеция, Финляндия и Греция. Самое позднее в начале 1999 года обменные курсы валют будут установлены окончательно, и Европейский центральный банк, который пока не существует, возьмет на себя функции эмиссии новой валюты.

На сегодняшний день этим критериям отвечают только два государства: Люксембург и Германия. Не мало ли? Хотя Маастрихтский договор и говорит о том, что в союзе будут участвовать те страны, которые отвечают критериям, необходимым для объединения, сами страны еще не называются. Согласно договору валютный союз между Германией и Люксембургом не исключается, но в политическом плане, по мысли профессора Норберта Вальтера, он нереален. Он полагает, что без Франции и Германии союз не состоится. Более того, если эти две страны будут участвовать в валютном союзе, то с большой долей вероятности к ним присоединятся страны Бенилюкса и Австрия. Однако это еще не означает, что с точки зрения сегодняшнего дня эти государства могут с легкостью преодолеть все барьеры: для этого некоторые из них (по меньшей мере четыре) должны еще предпринять значительные усилия. Скорее всего в самом начале валютный союз будет состоять из шести государств.

Профессор Вальтер твердо уверен в преимуществах, которые нам (ведь мы тоже европейцы) сулит новая эпоха. Ну посудите сами: во-первых, отпадают расходы, связанные с обменом валюты; во-вторых, система расчетов в Европе станет дешевле и проще, то есть такой же, как и внутри страны; в-третьих, у инвесторов исчезает неуверенность по поводу будущих обменных курсов. Это приведет к тому, что инвестиции будут делаться там, где это целесообразно, а не только там, где все знакомо. В итоге экономика Европы станет более эффективной, конкурентоспособной, а ее предприятия вновь обретут шанс в конкурентной борьбе с фирмами из Северной Америки и Юго-Восточной Азии.

Профессор утверждает, что новая валюта будет более стабильной и удобной в обращении. Стабильность — это низкие темпы инфляции. Маастрихтский договор, заключенный в 1991 году, критиковался за то, что в нем содержались лишь умеренные требования относительно стабильности. Теперь они должны признать, что стабильность, имеющая место сейчас, удивительно высока. На сегодняшний день пять стран–членов ЕЭС имеют темпы инфляции ниже 2 процентов.

В дальнейшем стабильность общей валюты будет зависеть в первую очередь от политики Европейского центрального банка. Закон о нем больше всех других законов о центральных банках ориентирован на финансовую стабильность. Его цели — стабильность цен, большая независимость от проводимой национальной политики повседневного влияния правительства.

Весьма симпатичная гипотеза, которую предлагает Норберт Вальтер: когда Европейский центральный банк начнет действовать, рынок еще не будет верить в то, что этот банк столь же хорош, как, например, Бундесбанк. Когда это станет ощущаться на рынке, то, по мысли профессора, Европейский центральный банк поведет себя точно так же, как Бундесбанк, когда возникали явные сомнения в его способности поддерживать стабильность валюты. А именно: он будет способен предпринимать конкретные усилия для обеспечения стабильности. И вот тогда Европейский центральный банк сравнительно быстро обретет доверие на рынках.

Возникает вопрос: если с введением единой валюты появится возможность сравнивать оклады и заработную плату, то не следует ли в конечном счете сделать единой и налоговую систему?

Вот как на это отвечает профессор Норберт Вальтер: не надо путать валютный союз с денежной реформой или социальным союзом. В США, где единая валюта существует более века, различия в уровнях заработной платы между Небраской и Нью-Йорком такие же, как в Европе между Португалией и Швейцарией. Сопоставимость вовсе не должна означать равенство. Различия в уровне прямых налогов должны существовать, если, например, какое-то государство предлагает особые услуги. Тогда и будет конкуренция в области налоговых ставок.

Подготовил для “НЭГ”
Андрей ЕРМОЛОВИЧ

ВАША БИБЛИОТЕКА

Международная валютная система и ее эволюция

В Республиканской научно-технической библиотеке имеется следующая литература по данной теме:

* **Международные валютно-кредитные и финансовые отношения**: Учеб. / Под ред.Л.Н.Красовиной. — М.: Финансы и статистика, 1994. — 589с. (153085 339 М 43).

В книге рассмотрены особенности международных расчетов и кредитование в сфере внешнеэкономических связей, валютно-финансовые условия внешнеторговых контактов, организация и техника совершения операций по международным расчетам предприятий.

* Бункина М.К. **Валютный рынок.** — М.: ДиС, 1995. — 110с. (153332 339 Б 91).

В книге раскрываются проблемы и возможности международных валютных рынков.

* **Международные торговые и финансовые обычаи** / Под ред. С.И.Кулак. М.:АОЗТ "Моск.фин.об-ние",
Т.1. — 1995. — 304с. (154065 339 М 43)
Т.2. — 1995. — 212с. (154066 339 М 43)
Т.3. — 1995. — 308с. (154067 339 М 43).

Рассматриваются все вопросы, связанные с осуществлением международной торговой сделки: от стадии подготовки до заключения контракта купли-продажи (I том), обсуждаются вопросы финансирования международных торговых сделок (II том), приводятся новые международные правила, а также правила регулирования таможенной деятельности.

* Ачкасов А.И. **Типы валютных операций и другие виды сделок на международных денежных рынках.** — М.:Консалтбанкир, 1994. — 62с. (151828 339 А 97).

В книге показана сущность валютных операций, а также различных видов других сделок, совершаемых на международных денежных рынках.

* **Сборник нормативных документов по международным расчетам.** Вып.1. / Белбизнесбанк. — Мн., 1995. — 93с. (155188 339 С 23).

В сборник включены нормативные документы, принятые и используемые в международной практике при осуществлении торговой и финансовой деятельности.

В скобках указаны шифры местонахождения книг в каталогах Республиканской научно-технической библиотеки.

Контактный телефон: (017) 226-61-88.
К вашим услугам — читальный зал, копирование документов.
Книги не продаются!

ВОПРОС-ОТВЕТ

Пенсия по Спискам N 1 и N 2: имеются уточнения

В "Национальной экономической газете" N 21 от 21 мая 1996 года в публикации "Пенсия по Списку N 1" разъясняется порядок исчисления специального стажа работы для назначения пенсии по возрасту за работу с особыми условиями труда. Так как это сделано на основании законодательства, действовавшего до 1 апреля 1995 года, появилась необходимость дать дополнительные разъяснения, о чем мы попросили заместителя начальника управления пенсий и пособий Минсоцзащиты Наталью ШАВЛОВСКУЮ.

Законом Республики Беларусь от 1 марта 1995г. "О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь "О пенсионном обеспечении" изложена в новой редакции статья 15, в которой определены условия и порядок назначения досрочных пенсий по возрасту лицам, работавшим до введения в действие этого закона (до 1 января 1993г.) на работах с особыми условиями труда. Суть одного из основных изменений, внесенных в указанную статью, состоит в том, что в специальный стаж, дающий право на пенсию за работу с особыми условиями труда (независимо от того, когда выработан требуемый для назначения пенсии специальный стаж), засчитывается только работа, предусмотренная Списками. Другие виды деятельности, которые по законодательству, действовавшему до 1 января 1992г., при определенных условиях приравнивались к льготной работе (в частности, законодательством были установлены особые условия включения в специальный стаж периодов службы в Вооруженных Силах и обучения в профтехучилищах), при назначении досрочных пенсий по возрасту с 1 апреля 1995г. в специальный стаж не включаются.

Лицам, которыми не выработан полный стаж, необходимый для назначения досрочной пенсии, законодательством предоставлена возможность назначения досрочной пенсии по возрасту при неполном специальном стаже продолжительностью не менее половины полного. Для назначения пенсии по возрасту за работу с особыми условиями труда по Списку N 1 мужчине требуется не менее 10 лет, женщине — не менее 7 лет 6 мес. работы, указанной в Списке N 1; для назначения пенсии по Списку N 2 мужчине требуется не менее 12 лет 6 месяцев, женщине — не менее 10 лет работы, указанной в Списке N 1 и в Списке N 2. Исходя из этого, пенсия при неполном специальном стаже назначается при наличии такого стажа: по Списку N 1 — не менее 5 лет для мужчин и 3 лет 8 месяцев для женщин; по Списку N 2 — не менее 6 лет 3 месяцев для мужчин и 5 лет для женщин. При назначении досрочной пенсии по возрасту при неполном специальном стаже по Списку N 1 общеустановленный пенсионный возраст (60 и 55 лет соответственно для мужчин и женщин) снижается на 1 год за каждый полный год такой работы мужчинам и за каждые 9 месяцев такой работы женщинам, по Списку N 2 — на 1 год за каждые 2 года 6 мес. такой работы мужчинам и каждые 2 года такой работы женщинам.

Статьей 15 Закона "О пенсионном обеспечении" (в редакции Закона от 1 марта 1995г.) установлено суммирование специального стажа, выработанного по различным Спискам N 1 и N 2. В связи с этим при назначении досрочных пенсий по возрасту по Спискам N 1 и N 2 с 1 апреля 1995 года в специальный стаж, дающий право на эту пенсию, включается работа, предусмотренная:

Списками N 1 и N 2, утвержденными постановлением Совета Министров СССР от 22 августа 1956г. N 1173;

Списками N 1 и N 2, утвержденными постановлением Кабинета Министров СССР от 26 января 1991г. N 10;

Списками N 1 и N 2, утвержденными постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 2 августа 1995г. N 408.

При этом при назначении пенсии за периоды работы до 1 января 1992г. применяются Списки 1956г., за периоды работы с 1 января по 31 декабря 1992г. — Списки 1991г. и за периоды работы с 1 января 1993г. — Списки 1995г. Следует иметь в виду, что периоды работы, предусмотренной Списками 1991 и 1995гг., засчитываются в специальный стаж при условии подтверждения особых условий труда результатами аттестации рабочих мест, которая проводится администрацией предприятий, учреждений, организаций в соответствии с утвержденным Кабинетом Министров Республики Беларусь порядком.

В соответствии со статьей 77 Закона "О пенсионном обеспечении" право назначать пенсии принадлежит руководителю районного (городского) отдела социального обеспечения (в настоящее время — отдел социальной защиты) либо Комиссии по назначению пенсий, образуемой районным (городским) Советом депутатов. Другим лицам (органам) такое право законом не предоставлено. Консультации по вопросу права на досрочную пенсию по возрасту можно получить в районном (городском) отделе социальной защиты по месту жительства при предъявлении документов о трудовой деятельности.

В примере, приведенном в статье "Пенсия по Списку N 1", в специальный стаж для назначения досрочной пенсии по возрасту (если обращение за пенсией последовало после 1 апреля 1995г.) может быть засчитана только работа, предусмотренная Списком N 1 1956г. Поскольку, как указано в статье, такая работа длилась 6 лет, досрочная пенсия по возрасту по Списку N 1 мужчине может быть назначена не ранее чем по достижении возраста 54 лет.

Письмо Минсобеса Республики Беларусь от 25 мая 1993г. N 2-1/114, на которое имеется ссылка в статье, в части, противоречащей Закону от 1 марта 1995г., признано утратившим силу с 1 апреля 1995г.

"НАЦЫЯНАЛЬНАЯ ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА"

Заснавальнік і выдавец — закрытае акцыянернае таварыства "Белбізнеспрэс"

Адрас рэдакцыі: 220048, г.Мінск, пр-т Машэрава, 23, корп.2.
Тэл.: 23-63-62(рэклама), 23-08-44(бух.), 23-49-44(карэспандэнты)
Электронны адрас: econ @ nепр. minsk. by
Разліковы рахунак 3012202180017 у гарадской дырэкцыі Белбізнесбанка, код 764

Галоўны рэдактар газеты Фёдар ВЯЛІКАСЕЛЕЦ
Індэксы: 63142 (індывідуальная падпіска)
63149 (ведамасная падпіска)

Газета выходзіць штотыднёва ў сераду
Нумар падпісаны ў друк 18. 06. 1996 г.

Надрукавана ў друкарні "Беларускі Дом друку" (пр-т Скарыны,79)
Тыраж 44604 экз. Заказ № 3005

Пасведчанне аб рэгістрацыі 695
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12